

# 在幸福中变得富有

## ——快乐致富七大谋略

(美) 吉姆·罗恩 著 展振宗 闫光彬 译

天津科技翻译出版公司



责任编辑：康 清  
封面设计：靳建平



ISBN 7-5433-1109-7



9 787543 311091 >

ISBN 7-5433-1109-7  
N · 140 定价：9.00 元

# 在幸福中变得富有

——快乐致富七大谋略

(美) 吉姆·罗恩 著

展振宗 闫光彬 译

天津科技翻译出版公司

著作权合同登记号：图字：02-99-11

图书在版编目 (CIP) 数据

在幸福中变得富有：快乐致富七大谋略 / (美) 罗思著；展振宗、闫光彬译. —天津：天津科技翻译出版公司，1999. 4 (2002. 1 重印)

ISBN 7-5433-1109-7

I. 在… II. ①罗…②展…③闫… III. 企业管理—经验—美国  
IV. F279. 712

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (1999) 第 07044 号

Authorized translation from English Language Edition published by Prima Communications, Inc.

Original copyright ©1996 by Jim Rohn

7 Strategies for WEALTH & HAPPINESS

Translation by Tianjin Science & Technology Translation & Publishing Co., 1999.

授权单位：美国普里玛出版公司

出版：天津科技翻译出版公司

出版人：邢淑琴

地址：天津市南开区白堤路 244 号

邮政编码：300192

电话：022-87893561

传真：022-87892476

E-mail: tsutbc@public. tpt. tj. cn

印刷：天津宝坻第二印刷厂

发行：全国新华书店

版本记录：850×1168 32 开本 7.125 印张 137 千字

2002 年 1 月第 2 版 2002 年 1 月第 1 次印刷

印数：5 001～10 000 册

定价：9.00 元

(如发现印装问题，可与出版社调换)

## 关于本书及其作者

“我真的相信吉姆·罗恩是一位奇才，他的哲学思想能够增强人们的生活质量。”罗宾逊说。“很少有人被赋予像吉姆·罗恩那样的推动和影响其他人改变生活的能力。”霍普金斯说。“吉姆·罗恩是我曾经有机会聆听其教诲的最博学的思想家之一。”布朗说。

“吉姆·罗恩是位主要的推动者，他有风格，有内涵，为人谦虚中肯，有魅力，他所说的与众不同……如果每个人听从我的朋友吉姆·罗恩的教诲的话，世界会更美好。”维克多·汉逊说。

你不必在富有和幸福之间作出选择，它们发源于同一个丰富的源泉。通过本书你会发现你获得成功所需要的七种谋略。即：

- 释放达到目标的动力
- 探求知识
- 学会如何改变
- 管理你的财务

- 管好你的时间
- 广招人才
- 学会使生活美好的艺术

作者吉姆·罗恩的哲学思想已经帮助数百万人的生活变得更加美好。请来寻找哪些思想能为你服务吧！

25 年以来，吉姆·罗恩已经帮助所有走向改善生活道路的人们。他的录音带和大量的刊物资料已经强烈地影响了数百万人的生活。通过在成功和幸福道路上的同辈的优秀教师们，他已经得到人们充分的肯定。

# 目 录

|             |   |
|-------------|---|
| 引言 转变我生活的日子 | 3 |
|-------------|---|

|             |   |
|-------------|---|
| 第 1 章 五个关键词 | 9 |
|-------------|---|

|                |    |
|----------------|----|
| 谋略之一 释放达到目标的动力 | 27 |
|----------------|----|

|              |    |
|--------------|----|
| 第 2 章 目标激励人们 | 29 |
|--------------|----|

|              |    |
|--------------|----|
| 第 3 章 如何设定目标 | 43 |
|--------------|----|

|               |    |
|---------------|----|
| 第 4 章 让目标为你服务 | 53 |
|---------------|----|

|           |    |
|-----------|----|
| 谋略之二 探求知识 | 69 |
|-----------|----|

|              |    |
|--------------|----|
| 第 5 章 走向智慧之路 | 71 |
|--------------|----|

|             |    |
|-------------|----|
| 谋略之三 学会如何改变 | 91 |
|-------------|----|

|               |    |
|---------------|----|
| 第 6 章 开发自身的奇迹 | 93 |
|---------------|----|

|             |     |
|-------------|-----|
| 谋略之四 管理你的财务 | 121 |
|-------------|-----|



在幸福中变得富有

第7章 怎样实现财务上的独立 123

谋略之五 管好你的时间 151

第8章 怎样出色地管理时间 153

谋略之六 广招人才 179

第9章 交往的原则 181

谋略之七 学会使生活美好的艺术 193

第10章 通向富裕生活之路 195

第11章 转变生活方向的日子 211



## 引 言

# 转变我生活的日子







**转** 眼之间当我走过人生历程 25 年时，遇到了一位名叫厄尔·绍夫的朋友。没想到这次偶然的相逢竟神奇般地改变了我的一生。

在这之前，我命运不济，人生灰淡，少有成就，甚至像略遭不幸的大多数人一样，为命运叹息，为前程忧闷。我也曾有过幸福的童年，出身在毗邻蛇河的一个小型农庄里，在一个充满温馨的家庭中长大。在我离家之时，也曾像大多数美国人一样，满怀信心，对于未来充满了梦幻般的期望和憧憬。

然而，事实并不像我想像的那样。高中毕业之后，立即进了大学读书，但是，在一年级期末时，我自认为自己天资好、聪明，决定退学。结果证明这是一个错误，这是我早年最严重的几次失误之一。当时我必须尽快地找到工作，挣到钱。我深信，对于我，找工作不是什么难事，事实也真是如此。找份工作并不难。

（我还懂得了什么是生存，什么是生活，以及他们之间的差异。）

过后不久，我结婚了。像一般为人之夫一样，我向我的妻子做了许许多多憧憬未来的许诺。我相信这些许诺不



在幸福中变得富有

久就能兑现。毕竟我还是一个有抱负的热血青年。我有对成功的强烈愿望，我只要努力工作，成功一定是属于我的！

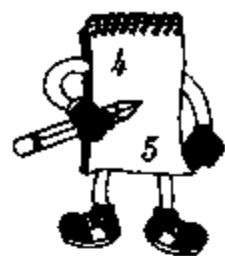
我想或许……

25岁那年，我已经工作了6年，决定回顾一下自己的生活历程。我感到有些奇怪，事情远远不像预想的那么顺利。我每周的工资总额为57美元，非但没有达到许诺的设想，甚至无力支持日益增长的生活开销。

那时，我已是一位父亲，家庭负担越来越重。这当然是由于家庭成员扩大的必然结果。然而，我成熟了，逐渐平静地接受了命运的安排。这正是我得到的最重要的东西。

我冷静而实事求是地面对现实，努力朝前看，不再为以往经济上的不如人意而烦恼。很清楚，有些事情必须改变，但是如何改变呢？

我劝戒自己，仅仅是艰苦地工作或许还不够。这样思考问题确实起到了积极的作用，它促使我确信，回报只属于那些不畏艰险、依靠汗水和战胜生活的人们。



很显然，尽管我流尽汗水，在我 60 多岁快走完一生的时候，还是和周围的人们一样，穷困潦倒，需要他人的帮助。

这使我吓了一跳，我不能面对这样的未来。不，不能这样，我生活在世界上最富有的国家里！

另外，我还有更多的问题未能得到解答。例如我应该做什么？怎样才能改变我现实生活的航向？

我想过，是否回到学校去。大学生活只有一年，还不能自如地用于生活。但是，立足家庭，面向未来，返回学校似乎不够实际。

因此，我设想从商，搞经营。可以说，这无疑是一个积极的选择。但问题是现在我还没有足够的资金。因此，在这之后，钱便成为我首要的问题，而我依然处在时运不济的年月。（你是否也曾处在过那样的境地？）

有一天，我丢了 10 美元。这使我蒙受到重大的打击，重病了两周，所花费的医药费超过了 10 美元。

我的一位朋友试图劝慰我。“喂，吉姆，”他说，“钱可能是让一个需要钱的穷人拣去了。”

但是我并未因此而宽慰。就我目前的状况来看，我才





在幸福中变得富有

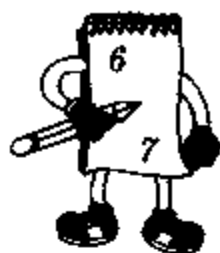
是应该拣到 10 美元的人，而不是丢钱的人。（我承认，善待生活的我此时此刻也未能把握住自己。）

这正是 25 岁时的我，梦想破灭，而又未理出一条能使生活变得更加美好的清晰的思路。

后来，有一天，我走运了。为什么我会在生活历程中的这一时刻走运呢？为什么会使我幸运地遇到这样的好事？我确实不知道这是为什么。对于我自己来说，这的确是我人生历程中的一个谜……

无论怎么说，遇到了他，一位非常特殊的人士厄尔·绍夫，他使我交上了好运。第一次见到厄尔·绍夫先生是在一次销售会上，他正在做演讲。我虽不能说清楚那天晚上他所讲的如何使我着迷。但是，我始终记得我在不断地告诫自己，一定要像他那样干。

演讲结束时，我鼓起勇气走向他，作了自我介绍。在我心慌意乱之际，他一定看出了我对成功的期望。绍夫先生热情、大方，最后他恳切地对我说：“很高兴认识你。”几个月后，他雇佣我加入了他的销售组织。



以后的5年时间里，我从绍夫先生那里学到了许多生活真谛。绍夫先生待我如同他自己的儿子，他花费了许多时间向我传授他的做人哲理，使得我现在能够宣讲“致富祈福的七大谋略”。

尊敬的绍夫先生49岁时无疾而终，事先没有任何征兆。

我失去了对我来讲非常重要的恩师，悲痛之余，我不时地思考着先生对我人生的重大影响。我继承了先生的未尽事业，甚至可以说得到了先生所赋予我的机遇，由一名销售练习生成长为他创办的公司的副总裁。确切地说，我从先生那里学到了人生哲理的精髓，学到了赖以成功生存的基本原理，这就是：如何去致富，如何去祈福。

在以后的几年中，我将先生的观念用于我的现实生活中……我获得了成功。事实上，我赚到了大量的钱财。然而，最令人欣慰的却是将那些最成功的经营经验奉献给了我的业务伙伴和雇员。对此，响应是热烈的，效果是直接而可观的。

虽然说到我自身还刚刚进入经营的大门，既非作家也



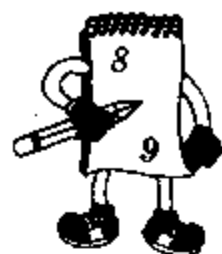
在幸福中变得富有

并非什么演说家，但是我认为借助先进的通讯手段把经营经验告诉给大家，能简单而直接地面向人们，这就证明先生的观念对人生的影响确实非同凡响。



阅读本书时，你会觉得自己是在做一桩交易。而事实上你取得的和使用的仅仅是适用于你现实生活的某些观念。然而，你得到的却是机遇。敞开思想去阅读本书以下的内容吧！假如某个观念对你有所触动，那就大胆地去尝试，否则就摒弃它。

请记住，在任何情况下你只能作为一名学生去把握先生观念的精髓与实质，不要做仿效者，一味地照葫芦画瓢。



## 第1章 五个关键词

**贯** 穿本书的所有观点均源自一组关键的字眼——关键词。因此，要掌握本书，尤其是对所叙述的内容，一定要把握住最有价值的东西。最关键的是要弄清每个关键词的含义，研究由它们组成的概念。



### 基本原理

首先，从“基本原理”一词出发来进行考察。我们将基本原理定义为取得成就和有所建树的基本原则。

基本原理构成事物的起点，是一切事物产生的客观基础。

谈论新的基本原理在术语上与以往有些矛盾，就好像



在幸福中变得富有

有人要求制造新的古董那样。也许有人怀疑，这是否正确？不，基本原理是属于各个时代的，自圣经时代以来就是这样的，持续至今并延续至时间的终结。

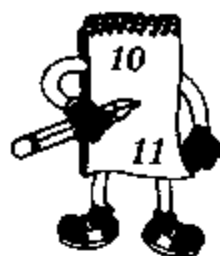
让我们将“基本原理”这一术语同成功这个概念结合起来使用。如果你想取得持久的成功，那么你应当清楚这是需要有坚实基础做后盾的。因此，你必须抛开那些有关成功的怪论，请相信我。现在确实有许多“成功”的怪论在盛行，其中以我所居住的南加利福尼亚州为甚。

不管流言将成功说得如何如何的。事实上，恰恰相反，成功是一件简单的事件。它不会从天而降。它既不神秘，也不是不可思议。

**成功，也就是将相应的成功基本原理运用于生活的必然结果，仅此而已。**

这对于祈福和致富并无两样，同样是真理。这就是说，所谓祈福和致富就是将祈福、致富的相应基本原理运用于生活的必然结果。

关键在于把握住基本原理。



## 六桩事

一天，先师绍夫先生对我说：“吉姆，世上总有所谓的六桩事，它会对事物的结果产生80%的决定性作用。”

“六桩事”，一个多么绝妙的词。

我们时时刻刻都在为健康、财富、事业和个人的成就而忙碌。我们有过成功的喜悦，也有过失败的痛苦。产生这两种不同效果的原因就是由于我们查找、研究、操纵这“六桩事”所付出的努力不同。

例如，很明显的，农民在雨雪天收割丰硕的作物，对于六桩事的考虑就应侧重于：有无污染、留作种源、水分、日照、营养、照料等诸方面。每个组成部分是同等重要的，因为，只有将它们有机地组合在一起才能成功地获得丰收。

因此，在取得新的方案和假定新的目标之前，最好是先讨论这样一个问题：我们所有做的对结果起决定性作用的六桩事是什么？

简而言之，无论是从事艺术、音乐、体育以及数学物理的研究，都会用到这里所说的六桩事这一基本原理。

可以说，掌握和运用这样的基本原则正是实现期望和



在幸福中变得富有

目标的明智的第一步。



## 致 富

我所定义的第二个关键词是致富。致富是一个很有争议的字眼。因为，说起它会涉及到各种各样的思想观念，有时还要牵涉到种种概念。我们中的每一个人都将从不同的角度来看待富裕和致富。对某个人而言，致富或富裕可能意味着他（或她）有足够的钱去做愿意要做的事。而在另一个人看来，致富或富裕的含义是摆脱债务，或者说摆脱永恒义务的要求。从第三个人的角度来看，可以认为它指的是机遇，是争得发展和实现目标的机遇。

抛开凡此种种不同观点之间的差异做一次创新，那么就可使我们寻找到一条属于自己的致富的康庄大道。

为了使大多数人不必花费过多的时间去思考这样的议论，可以用一个词或一句话来归纳致富或富裕，这就是：成为富豪或百万富翁。由此，我们就得到了一个让人兴奋的字眼！它将成功、自由、能力、影响、欢乐、可能性和



善心等等有机地衔接在一起了。对不起，请你不必坚持成为百万富翁纯属精神不正常这样的看法。

同样，“富裕”和“致富”一词包容的内涵较经济概念更为广泛。谈到具体的致富经验，可以是友谊方面的，也可以是生活、家庭方面的，甚至可以是文化方面的致富或富有。

然而，就本文的目的而言，这里谈到的富裕或致富，涉及的还是钱财、财务方面的富有或致富，所谓的富有或致富就是如何将成果和事业转化为货币和股本。

对于我们每个人说来，个人对于富有要求的程度是不同的。但是，我敢坦言，大家的基本欲望是相同的：摆脱钱财和财务穷困的压力，拥有选择的自由度（可能性），能够把握、享有、创造机遇。

你认为怎样才算得上富裕？拥有多少钱财才能承受钱财、财务上的压力，诸如此类的问题似乎难以泛泛而论。你将发现，你对物质财富定义得越清楚，本书所阐述的观点对你的帮助就越大。





在幸福中变得富有



## 祈 福

福，这个词涉及到的方面包罗万象。它是一种会带来积极行动的欢悦。

如同富裕那样，它通常包括了各种内涵相悖的含义。它既可以是因为发现而带来的喜悦，也可以是顿悟带来的欢乐。它常常属于那些对人生的色彩、乐章和和谐了如指掌的人。

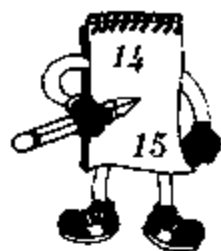
同时，它是那些刻意设计其人生，艺术地经历生活的人们所领略到的那种欢乐。

祈福可以说是一种技巧，一种通过洞察和欣赏来体味人生恩赐的技巧。

幸福可通过既付出又接受，既馈赠又收获而得到。祈福足以使你生活和谐，物质享受丰富，思想充实。

幸福属于那些审时度势扩展自己视野和经验的人们。

它永驻于那些永不消沉、永不绝望的人们的心中。它属于既能控制其自身周围环境，又可以控制个人情绪的生



活中的强者。

上天不会降福于行为幼稚的人，像忧愁、嫉妒、贪婪、无自尊、憎恶他人、怨恨他人、怀有成见这样的人，无缘于幸福。历经幸福的人，往往善于把握和察觉生活，并爱所赋予的动力。

幸福胜于一般的感受。是不是可以这样说，祈福是一种组织感受、获得、生活丰采的思想方法。换句话说，它是诠释大千世界和各种事情的一种途径。

幸福具有保持均衡的价值。它使我们对日常事务感到满足，这包括那些很少有人能摆脱掉的令人不快的家庭琐事。

幸福包含着各种各样的美好的经历和回忆。这种经历和回忆是一种无价的可供我们消费和投资的通货。

幸福是具有目的性的行为。在现实生活中，它是人们在体验本书作者所感受到的爱。幸福既可以明确地把握，又是那样的神秘，让人费解。

我们中的多数人认为幸福是我们曾经拥有但现在失去的东西，或者是将来才能获得的东西。（人们常说：“总有一天……我将是幸福的。”）我们对眼前的幸福知之甚少。



在幸福中变得富有

同时，也像是所有的好事一样，幸福往往是回避人们的。但是，可以向你保证：它不是不可及的。

那么怎样才能锁住这种幸福的蓝鸟呢？答案也许会令你吃惊：理解并运用一个看来似乎与幸福无关的概念——磨炼。



## 磨 炼

致富和祈福的成果需要有一个必不可少的成分：磨炼。刚刚接触这一概念时，许多人都会退避三舍。因为这个词给他们带来的印象不是严格受训的军人，就是手持教鞭的严师。

但是，我可以向你保证：如果你真的掌握了磨炼，你就掌握了实现理想和志向的关键。你是不是有些不信？那好，让我们来定义“磨炼”这个词，并说明它的含义。

磨炼是一座桥梁，是一座架于设想和目的地之间的桥梁……是一种粘结剂，它将启迪与实现紧密连接在一起；



也可以说是幻术，将财物要素转化为蕴含有灵感成分的作品。

磨炼告诫人们待飞的纸鸢需逆风升起；好事往往为那些勇于逆水行舟的人们送去成就。无目标地漂浮在生活的江河里，只能是饱经风霜并导致死亡。

磨炼是筑成所有成果的基础，缺少磨炼不可避免地会导致失败。

但令人奇怪的是许多人都没有把失败同缺少磨炼联系起来。大多数人将失败看成是惊天动地的了不得的大事。像公司走向破产，或家庭重新组合。

然而，差错往往是事出有因的。失败很少是由那些孤立无关的事件造成的。可以说，它是那些缺乏磨炼而导致小故障，积少成多最终酿成大祸的必然结果。

每当经历失败时，往往是因为今天我们没有考虑到什么，今天我们未能处理好什么，今天我们不够精心、努力、攀登、虚心学习，或者未能坚持……

假如目标是一天写 10 个字母，而只写了 3 个，那么，这一天就还差 7 个字母……

假如你计划通话 5 次，而仅进行了 1 次，那么，今天



在幸福中变得富有

就少通话 4 次……

假如财务计划要求你积存 10 美元，而你没有积存，那么，今天你少积存了 10 美元……

每当我们发现自己又虚度了一天，总会认为没有什么大不了的。毕竟只不过一天而已。然而，一天一天地积累成一生，危险就这样不知不觉地降临在我们的头上。也许你现在会发现，正是那些你平时认为不起眼的小错误一次又一次地将你的生命引入歧途。

反过来说，成果的取得也是遵循着完全相同的模式。假如计划通 10 次电话，而你超过定额，通了 15 次，那么你今天就多通了 5 次电话。同样，按相同的方式执行你的储蓄计划，不言而喻，你总会看到你全年的，继而在一生中辛勤积累起来的收益。

磨炼是关键的关键。它是打开财富与幸福、文化与修养、自我价值与取得成就之大门的钥匙。它会给你带来自豪与欣慰，使你充满成功的喜悦。

要想进行磨炼该怎样去做呢？



首先，你要进一步认识磨炼对于人生的重要性。这里从自问开始：“一生中想实现的理想是什么？需要作那些改变才能达到目标？”

其次，诚恳地问自己：“我愿意为此付出代价吗？”假如回答是肯定的。那就应长期承诺进行明智、慎重、始终如一的磨炼。

最后，环境可能影响你，使你在做新的磨炼承诺时，检验你做过的承诺，不管是风和日丽还是风雨交加，一定要坚持磨炼。

当然，磨炼会给你带来许多直接的好处，但重要的是它会对你的人生态度的转变产生意想不到的效果。每当你开始执行一次新的磨炼时，都会有一种心潮澎湃的美好感觉。这种感觉同你完成了一次磨炼所获得的感觉一样妙不可言。

新的磨炼会立即改变你生活历程的方向，就像轮船在海洋中掉转船头奔向新的目的地。

有些人会认为磨炼是人为的，不是什么普通存在的现象。在他们看来，完成磨炼是一种神经质的行为，是刻意地磨难自己。然而事实表明，磨炼是一件很普通、很自然



在幸福中变得富有

的事，任何事物的繁荣昌盛都是通过磨炼而实现的。

树如何生长？它必须克服强大的地球引力的作用，将树干伸向有阳光的地方才能够维持生命。不错，大树的这种生长并不是一种有意识的行为，因为树没有大脑。但是你我都有大脑，可以有意识地去奋斗和努力，实现自己的理想和目标。

磨炼创造机遇。机遇总是看上那些有高超技能、有抱负的人。只有通过磨炼和努力，眼光远大的人才会抓住机遇，而胆小畏缩的懦夫却什么机遇也没有。

磨炼是创造聪慧的思想和行为的惟一途径。它使我们修身养性、谦虚谨慎；它会激发积极的行为，消灭消极的想法；它会使我们获得成功，远离失败；它会令我们保持健康，远离疾病。

任何人都可以进行磨炼。你可以慢慢来，一步一个台阶地进行磨炼。

**今天你就可以开始行动！**

请你不要再说：“如果我能够……我就要做一番事业。”你应该说：“我要做一番事业，我有这个能力。只要努力就



一定会成功。”

开始新的过程，从小处做起，然后，通过新的承诺坚持下去。表面上看去，这似乎并不重要，然而这可使你体验到经受磨炼的感觉。由此起步，永无止境地做下去。

### 行动与痴想

近年来，有些著作宣扬这样一种观念：逐日地盼望着某件事，但只是停留在口头上，并不采取行动，而成功则会莫名其妙地展现在你眼前。

我对这样思考问题的方法持反对的意见。根据我的经验，只从口头上承认并不对设想采取行动，这必将使他们自己误入歧途。他们好像在实践，但实际上仅仅在空想，最后是一事无成的。

为什么会有人作出了某种设想后，而自己的行动却又背道而驰呢？

这样的人虽有致富的梦想，但屡屡走向财务亏空；这样的人期盼幸福，但却使他走向失望，成为不切实际的受害者。为什么？因为停留在口头上只是一种安慰，一种麻醉剂。它们只能使我们走向自我陶醉、固步自封。请记





在幸福中变得富有

**住：要想有所进展，就必须切切实实地行动！**

要想生活好，就应该将繁荣的设想和计划付诸实现。  
要想富裕，就应该执行致富的计划。记住，有了致富计划并不代表你就一定会致富。任何人都可以制定一项“暴富”计划，但却不是每个人都会付诸行动。

有各种类型的计划可供你选择：

- 有病时实施健康计划。
- 感到疲倦时实施恢复精力的计划。
- 感到自己教育程度太低时实施再教育的计划。
- 总觉得自己什么都不行时实施“我能行”计划。

**总之，任何人都可以！**

甚至文化水平低的人也能阅读一部好的著作！关键在于今天就开始迈步。无论是哪种方案，都要在今天开始做起。

今天，清理一下你的书桌。

今天，设定你的第一个目标。

今天，开始收听有关商业的磁带。



今天，开始执行可行的减肥计划。  
今天，开始逐日地通知你的可靠客户。  
今天，开始对新的投资进行核算。

.....

今天，书写长期拖延的信函。

多么伟大的行动啊！在你开始执行新一轮的人生诺言之前，你需要积蓄一定的能量。注意一下你为了实现自己的诺言付出了多少实际行动。挣脱一切束缚！摆脱重重阻力，让加速器带着你腾飞吧！不要再等待，不要再彷徨，带着信心和实际行动出发吧！

这是全新的一天，是你新生活的新起点。通过磨炼你会为你自己如此长足地发展而惊讶。除了对以往过错的忧愁之外，你又失去了什么呢？

现在我向你提出新的挑战：它将构成你新起点的第一天，构成新起点的第一周。

向前迈进，你将会在这新的一周中完成许多事情，这也许连你自己都是始料未及的。

构成新起点之月……继而构成新起点之年。当你走过



在幸福中变得富有

第一年的历程之后，就会摆脱以往的事情对你的纠缠：过去的习惯，过去的影响，过去的遗憾，过去的失败。正如圣经中所说的，你可以像雄鹰一样展翅飞翔！



## 成 功

第五个关键词是成功。如同早已讨论过的那些概念一样，成功也具有多层的含义。

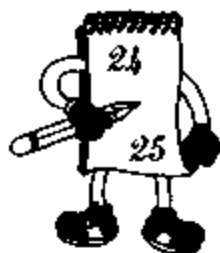
成功是一个难以表述的，因而也是难以理解的概念，可以引发出许许多多似是而非的，甚至是相互矛盾的解释。它既是行程又是终点。

换句话说，它是走向目标的必定过程，又是达到目标的终结。

成功是那些了解生活、知道人生潜能的人们所特有的技能和智慧。

它是通过把握有价值的机会并坚持不懈地进行磨炼而取得的。

它既是物质的又是精神的，既是实际的又是神秘的。



成功是一个过程，走向使事物更为完善的过程，由朦胧到醒悟，由表及里，由耗费到投资的过程。

成功可以说是响应，是对诱因的响应。改变的诱因、成长的诱因、发展的诱因、提高的诱因，使你处于更高的层次，处于更优越的地位。

然而，这中间最为重要的是，成功使你的生活向你所希望的方向发展。考虑所有的可能，看一看你羡慕的所有其它的生活事例，那么，你所期望的自己的生活应该是什么样子呢？这是最关键的问题。

记住，成功并不具有按文化确定的一系列标准。它是具体定义的个人价值的总和，是个人最后取得的成就。



对于你来说，构成你想得到的人生，那就是成功。怎样才能做到这点呢？这正是本书要加以叙述的。

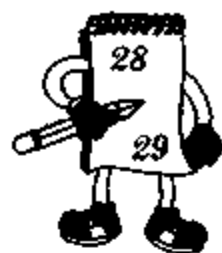


谋略之一

# 释放 达到目标的动力







## 第2章 目标激励人们

一天早晨，大约是我为绍夫先生工作的两周之后，我们一起去用早餐。我刚刚吃过鸡蛋，他说：“吉姆，让我看看你的目标清单，我们一起进行一下评估和讨论。这样我可以帮你找到最佳的途径。”

“可是我身边没有这样的清单。”我回答道。

“啊，好的，你是不是将它放在汽车里或在家里了？”

“不，对不起，我根本没有这样的清单。”

绍夫先生看了看我说：“好的，年轻人，没有也罢。我们就这样开始吧！”

然后，他盯着我说：“如果你没有目标清单，那么根据我的推断，在你的银行帐户上只有几百美元了。”他说得不错，这引起了我的兴趣。

我感到惊讶，并问道：“你的意思是如果有目标清单，





在幸福中变得富有

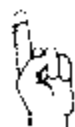
“我的账户余额就会发生变化？”

“非常大的变化。”他说。

自那天起，我就不断地学习目标设定这门科学和艺术。

自那时起，我学习了与目标设定有关的各方面的知识，可以说目标设定对我人生影响的意义最为深远。我现实生活的方方面面：我的成果、我的未来、我的收入、我的生活风采、我的贡献，甚至我的品格，这一切均朝着更好的方向转化。

我相信，精通目标设定对于人生会产生意义深远的影响，因此我将花费大量的篇幅对这个常常会引起争议的过程进行精心的探讨。我认为你应该继续研读以后的章节，掌握那些有关的内容。如果能做个读书笔记那就更好了。



## 理想的力量

现实生活中的每件事、每个人都受某些因素的影响。



其中因素之一就是我们的环境，它包括我们的父母是属于何种类型的人，我们学习过的学校和我们的朋友。这一切都有影响。

所经历的事件也会对我们的成长产生重大的影响。例如，一场战争足可以使我们的世界观发生扭曲。拥有知识的多少也会改变我们的生活。同样，我们所做努力的结果可以使我们欢欣鼓舞，也可以使我们垂头丧气，情绪低落。这一切均取决于你达到理想境界的能力如何。

但是，所有影响我们生活的因素中没有哪个因素能够像我们的理想那样具有如此强大的潜在动力。

理想是我们要达到的生活状况的具体反映。因此，只要是容许理想“推动”我们，那么它就可以释放动力，足以克服一切妨碍我们到达理想境界的障碍。

要想这种动力不受到限制，那就应该明确地确定理想。如果对于未来模糊不清，必将削弱动力。要想真正实现你的理想，要想真正拥有推动你向前的未来计划，那么你的理想就必须具体、清晰和生动。

现在我们可以按两种方式来面对未来：对未来充满期望和对未来充满忧虑。



在幸福中变得富有

也许许多人属于后者，面对未来充满忧虑和迷茫。大多数人是这样。

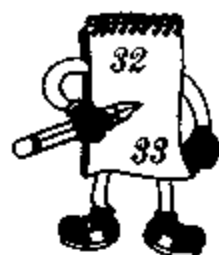
在这样的情况下，你看待的总是忧虑、忧愁。那么为什么他们的理想是那样的不清晰、不具体、不生动？因为他们没有花时间去设计自己的未来。在许多情况下，他们似乎是在为赢得其他某些人的赞同与欢心而生活。但到头来，他们的生活只能是遵循其他人的既定模式。难怪他们总是忧心忡忡，因为他们是为别人而活着的，做任何事都要得到别人的认可和赞同。

相反，那些对未来充满希望的人却为自己设计了一个令人兴奋不已的未来。他们仿佛可以看到和触摸到自己的锦绣前程。对未来的渴望诱发了他们丰富的想像，同时也成为推动他们不断进取和开拓的动力。



## 明确目标的力量

理想具有强大的力量，但是，仅此还不够，它还不足以得到极为辉煌的结果。要建造辉煌建筑物，需要先设



计好放置它的基础和支撑结构等等的蓝图。对此我们还需要目标。

像明确的理想一样，明确的目标同样具有强大的吸引力。它将沿着其特定的方向推动着你。你对它定义得越明确，描述得越清楚，对实现它付出得越多，那么它们的推动就越强。相信我，当各种各样的坎坷和荆棘堵住了你的人生之路，使你无法获得成功时，必须有一种强大的力量来催你奋进。

要想认识目标有多么重要，只需观察一下那为数众多且尚无目标的人们的举止。他们不知道自己身处何处，要去哪里，只是稀里糊涂地混日子。他们天天为了糊口而生活，拥有的只是赖以生存的最基本的物质需求。难怪托雷奥曾这样说：“大多数人的生活是寂静和让人绝望的生活。”



## 理 由

绍夫先生曾对我说：“吉姆，我认为目前你的存款数



在幸福中变得富有

目同你的智力水平极不相称，你应该拥有更多的存款。”（天啊，这句话让我兴奋不已！）他继续说：“你有足够的天分和能力，而且你自己也没有认识到你有这么高的智商。”后来的事实说明这是正确的，我的聪明才智远远超过了我的预想。

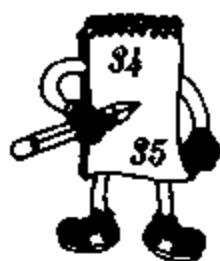
“那么，为什么我的银行存款数目总是多不起来呢？”我问道。

“因为你没有足够的理由去那样做。”绍夫先生回答道。然后他又补充说：“如果你有足够的动力来驱动你的话，你可以做出了不起的事。你有足够的才智，但是动力或者说理由不够充分。”

**的确，关键在于要有充分的理由。**

自那以后，我发现是理由促成了后果的产生。这就好像生活往往将美好的结果掩盖起来，而只对那些孜孜不倦和具有动力的人们才显露出那神秘的庐山真面目。

让我从另一个角度来加以说明。当你知道你希望做什么，而且希望是那样的强烈时，你会找到获得它的途径，



就是说，你所需要的答案、方法和解决步骤会逐渐地揭示给你。

设想一下：如果命运将你置于非要赚钱不可的境地时，你会怎样做呢？如果你心爱的人得了重病，只有你的细心呵护才有可能挽救其生命，你又会怎样做呢？

再打个比方，如果你听说一本书或一张唱盘可以告诉我们致富的诀窍，你会不会去买呢？你当然会！因为你读了本书，本书所探讨的就是怎样才能获得成功的。对成功的渴望会激发你对这类书籍的兴趣。

但是，如果你觉得自己没有必要致富或对成功不感兴趣，你对这类书就会听而不闻，视而不见。古语说：“需要是发明创造之母。”多么正确！只要你的大脑中有这种思想意识，你就会为了某种理由而产生动力，从而获得美好的结果。



## 四大诱因

你需要问你自己一个最重要的问题是：“是什么在激



在幸福中变得富有

励我？”

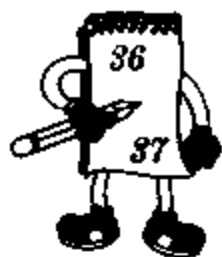
不同的事物诱发并激励不同的人。我们大家都有自己的“受激按钮”。假如你做一些灵魂深处的探究，你肯定能为自己列出一系列可以激励你的诱因。

致胜的巨大诱因是哪些呢？除了明显的财物利益之外，还有其它四大诱因。

首先是价值的实现。大公司和有经验的老总都清楚这一点。有些人工作不仅仅是为了物质报酬，更重要的是价值的实现，精神的满足。

这就是为什么许多成功的销售组织，特别是那些进行直销的组织，对员工的业绩给予充分的肯定和嘉奖。因为他们知道，我们生活在一个拥挤的世界里，许多人都觉得没有人关心自己，觉得世界有没有自己无关紧要。而肯定和嘉奖是对价值的认可，好像对被肯定和嘉奖的人说：“嘿！你与众不同，是个好样的！”

我认为，如果有更多的公司对其雇员的价值实现给予更多的关注，不仅仅是销售人员，还包括行政人员和文秘、维护人员，那将看到对于生产率产生巨大的推动作用。



其次，有些人之所以胜人一筹是因为他们富有获胜的心理。这是动力最大的诱因之一。

假如你必须热衷于什么的话，那就热衷于获胜吧！

我有一些朋友，全部是百万富翁，但他们每天还要工作 10 至 12 小时去挣更多的钱。事实上这并不是因为他们需要钱财。他们需要的是喜悦和欢欣，由此得到欢乐和满足。对他们来说，赚钱并非是最大的动力，他们早已相当富有了。那他们为的是什么呢？是体验，是体验胜利所带来的欢乐。

有许多次，尤其是在我作过演讲之后，人们问我：“罗恩先生，假如我拥有上百万的美元，我就会终生不再做什么了。”说这类话的人往往不会发财。他们都会半途而废，一无所获。

第三个强大诱因是家庭。有些人对别人的爱远远胜过对自己的爱，甚至甘愿为自己所爱的人付出一切。

我曾经遇到一个人这样对我说：“罗恩先生，我和我全家想周游世界。我设法每年挣到 25 万美元来实现这一梦想。”多么让人难以相信！为家庭左右自己的人很多吗？





在幸福中变得富有

答案是肯定的。“当然！这些人何等的幸运，这就是爱神所差和爱神所使。”

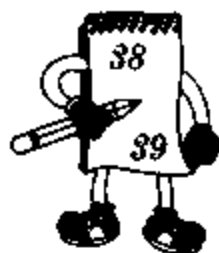
善举，期望让他人分享富有，是第四大诱因。当钢铁大王 A·卡耐基死了之后，人们打开他桌子的抽屉。其中有一张发黄的纸。纸上写着他在 20 岁时的主要生活目标：“在我的前半生，我要拼命地赚钱，在我的后半生，我要把这些钱全部捐献出去。”

你猜怎么样？卡耐基用这个目标不断激励自己，他共赚得 4.5 亿美元（相当于今天的 45 亿美元！）。在他的后半生，他又逐渐地把这些钱捐献了出去。



### 实质理由

像这样通过崇高的目标来推动事业发展是不是很妙呢？我必须承认，我早年奋斗取得成功的诱因更为实际，更为现实。事实上，它更符合我喜欢将它称为“实质理由”一类的范围。所谓实质理由是指我们每个人每日每时



均可拥有它，而且它可以使我们的生活发生改变。让我将我的经历告诉你吧。

在我见到绍夫先生之前不久，有一天，我正在家中休息时，听到了敲门的声音。我打开门一看，看到一双褐色的大眼睛在凝视着我。一个10岁左右的小女孩站在那里。她鼓足了勇气，十分肯定地对我说，她在销售甜饼干。饼干是那样地味美诱人，造型奇特，每箱只要2美元。怎能拒绝呢？最后她微笑着有礼貌地问我，是不是要买。

我想买。啊，我多想买啊！

然而，很抱歉，我没有2美元。孩子，我很穷！我，是一个父亲，上过大学，被人雇佣，有工资，但我现在口袋里却连2美元也没有了。

自然，我不会将这些告诉那个有一双褐色大眼睛的小女孩。我该怎么办。我靠近她，说：“谢谢，很抱歉，我今年已买了甜饼干，现在还有许多堆放在家里呢！”

虽然我知道自己在说谎，但只有这样才能使我摆脱窘境。谎言确实奏效，小女孩说：“那好吧，先生，谢谢你。”她一转身，又去别的人家了。



在幸福中变得富有

我凝视她的背影很久很久……最后我关上门，背靠着门，大声喊着：“我不能再这样生活下去！我不愿再撒谎了，不愿再因为口袋里没有钱而觉得寒酸了！我要改变这一切。”

那一天，我叮嘱自己，一定要赚足够的钱，我口袋里在任何时候都要有几百美元。

这就是我要说的实质理由。它虽不能使我一次赚得巨大财富，然而对我的日常生活却有着永恒的影响。

我与小女孩的这段故事还有续集，并且结局圆满。数年之后，我走出银行，穿过大街，走进自己的汽车，看到两个小女孩正在从事儿童组织容许进行的零售经营活动。其中一个女孩走近我，说：“你买糖吗？”

“好吧，”我微笑着说，“有哪种糖果？”

“杏仁糖。”

“杏仁糖？正合我的口味！怎么卖？”

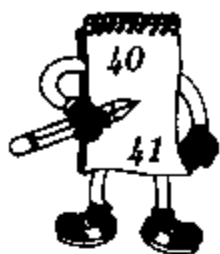
“只要2美元。”2美元，这不可能！

我激动了。“你有多少盒糖果？”

“我有5盒。”

我看着她的伙伴，说：“你那里还有多少盒？”

“我这里有4盒。”



“也就是说一共9盒。好的，我都买了。”

这时，两个小女孩齐声问道：“真的？”

“是的。”我说，“过些天我送给一些朋友。”

她们激动地迅速将所有糖果堆放在一起。我伸进口袋里，取出18美元付给她俩。当我用手臂夹着糖果盒准备离开时，其中一个女孩看着我说：“你真是一个好人！”

现在你该知道我为什么身上总是带着几百美元了吧。我是不想错过任何一次这样的机会。

让我再举一个有关实质理由能催人奋进的例子。我有一位朋友名叫鲍比·迪普。这个著名人物在加州的绿色首府林赛做中学教师。数年之后，作为教师的鲍比决定改行，重新开创一番事业。

一天，他没有告诉任何人就离开了教学工作，走向销售。当他的家庭发现之后，他成了众矢之的。最令他难以接受的是他兄弟的举动。他兄弟似乎从他的烦恼中得到了欢乐。

“你正在走下坡路。”他的兄弟挖苦地说，“你有一个不错的教师工作，而现在你失去了它。你该清醒清醒你的



在幸福中变得富有

头脑啦！”

从此之后，鲍比的兄弟一有机会就会将他嘲弄个不休，鲍比却认为：“正是我兄弟的所作所为将我逼上了富裕的道路。”

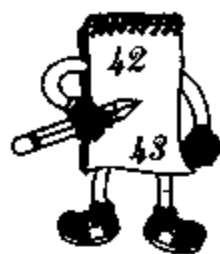
今天，鲍比成了我百万富翁朋友中的一位。

刚才的这个故事同我的“甜饼干”故事一样，说明了即使是窘迫和气愤，只要适当地进行疏导，仍然可以成为使你获得成功的强有力的实质诱因。



你想向别人证明自己的实力吗？你想摆脱别人的嘲笑所带来的窘相吗？记住：“自己获得巨大成功是对对手的最好还击。”

你会看到，可以激励你的诱因数不胜数。获取成功最关键的一条就是：要有足够的理由和诱因。怎样才能找到你自己的“激活按钮”，以便将你的平淡的生活变得充满财富和幸福，我们将在下一章中给予详尽的阐述。



## 第3章 如何设定目标

**在** 第1章中我们讨论了磨炼的重要性。现在 we 要求你开始“演练”一下设定目标。

如果你没有这样做过，那么请你拿出笔记本或日记本。希望你将自己从观众（读者）变成参与者（作者）。

这种练习对你今后的人生有着异乎寻常的意义。其中最关键的还是目标。你要明白：无论如何，你都应该全力关注自己的目标，不断地改变目标，不断地发展目标。

你为什么应该这样做呢？因为通过你所做的这件工作可使你向你所期盼的幸福的生活迈出第一步。那么让我们开始吧！你越早开始磨炼，就会越早尝到胜利的果实。我保证你在尝到胜利果实之后，会把磨炼和奋斗的辛苦忘得一干二净。



在幸福中变得富有



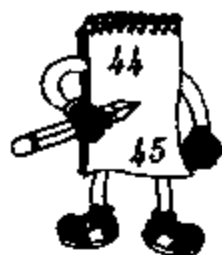
## 长期目标

在练习本上或纸上写下标题“长期目标”。你的任务是回答这样的问题：“你希望在下一个10年中做什么？”

有效地做这种练习的关键是用尽量少的时间尽量多地写些项目。在12~15分钟的时间内完成整个练习。试试看，你能否写出50项。

为了帮助你开始去做，请参看下述“六桩事”式的问题。

1. 希望做什么？
2. 希望成为什么？
3. 希望看到什么？
4. 希望拥有什么？



5. 希望走向何处？

6. 希望参与什么？

根据设想的这些“六桩事”式的问题，回答第1个问题：“在下一个10年中希望做什么？”请按照自己的思路无拘无束地思索下去。现在还不必详尽地说明，留着以后再叙述。比如，你想要买一辆奔驰600的轿车，你可以只记下“600”字样，而继续写下面的内容。

完成你的列表之后，重新审视一下你所写的内容。

接下来写下你认为完成这些目标所需的时间。比如说，你认为如果目标在一年左右就可以实现，你就在它旁边写上“1”。如果需要3年就写上“3”，以次类推。最长的时间不要超过10年。

现在查看目标安排得是否平衡。如果你发现10年的目标很多，1年的目标很少。这可能说明你有意识地把实现目标的时间推迟了，而不愿立即采取行动。相反，如果你发现1年的目标很多，10年的目标很少。这可能因为你对未来的生活方式没有打算和计划。





在幸福中变得富有

因此，在这里最关键的是使长期目标和短期目标在数量上保持平衡。（稍后我们将探讨真正的短期目标，即在1年之内应完成的目标。）

你或许对建立这么多的目标感到有些为难，你也许属于一次更适合关注某一个目标的那类人。

实际上，完全有理由提出多层次的目标。如果不具备有许多各种各样的目标，你难免会成为早年我们阿波罗宇航员所遇到事件那样的悲剧牺牲品。他们中的一些人从月球上回来后，得了心理疾病。为什么？一旦你连月球都去过了，就会觉得一切都不再新鲜，不再具有刺激了。

经过多年的训练、具体观察，准备太空飞行，那一辉煌壮丽的瞬间终于来到并成为现实。突然之间，给他们的工作划上句号，会让他们感到深深的失落。

鉴于这次的经验，后来的宇航员在完成太空任务之后，会去接受进一步的训练以便完成更加刺激的工作。

幸福令人难以捉摸。享受人生的最佳途径就是在完成一个目标之后竖立起一个更新的目标。如果一味沉浸在成



功之中不思进取，这是很危险的。就像你在饱餐之后还想吃到更好的美味一样。首先要把肚子上的食物排空，使自己有食欲。要取得更多的成功，就不能总拿着过去的成绩不放。



好了，如果你已经重新修改了你的目标，并使长期和短期目标在数量上达到平衡。那么我们将这些目标分为4组（1年的，2~4年的，5~7年的和8~10年的），从每组中抽出4个最重要的目标。现在就有了16个目标。对每个目标均写一段短文，包含如下内容：

1. 详尽地说明你的要求是什么。例如，它属于物质目标，就要说明它有多高，多长，要多少，什么形状，什么颜色等等。另一方面，如果是要从事的职业和业务，那就要详尽地说明工资、职别、你支配的预算、雇佣人员等等。



在幸福中变得富有

2. 说明要达到或获得所述项目的理由。你需要弄清你是真想得到这个目标，还是一时兴起有这个念头的。如果你不清楚你这样设想的原因，那么你应该将它视为幻想，不再作为真正的目标，或更换它。

你会看到，诱因之所以有力量是因为在它后面有足够充分的理由。你会发现有些目标的重要性不再是那样令人注意，往往是因为没有说明如何达到它的足够理由。进行这样的判断是必要的。它能使你去思考，去精炼，去修订。此后就是帮助你计划未来。

一旦选定 16 个目标，那就将它们列为一张单独的表，放在日记中。时时刻刻带着它。每周查看一次，看看这些目标是否还重要，是否还有必要采取积极的行动，使它们得以实现。正如所看到的，目标的设定绝非是具有有形结果的一次举动。换句话说，它是一个需要终生持续的过程。



## 短期目标

将短期目标定义为1日至1年之间达到的目标。就其必要性而言，它们较长期目标更为接近当前的现实、更具体，它们与长期目标具有同等的重要性。船长要设定远程的目标，以行驶至其最终的目的地，使航行得以成功，但远程目标只能沿着由许多短程点所构成的航线来行驶。

现在情况恰好好像是在海中航行，短期目标要与长期目标建立起密切的关系。然而这些短期目标有一个突出的优点，即它能在可预见的未来得以实现。笔者将这些短期目标称之为“信心的基石”，因为它们实现能给你以信心，激励你前进。那么在你艰苦工作时，点亮黑暗中的灯塔，完成特定的短期任务，可以享受“胜利”的欢乐，重新激励你继续你的旅行。

这就是我为什么要鞭策你将你的短期目标写进你的笔记本和日记中。如何组织它们由你来决定。例如，可逐日编排，也可以逐周或逐月编排，甚至可以将它们指定为长



在幸福中变得富有

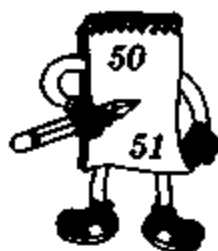
期目标的分类细目。

拥有这样一个清单的乐趣之一就是可以将所记的项目删掉。只要这个目标已经达到了，你就要将它删掉，同时要庆贺一下。这种庆贺可以是暂时的满足，也可以是给自己一点奖励。无论如何，总要花些时间庆贺一下胜利。这样会激励你更加努力。

在我嘱咐你享受胜利的快乐的同时，我也有另一条忠告：要勇于咽下失败的苦果。

我认为我们正是从这两类经验中得到发展的：胜利后的欢乐和失败后的烦恼。如果自己设定去完成某项任务，毫无疑问，它存在积极和消极两种态度的可能性，并且要对两种态度承担责任。

此外，你应该把你置身于胸怀大志的人们之中。不要与平庸之辈为伍。如果你周围人的层次越高，那么对你的压力就越大。对于致富和祈福而言，这也是你全部谋略的一部分。



### 悄悄地溜走

我能助你成功！这就是我受人关注的原因。你看，我知道那些读过这些段落的大多数人并不想坚持设定和精选他们的目标。为什么呢？因为这要花费时间和耗费精力。同时，许多人，无论是男人或女人，日复一日地、艰辛地做着他们并不喜欢的工作，每当要求他们花费时间设计他们自身的未来时，常常会重复地说：“我没有时间”。他们让他们的未来悄悄地溜走。

我知道大多数人不会制定明确的计划，然而你不应该是他们中的一员。你不应该是那种搓弄手指、满脸愁容和妄想事情变好的人。

不管你是否接受，但你现在都是人生竞赛中的一名参加者。请相信，如果你没有设定目标，那就无法有上佳的表现。没有人愿意花钱去看平平谈谈的表演。

一个小伙子说：“你可以在我这里工作，每天很晚才能



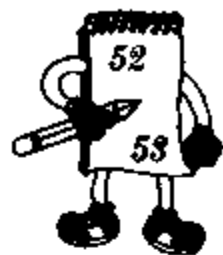
在幸福中变得富有

回家，回家后先饱餐一顿，然后看一会儿电视就上床睡觉。你完全不必熬夜来思考自己的打算和计划。”他是一个洗车工人，是一个优秀的、勤劳的和诚实的工人。

但是，我的朋友，我觉得你可以继续做一个诚实的人，勤奋地工作一生，但是你完全可以摆脱贫困和烦恼。你的能力远远不止是做一个洗车工人，你大可不必安于现状。你能够很好地进行策划，能够很好地为自己设定目标。

写下你的目标表明你要求的是成长与发展，表明你是严肃认真的人。你最好要成为一个严肃对待生活的人。你无需严酷，但要严肃。唉！哪个人不盼望做得更好呢。然而只是盼望而不借助明确的计划，只会给你带来伤害。正如圣经中所说的：“迟迟无法兑现的希望会成为你的一块心病。”这实际上是一种病态。

我一度曾因被动地等待幸福所带来的病态心理所困扰。这很糟糕，但比这更糟糕的是对这种疾病毫无察觉，反而觉得很安逸。当一个男人已介知天命之年仍无成就，依旧是观望等待时，那真是太可悲了。所以，振作起来，将目标写在纸上。我建议你从实践中开始。



## 第4章 让目标为你服务

 经说：“没有了梦想和期望，我们将毁灭。”真是千真万确！可是你可知道，反过来说也是真理。梦想可以带领你驶入特有的史无前例的坦途。在前几章中，我叙述了如何选择目标，如何开始达到目标。现在你将学习如何将梦想变成现实。

首先要知道，一旦设定了与你实际上有着重大关系的目标，你就不再是原来的你了。真正的目标会影响每天要做的所有事情。它将时时刻刻伴随着你。你的交际、你的衣着与举止、你的话音语调和探讨方式，只要你确定了目标，这一切均将改变。因为这时目标与你休戚相关，因此，你做的一切也就与它们能否得以实现紧紧地联系在一起了。

这些目标除了实际上左右你和掌管你的生活之外，还





在幸福中变得富有

必须具有一定的价值。有一次我问一个人：“你这个月的目标是什么？”他回答说：“如果我能筹集到足够的钱，我就把这些讨厌的账单付清……”你看这就是他的目标。

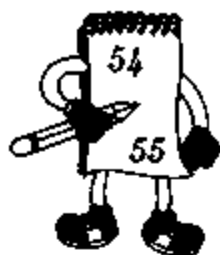
我并不是说，支付账单不能成为目标。它可以是个目标，但实在是档次太低了。我肯定不会将它看成是一个最能鼓舞人心的目标。你决不会在星期一的早晨从床上跳起来说：“嗨，机会来了，我有足够的钱来支付这些讨厌的账单了。”

要想用一个目标来推动你，那就要将目标定得高一些。把目标定在超出你的成长和发展所能达到的水平，使它们能够激发你去想像，鼓励你去行动。然而所定的目标应该能恰好推动你前进，而不能定得太高，使你还未开始就已失去信心。



## 目标的真正目的

让我和你一起来筹划。设定目标的真正价值不在于它们的实现。严格地说，我认为这是第二位的。设定目标的



主要理由是能够鞭策你成为实现它的人。让我作一下解释：

当你成了百万富翁时，你认为什么是最有价值的？是百万美元吗？我不这么认为。不，最有价值的是在达到预定目标过程中你提高了技能、知识、训练和领导水平。也就是你发展到足以取得百万美元所需的胆略、承受能力和毅力等内在的能力。

将百万美元赋予那些不具有百万富翁气质的人，他最容易失去它！然而如果真正的百万富翁失去所有的财富，他们无需多少时日就可以构成新的未来。这是为什么呢？因为那些挣得百万美元的人具备再现这种过程的技能、知识和经验。

正如你所看到的，优秀的人成为百万富翁时，最不重要的是他有了什么，而最重要的是他成为了什么。

这里有这样一个问题值得你花些时间去仔细想想：为得到你要得到的一切，你要成为怎样的人？事实上，为什么不在你的笔记本或日记本上写下有关这方面的点滴想法呢。要记下那些为求得拓展所需要的知识和技能。答案无疑会提示你有关个人发展的新目标。



在幸福中变得富有

记住这条法则：你所收获的永远不会超过你自身的发展。这就是我们大家都需要经常进行自我反省和自我定位的原因。

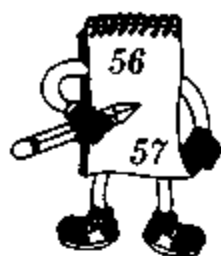
我常常审视自己的生活，询问自己：“我想要什么，要得到它我需要成为什么样的人？”如果我懒惰，我不去学习、阅读、研究，不将自己发展为我要成为的人，那么我就不能得到我要得到的东西。当面临选择时，我必须决定，要么改变我自己，要么是改变我所要的东西。



## 不要被压服

设定目标，特别是第一次设定时，很容易被这一过程所压服。我的忠告是：放松，再放松。

假如你觉得你还不具备获得你想要的东西的能力，那么请你记住：你的能力将增长到与你的理想相适应的水平。这就是设定目标的魅力所在。为你的目标工作得越多，呈现在你面前的机遇也越多。而每个新的机遇中都孕育着解决问题的种子。这些问题在以前似乎是无法解决



的。

不要畏惧开始起步。长途跋涉之艰苦将远远超出你的想象。我知道，作为25岁时才遇到绍夫先生的我，对于今天的我已是十分陌生了。我已发生了变化，你也可能改变了。

以往的失败和痛苦使得许多人裹足不前，惧怕起步。许多人负担着沉重的精神压力；对此，只有永远丢弃它们，别无良策。

亲爱的朋友，你和我对过去都无能为力，它已经过去了，被埋藏起来了。但是你却可以为未来做许多事情。你不必成为昨日的你。你可以使你的生活发生变化，在相当短的时间里发生绝对令人吃惊的变化。如果你能抓住一半的机会，你就能发生现在还无法想像的变化。

你的能力会得到增长。你可以释放和发挥出尚未开发出来的潜能或才干。随着时间的延续，会根据新精神引发蕴藏的新思想。在你知道它之前，你将能够完成现在看来似乎不能完成的任务。你有能力处理你曾不能处理的事。你的思想得以新生，富于创新。



在幸福中变得富有

为什么目标这样有力？它们是怎样发生这些变化的呢？我不知道。我认为这是一个属于我称之为“生活奥妙”范围的问题。我只能告诉你，它确实在起作用。发现自我，给自我以机会，成为你想成为的人，实现你可实现的各项目标吧！

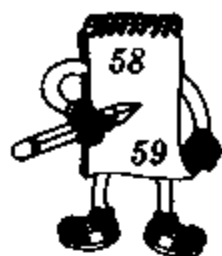


## 索 求

圣经告诉我们一种方法，这种方法教导我们如何得到自己想要的东西。这种方法就是“索求”。对，没错，就是索求。在所有你需要掌握的技能中，这一项是至关重要的。

“索求”到底是什么意思？索求就是“期盼得到你想要得到的”。用完整的话来说也许会让你惊叹，那就是：“只要你索求，就会有收获”。请你听听我在下文的陈述。

首先，索求是收获的起点。索求就像是一个电钮，按住这个电钮就会释放出令人难以置信的能量。这种能量既



是智能方面的，也是情感方面的。

我不知道它是怎样起作用的，为什么会起作用。但是我肯定它确实起着很大的作用。

有许多事物我们不知道它能发挥作用的原因，但它却运转得非常好。你只管运转它们！

有些人从未曾开始过，因为他们总是在研究根源。而另有一些人在他们研究其根源时却摘取了它的成果。所以这一切均取决于你是否想开始。我建议你开始“索求”。

其次，“收获”是这一含义的另一部分，这一点并不难理解。你完全不必为了有所收获而辛劳，收获是自然而然走来的。既然收获并非一件难事，那么还有什么问题呢？

就像前面提到过的，有一个小伙子说：“你可以在我这里工作，每天很晚才能回家，回家后先饱餐一顿，然后看一会儿电视就上床睡觉。你完全不必熬夜来思考自己的索求。”他是一个能干的工人，一个勤奋的工人，一个诚实的工人。但是，我的朋友，你应该知道自己的能力和远远超过做一名勤奋、诚实的好人，或者说，你完全可以摆脱贫困和烦恼。你不应该安于现状，你应该学习索求。



在幸福中变得富有

“我现在明白了，”这个小伙子说，“我以前一直兢兢业业地工作，但却从来没想到自己对生活的索求是什么，真是糊涂啊！”

怎么样？作为读者的你是否也该想想自己对生活的索求，列出一张表来？

第三，可供我们收获的东西像大海一样无穷无尽，这在我们国家中更是如此。成果并非像人们想像的那样难以企及。你总以为成功是有一定数量限制的，轮到你的时候它已经被别人瓜分了，这就大错特错了。

既然是这样，问题究竟在哪里？问题在于我们中的大多数人在机会的海洋中只获取了一小匙而已。你能想像这幅画面吗？仅仅是一小匙的海水！看看如此浩瀚的大海，你是否应该多盛一些呢？一桶怎么样，这至少不会让别人再笑话你了……

另外两个关于“索求”的解释是：

首先要用理智来进行索求。虽然圣经上并没有点明这一点，但你应该清楚这一点。所以，你不要含糊不清，否



则会一事无成。对自己的索求应尽量描述得清楚详细，包括多高、多长、多少、什么时候、什么形状、什么颜色等等。记住，好的索求就像磁石一样吸引你，你设定得越好，对你的吸引力就越大。

其次，要自信地进行索求。自信是儿童的天分。它意味着相信你能得到自己想要的。你要有像孩子一样的自信。既不要过度疑虑，也不要玩世不恭。

你看，我们中的许多人过分的多疑多虑，失去了孩童时代的纯真和自信。不要让这阻挡你前进。对你自己和你的目标要充满信心。振奋起来——就像你小时候一样，再没有什么像孩童时代的热情那样具有感染力了。

孩子们认为他们可以做任何事。他们渴望知道每一件事。这是多么好啊！他们厌恶天黑上床，早晨不待人叫就可以起床。孩子们可以提出成千上万个问题，他们会在您准备冲浪的时候提出各式各样的问题。他们会问得你张口结舌。但是，他们的这种好奇心无疑又是有用的。当你重燃自身这种孩子般的好奇热情时，那么你就会成功地在你前进的路上实现自己的索求。





在幸福中变得富有



## 目标设定与时间支配

时间支配，是眼下十分流行的议题。各种类型的书籍、磁带和演讲会均注意说明如何更有效地利用时间这一人们渴望知道的信息。

你怎么样？你是否希望成为一个好的时间支配者？那么，你需要知道：**除非你有目标，否则，就不可能有效地支配时间。**效率，是明确目标的一项结果。如果目标不确定，没有在思想中清晰地规划好，那么时间分配也就谈不上了。这似乎很简单，并不难理解。这也是为什么要将目标写在纸上那样重要的诸多原因之一。



## 优先次序

工业化年代中我们面对的困难之一是：我们往往丧失了对时效性的敏感。不像农民那样根据季节安排好事情的



轻重缓急——优先次序，那样重视时效性。如果对于人生的自然节奏是如此的随心所欲，其结果是我们就没有了优先次序。让我来说明我指的是什么：

对于农民，春季是他们最为有效的时间。即他们需要日出而起，日落才息，按时按点地操劳，需要维持设备满负荷地运行，因为他虽有安排收割的时间范围，但是很短。可是当冬天到来时，他们却无事可做。

我们要学会合理掌握生命的季节。判断何时播种、何时灌溉、何时收获、何时休息。我们很容易丧失优先次序和循环的自然灵感。不要把今年的事推到明年，这样会使我们的生命看起来像是由永无尽头和永无止境的任务和责任所排列的。密切关注你生命中的季节循环，以防价值和财富悄悄地从你身边溜走。

### 主要和次要

设立优先次序的关键一点在于区分主要和次要。在你做一个决定时，需要问自己一个问题：这个决定是主要的还是次要的？这样，你可以尽量避免将多数时间花费在次要的工作上。

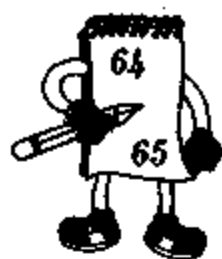


在幸福中变得富有

在学习销售中，我曾得到这样的教诲：仅有一件事值得我们花费较多的时间，那就是在预想目标实现的时候。实现预想的过程，无论多重要，都应该花费较少的时间。许多销售人员将绝大多数时间花费在这个过程上，而不是在“实现”上。他们的收入反映了这一点。因此，我们说：“只要你没有跨过这条马路，你就没有走出这座城市。”

主要和次要的概念还有另一项应用。就是说，不将少数时间花在主要事情上。这容易将得到的价值和收益弄混。父母用3个小时去看电视，仅用10分钟照看孩子。管理者用多数的时间充分地装点门面，仅用甚少的时间去鼓舞雇员。这些人不知道什么是重要的，什么是琐碎的事以及什么是不重要的。

这一相同的概念同样适用于钱财。钱要花在刀刃上。有些人将财物用于身体的食品方面，仅将很少的钱财用于精神食粮上。请设想一下，将更多的钱财花费在糖果上而不是花费在富于启迪的图书和磁带上，这是愚蠢，还是聪明呢？



对于时间和钱财的最佳使用方式是要从中取得最大的价值。这就是我们常说的最大的投资效果。



## 集 中

职业的田径运动员常常说他们最讨厌的是精力不能集中。仅仅是瞬间的精力不集中，双脚就把运动员弹了出去。这一瞬间至关重要。但愿这种事不会发生在你的身上。

对于你要做的每件事都要给予极大的注意。当你写信时，要集中精力。当你设法解决问题时，要集中精力。即使在谈话时，也要集中精力。你也许不会相信这些细节会对你的生活有多大的影响。

自然，有时你也可以让自己的思想放松一些。但你要为此留出一定时间，在思想放松时，不要做其它任何事情。去海滨散步或去爬山——摆脱生活压力。让微风吹拂秀发，使思想稳定下来。做个美梦，对你说来，再好不过了。但是，只能在你规定了做梦的时间做个美梦。所有其



在幸福中变得富有

它时间，仍要集中精力。

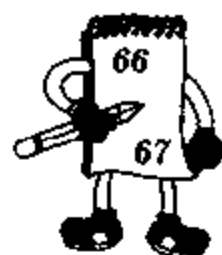


### 现实性的用法

还有最后一点要加以考虑的。即使精心地制定了实施计划，也不要认为事情就算大功告成了。你是否会感到奇怪，在花费了许多时间来叙述如何得到你想要得到的东西之后，我怎么会这样说，这不是自相矛盾吗？

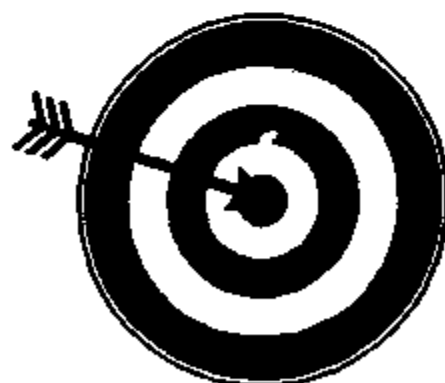
为什么你无法得到你想要得到的一切呢？因为，我的朋友，世界并非像你想像的那样。有时冰雹砸在庄稼上，而大雨则降落在广场上。有时候生活的“白蚁”损害了你的根基。这很不公平，你说呢？但是我们无法改变命运的安排。所谓“谋事在人，成事在天”，我们必须接受这种现实。

但是还有许多好消息，如果你按我的说法去做的话，你会得到更多的好消息。否则就很少会有好消息出现。这就是最大的区别。



本章所叙述的是目标。但是并没有告诉你建立目标后会怎么样，也没有告诉你对目标坚定不移会怎么样，更没有告诉你开始行动会产生什么样的结果。你只需要用90天的时间来试用这种方法体系。也许你得到的效果比我的还要好。

我祝愿你！





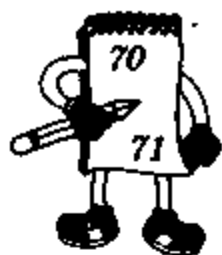
## 谋略之二

# 寻求知识









## 第5章 走向智慧之路

**使** 生活美好的基本谋略之一，是掌握使人达到目标所需要的信息。当你知道需要什么时，了解如何去收集这些知识是很有帮助的。

早些时候绍夫先生为我做的最好的一件事是向我灌输了学习的重要性。

他说：“假若你希望成功，那就去学习成功。假若你希望幸福，那就去学习幸福。假若你想致富，那就去学习如何致富。那些达到目标的人不是毫无准备就去行事的。要先学习而后实践，这至关重要。”

试想一下，有多少人将致富作为一门学问来研究呢？的确，非常少。但看到那么多男男女女在寻求幸福和财富。至于他们为什么没有获得幸福和财富，也是这门学问要研究的内容，我称之为“生活的机密”。



在幸福中变得富有

许多年前我就知道一些最好的忠告都来自于圣经。在这本神奇的书中有这样一句话：“只要去探索，就会发现它”。这就是发现构成新观念的新知识的途径，探索！要发现某些事，必须首先去探索。需要伟大的思想来改变你的生活吗？它们不会凭空产生。但是只要你孜孜不倦地探索你所需要的知识，就会发现正确的观念往往会油然而生。



## 获取知识财富

就思考而言，还有一个基本字眼值得注意：获取或捕捉。重要的观念会一闪而逝，被遗忘……然而，对于构成幸福生活它可能是至关重要的。这就是我们要学习掌握捕获那些具有真正实际意义的思想与观念的道理所在。

首先要学会掌握捕捉那特殊瞬间的方法。用照相机拍摄一组镜头，能够捕捉一个事件在 1 秒钟内的片断，这是 20 世纪的奇迹。利用它来捕捉一些现象当然是很容易的了！



现在，我来讲一件最近的经历。我曾连续3年被邀请去台湾作演讲。在最近的一次约定的周末演讲中，出席会议的超过千人。不难想像室内会有多少台相机。是的，有上千台相机。每个人都带着相机捕捉那重要的瞬间、新的朋友、新的经历。演讲结束后，我用了很长的时间摆好姿态让人拍照。

你见到过几代人以前的照片吗？很遗憾，能见到的实在是太少了。然而，假如能有足够多的照片展现百年前的真实生活故事，不是很精彩吗？因此，不要不当回事，一定要用照片和录像带记录下你的生活。

捕捉知识的另一条途径是在你自己的书房里。我指的不是那些买来当作装饰的书，而是那些经过认真研究，通过折页或加上标记指出重点的书、在空白处写有心得的书。它们能帮助你构思人生价值的哲理。这才是真正珍贵而有价值的捕捉！

当今随着通信概念和技术的不断拓展，在这批珍贵资料里还存进了所有的录音带和录像带，以便更好地构思生活。这也是我留给孩子们的一笔特殊的遗产，一个特殊的传统。



在幸福中变得富有

最后，你要去捕捉你生活中得到的所有知识。这就是我为什么鼓励你认真学习致富和祈福的原因，用日记或日志来收集你在生活道路上产生的所有观念。逐渐显露出来的是惊人的宝藏——商业观念、社会观念、文化观念、投资观念以及生活方式方面的观念。你能否想象出这其中的价值？这种形式的宝藏远远胜过你家传的古钟，是更有价值的传家宝！



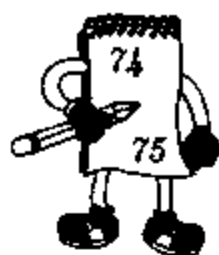
## 如何增长智慧

收集智慧有两条途径。其一，向自身的生活学习；其二，向他人的生活学习。

### 个人反省

认真回顾你的人生经历。学会反省，抱着从中学习的目的，认真思考生活中经历的事件。我称这一过程为“重放磁带”。

你的生活实践，是某些信息的最佳源泉。不要仅仅虚



度时日，要从日常生活索取。应该清楚地察觉在你周围正在发生什么，以便将每天记录下来的信息深深地印入你的脑海。

每件事情都有其相应的时间和空间。有时候去实施，也有时候去反省。我们当中的大多数人并不利用时间进行反省。在我们繁忙的日程表上往往会忽略这一成功秘诀的重要部分。

在一天结束时，一定要花些时间审视一下在一天中发生的事情——到什么地方去了，做了什么，说了什么等等。沉思一下做了什么，没有做什么，希望再做什么和希望不做什么。一定要尽可能生动而形象地记住那些相关的事件。记住颜色，记住情景，记住声音，记住交谈内容，记住经历。

你看，经验可以变成商品，变成钱财，变成货币——令人惊奇的价值之源。然而只有花费时间记录下经验，认真思索，才能将它们转变为有价值的东西。他（或她）命运上的差别毕竟不是由他们的遭遇决定的，恰恰相反，决定命运的是他（或她）对待遭遇的态度。为了能做一些对生活有益的事，我们必须从遭遇中汲取有价值的信息。



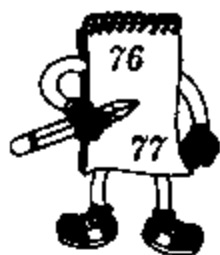
在幸福中变得富有

另一个理想的反省时间是在一段重要时期结束之后，如周末、月末、年末。在一周之末用几个小时去思索一下过去的7天中出现的事件。月末要用一天的时间，年终要用一周的时间去审视、思索、反省生活中遇到的每一件事。

精通业务的人在于他已掌握了如何去归纳以往，如何走向未来。在我父亲76岁时，我曾对他说：“爹爹，您可以想一想对您过去的75年应该做那些总结，以及如何使它伴您步入76岁这一年！”

你是否也常常照这样的思路去思考生活？也就是说怎样才富有成果，怎样才能永有动力。不能是年复一年地重复以往。相反，应该归纳总结以往，将总结成果用于下个阶段。不能只讲同一句话，而应将过去的讲话归纳一下，以便在下一次讲话中有所创新。

开始新的磨炼，通过观察自身的生活找出在今日的世界要做什么，应该如何去做。任何时候都不能让人说你是盲目地生活，毫无发现。你不可能去做你所发现的一切，但是，可以发现所有你可以做的事。不能仅在生活中



发现十分之一你可以做的事，而让那百分之九十溜掉。

在考查自身的生活时，既要看到正的一面，又要看到反的一面，也就是说，既看到成功也要看到失败。我们常说“失败是成功之母”，对于我们来说，失败往往是更好的老师。

从失败中求得成功，从错误中发现正确是我们认识事物的途径之一。毫无疑问，在生活中出现错误也不是毫无用处，毫无价值的。我希望你永远记住这一点。假若在过去的10年做错了某些事，千万不要让它再次出现在下一个10年中，应该是吃一堑长一智。但是，如果你能迅速地接受教训，那么没有比从个人的经历中去学习更好的了，这是最有效的学习途径。

在见到绍夫先生时我已经工作了6个年头。在我们见面后不久，他问我：“吉姆，至今你已工作多长时间了？”我告诉了他。

“工作得怎样？”他继续问。

“不是很好。”我说，回答时略略地停顿了一下。

“那么，我建议你不必再继续做下去了。”他说，“对





在幸福中变得富有

这种不适当的运作，6年就够长了。”

然后，他又问：“在过去的6年中积攒了多少财物？”

“什么也没有，”我羞怯地答道。

他抬起眉毛，说：“是谁建议你这样做的？”

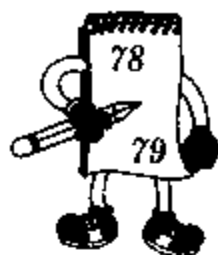
奇怪！我是从哪里得到的这个使我蒙受损失的计划的？噫！每个人都是从别人那里得到计划的。是，问题就在于从谁那里得到的。

### 你从谁那里得到的计划？

现在，我可以告诉你根据自己以往经验而制定起始的对策方案是很费力的。如果你以往出现过许多错误，那就更是这样了。但是，你应该知道这样做将会使你受益匪浅，尤其在你克服了这些困难之后，你会有一个飞跃性的进步。

### 向别人学习

得到知识的另一条途径是通过其他人的经验。你既可以从别人的失败教训中学到知识，也可以从别人的成功经验中得到知识。圣经之所以能成为那样好的师长，就在于



它收集了人类的寓言故事的正反两方面的记叙内容。

一类故事可称作是“模范”。它们表达的信息是：像这些人那样做。而另一类故事却是“告诫”，它的信息是：不要像这些笨蛋那样做。这是多么有价值的哲理啊！

然而，它还告诉你另一条哲理。如果你的故事被别人收录，就应该作为“模范”，而不应该作为“告诫”，或成为反面教材。

我们可以通过三条途径从其他人那里学到知识：

1. 所发表的文献，诸如图书、磁带或录像带。
2. 倾听他人的智慧与愚笨。
3. 观察胜利者和失意者。

现在我们来逐条讨论上述三个方面：



在幸福中变得富有

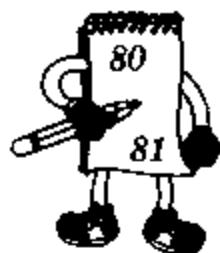
### 书籍和磁带

我接触的所有的成功者可以说都是很用功的读者。他们阅读，阅读，不断地阅读。好奇心驱使着他们去阅读。他们有强烈的求知欲。他们不停地寻求做得更好的新途径。你需要记住这样一句话：所有的成功人士均是好的读者。

在过去的很长时间内，出版物总是指那些印刷品，如书籍。今天我们可以通过新型的读物，如通过电子读物来学习。比如说，录像带和磁带，这两种读物都不失为当今获得知识的最佳方式。

我所认识的许多忙于生意的人在空闲的时候总是通过磁带来学习。例如他们常常在开车途中听磁带（录音）。可以说，这是学到创新观念和新技能的便捷方法。

你也许知道有成千上万种图书和磁带在教育人们如何成为强者，如何处事更果断，如何成为优秀的宣传家，如何成为更有成效的领导者、先生和友善者；教育人们要扩大影响，寻求合作伙伴，更要有理智；讲授如何开展业务和千千万万个其它有益的课题。但是有许多人却不愿读这些富有知识的书。你怎样解释这种现象？



你也许知道成千上万的成功人士把他们的奋斗经历记录了下来。但有许多人却丝毫不感兴趣。你又作何解释呢？

有个小伙子说：“你可以在我这里工作，每天很晚才能回家，回家后先饱餐一顿，然后看一会儿电视就上床睡觉。你完全不必熬夜来读书。”这个小伙子是一名管理员，是一名优秀的、勤劳的和诚实的工人。但你完全可以摆脱贫困潦倒。你的能力远远不止做一个管理员，只要你成为一名优秀的读者，如果实在不愿意读书，也可以在回家的路上听听磁带，是吧？

现在你不必半夜起床来读书或听磁带了。（然而，如果你的生活依旧衰败，这种作法也未必不妥。）我所要求的是，大家每天抽出 30 分钟的时间来学习，这就足够了。

你想实际上做得更好些吗？那么就请将 30 分钟延长至一个小时。但至少要用 30 分钟。好的，记住：不要失信。可以不吃饭，也不能放弃 30 分钟的学习。少吃几顿饭对我们大家来说，无关紧要，但是我们不能丧失信念、模范和精神动力。



在幸福中变得富有

圣经教诲我们，人类不能仅仅依靠面包生活。它告诉我们除了食品，我们的思想和精神均需“滋补”。遗憾的是，大多数人都患有精神上的营养不良症。

最近，我向我的工作人员说过：“有些人书读得那样少，以至于患上思想软骨病。”你不仅仅应该传播自己的思想，你还要保证自己有平衡的精神粮食。不要用那些无用的糟粕来填充你的思想，也不要精神上的糖果来麻醉自己。

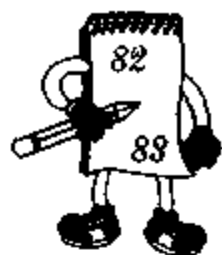
可以将阅读时间视为“汲取思想珍宝的时间”。如果有人能够说出自己不挖掘珍宝的理由，或者为自己不进行知识投资而辩护，我愿意洗耳恭听。有些理由简直令你难以置信，打一个比方吧：

我说：“约翰，我找到了一座金矿，里面有好多好多金子，和我一起去挖吧！”

约翰说：“可是我没有铁锹。”

“快点去买一把。”

他说：“可是，买一把铁锹要好多钱呀！”



我们中间许多人就和约翰一样，因为不愿投资买书而失去了挖掘知识宝藏的机会。所以，快去买一些书和磁带来进行自我教育吧！在你为自己的美好未来投资时，不要吝啬。

绍夫先生自开始之日起就要我读书。他说：“要学会自我教育。标准教育使你得到了标准结果。检查一下标准教育所产生的效果，看看是否符合你的要求。如果不符合，希望更好些，你就需要学会自我教育。”于是，我就想建造一间书库。今天我已经有了最好的书库。

绍夫先生建议我先购置几种书。其中之一是圣经，这是我早就有了的。它由66册组成，我的父母在我小的时候就要求我一定要通晓它。因此，我有一个很好的起点。

他还要我获得拿破仑·希尔著的《思考与致富》一书。如果你还未读过这本书，那么我建议你复印一份。

这本伟大的著作我反复读过几十遍。绍夫先生说：“技能来源于反复学习。”我在银行进行核算就需要我拥有许多技能。

回过头来看看，书中信息赋予我的价值何止数万美



在幸福中变得富有

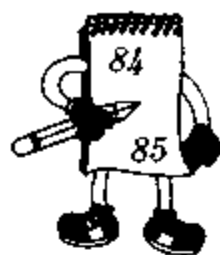
元。我用几十便士买了这部书。这部书给我上了很有价值的一课：你的投资和你所收获的价值可能有天渊之别。在我见到绍夫先生之前，我所关心的是：“这本书卖多少钱？”然而先生教诲我的则是：“它的价值有多大？”当我根据价值而不是价格来考虑生活之后，许多的失去都发生了变化。

记住：你读的是什么书，你就是什么样的人。

拜访某个人时要做的第一件事就是看看他（或她）的书房。我发现阅读他所收集的图书或磁带取得的收获要比闲谈得到的收获大得多。

通常在家中有无书房或有无藏书能告诉我们主人在想什么，或者主人是否勤于思考。对于图书和磁带的选择往往能揭示一个人的思想、理想和人生价值。

你的书房向你传授了些什么？读书不是消遣和虚度光阴，对于那些希望成长与发展的人来说读书是一种需要。不能像我的一些朋友那样，在中学或大学毕业之后再也没有读过书。开始读书吧！特别是读那些有助于发挥你内在潜能的书籍。



现在，你是否想读那些你应该读的书呢？这里有些好消息：你不必一次读完所有的书。试试看，一周读两本书。如果这对你还是有些困难，可以开始先选两本薄的书读。这样，10年后，你读的书就达1000本以上。你想想，从这1000本书中得到的知识对你的人生会有多少方方面面的影响！

现在，假若在过去的10年内未能一周读两本书，那么你就比那些每周读两本书的人少读了1000多本书，恐怕这也是真实的结果。假若你步入竞争激烈的市场，就可以了解到由于少读了1000本书，造成的缺憾是何等的惊人！为什么，对于那些更精于对策的人说来，你总是放空炮——道理就在于此。他们就不难摸清你；藐视你。

而且，并不止于此。由于缺乏知识，错过了某些极好的机遇。你的思想还十分浅薄，难以支撑你度过生活的艰难。

失去了技能，失去了知识，失去了见识，失去了价值，失去了生活风貌，所有这一切是没有读书造成的结果。记住，少读一本书就少一个助手，多读书只有好处，没有害处，绝不能少读书。





在幸福中变得富有

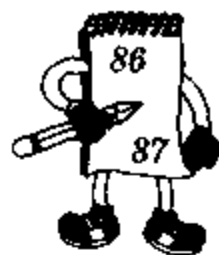
## 聆听

聆听，也是学习的一种有效手段。我给你出一个并不很光彩的主意：选择一名成功人士，请他（或她）共进晚餐。一个穷人（不论我们做得多好，和一些入相比我们始终还是穷人）应该掏钱请一个富人吃饭。但不能白请，你要注意倾听。

勿迟疑，试试看。花费 50、60、80，甚至是 100 美元。整整地尝试 9 次。开始先吃一些开胃小吃，然后提出问题。吃生拌凉菜（约用 15 分钟），继续交谈。用 45 分钟吃掉城镇里最大的牛排——继续提出问题。要一份点心。看看你能将这顿便宴拉多长时间。至少要安排两小时。假如能有一位像这样的人与你交谈 2 小时，你则会学到足够的谋略和品质，使你的收入倍增，并改善你的生活。

你这样做很正确，不必怀疑，许多穷人不能变富，就是因为他们不肯请富人吃饭。

有一个小伙子说：“如果他是大款，让他去买单吧！我才没有钱呢！假如你在我这里工作，回到家就已经很晚



了。再吃点饭，看会儿电视，上床睡觉。哪有什么时间去请什么富人吃饭！”这个小伙子欠了一屁股债。他是一个优秀的、勤劳的、踏实的工人。但你完全可以摆脱贫困和沮丧，以你的能力绝不至于欠债。你要生活得更好，就必须成为一名优秀的聆听者。

### 观察

向他人学习的第三个方法就是观察。留心那些成功的人在做些什么。为什么呢？因为，成功往往留下值得人思考的线索，给人以启迪。留心那些成功的男人是如何同其他人握手合作的。留心那些成功的女人是如何交际，提出问题的。取得成功的人，必然有他取得成功的习惯。他们创建了胜利者的行为模式，恰如失落者创建了失败者的行为模式一样。你想取得升迁吗？那就观察一下你的上司吧。希望像你长辈那样富有吗？那就去观察他们是如何管理钱财和生活的。

参加成功人士的演讲会的好处之一就在于你可以观察他们。没有哪本书、哪盒磁带、哪种设备或器材能具有这样理想的、清晰的、不刻板的通信能力。这就是为什么录



在幸福中变得富有

像带能成为通信的有力手段的原因。

要成为一个好的观察者，就不要错过一切能使你生活得更好的想法和思路。



## 投资未来

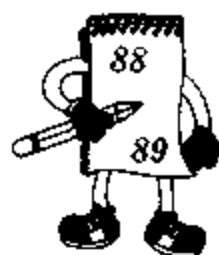
研究知识是致富祈福的谋略之一。对知识进行持之以恒的、有计划的、有目的的研究，是一种十分有效的思维方法。

但是，对任何一件事来说，想要得到它的价值都要付出代价。因此，有许多人半途而废。对知识的研究要求投资。事实上，有三种投资方式可使你在这方面取得成功：

首先要花去一定的钱财。用一些钱去买书和磁带，聆听演讲。为此，我督促你尽快建立自己的教育基金。

每个月拿出一部分收入，投资于你的知识研究。用钱去开发自身所埋藏的潜能。这部分钱财是有限的。得到的却是不可穷尽的潜能。

比钱财更重要的则是另一项花费：时间。时间是主要



的花费。我完全清楚，让一个人去花钱是一回事，而让他抽出时间是完全不同的另一回事。

令人遗憾的是，没有捷径可循。除非有一天人类发明一种机器，可以将知识倾注到头脑里。否则，总要花费时间——宝贵的时间。

幸运的是，生命会对高付出给以高回报。你现在付出的时间投资是达到主要目标的催化剂。

最后，进行心血投资。严肃认真的学习所要付出的心血要比偶尔为之的学习多得多。在你做的每一件事中，都要自我观察、阅读或者观察他人，你努力的程度对你获得的知识量有着重大影响。

集中思考就像是来复枪射出的一颗子弹，它会击中灵感的靶心。要想瞄准，就得集中精力努力去做。但是，更确切地说，这种能打开你思想观念闸门的努力可以神奇般地拉近你与幸福和富裕的距离。

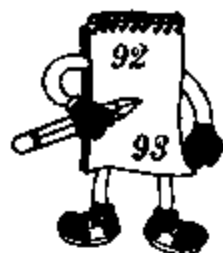


## 谋略之三

# 学会如何改变







## 第6章 开发自身的奇迹

一天，绍夫先生对我说：“吉姆，假如你想富有和幸福，请学好这一课：做人比做工作更要紧，要花费更多的精力。”

自那时之后，我就不断地进行自身开发的工作。我承认，这已成为我面临的最重要的挑战。自身开发的行为应贯穿于生活的始终。

你成为什么人要远远地比你得到了什么更为重要。对于工作的最重要的问题是：“我成了什么人，而不是我得到了什么。”得到和成为是一对连体胎儿。你成为什么人直接影响到你得到了什么。根据这样的思路：你今天所拥有的一切，正是由于变成今天的你这样一个人而得到的必然结果。

那么就有这样一条生活的公理：要拥有比你得到的更





在幸福中变得富有

多，你就要变得比现在的你更完美。你本来就应该精力集中在这里。换句话说，你应该同反对改变的定式作斗争：除非你改变现今的你，否则你所拥有的就不会发生变化。

收入永远不会超过个人能力的提高。有时你的收入会有侥幸的提高，但是如果你没有掌握与其相适应的能力，你的收入还会回到原有的水平。

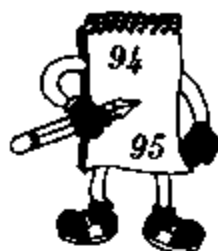
如果有人送给你 100 万美元，你最好还是先提高自己的水平，先使自己具有百万富翁的能力。一个非常富有的人曾经说过：“如果你把世界上所有的钱都聚集起来，平均分给每个人，过不了多久，它们又会回到原来主人的口袋里去。”

不通过自身发展所取得的是难以保持的。



## 价 值

前几天，有几件事使我大惑不解。我曾感到十分奇怪：“有两个人同在一家公司里工作，同做一样的产品，



工作年限相同，具有相同的背景，为什么一个人每月的报酬为 2000 美元，而另一个人却是 4000 美元？”

真是困惑不解！从经济的角度看，为什么一个人做的竟是另一个人的两倍呢？从酬金的角度看，每月 2000 美元和 4000 美元有何不同呢？（它们相差 2000 美元，这一点不用你告诉我，这种不同我自己就可以算出来。）

“关键是时间。”我曾这样想，“有些人做得好是因为他们有更多的时间。玛丽应该做得好，她用的时间多。假如我有玛丽那么多的时间，我也可以做得好。”现在看来，这个结论是不是有些愚蠢？老天给我们时间是十分公平的。

有人曾经对我说：“假如我有多余时间，我也会取得额外的钱财。”我说：“你不要打这方面的主意。每个人的时间都一样多，你上哪里去找多余的时间？”

听着，我的朋友，时钟敲过午夜时，就是一天的终点。这一天不能再复返了。也许你还想停留在这一天，但时间会无情地把你带入一个新的起点。

那么，假如你不能生成更多的时间，会不会生成经济



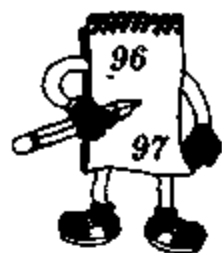
在幸福中变得富有

效果之间的差异呢？答案是肯定的，生成经验效果之间差异的是价值。你不能生成更多的时间，但是，你可以变得更有价值。

价值概念是经济学的第一课。无论是工作在生产组装线上，还是在销售商品或者做服务工作，都是按价值付酬的。现在，我知道你花费了时间，将价值投放至市场。但是，你的报酬不是用时间来衡量的，而是以价值和生产率作为衡量标准的。

有的人说：“我一小时挣了 20 美元。”这是错误的说法。如果真的是这样的话他完全可以呆在家里等别人把钱送上门来。不，并不是时间确定了他的报酬数量。他能得到报酬，是因为他在工作的每个小时里产生了价值。付给每小时的报酬，是用来量度报酬的简单适用的方式。

有人会问：“能不能让我在相同的时间内创造出两倍的价值，得到两倍的薪水呢？有没有一种捷径能使我比原先多创造三倍，甚至四倍的价值？”答案是：“没有问题！”如果你能……（又是如果！哈里·杜鲁门曾经说过：“生命充满了如果。”）如果你能全身心地投入到工作中去，你完全可以创造出更多的价值。



你看，我们很容易迷惑。有的人说：“我已有 10 年的经验了。我不知道，我为什么不能做得更好。”他没有认识到他还不具备这 10 年的经历。他所具有的仅仅是重复了 10 次的 1 年经历。他没有进行自身的开发，9 年来沿用的都是 1 年的经验。

每个人都希望有更多的钱财。然而，绝大多数人的关注点往往不正确。有个小伙子说：“要想挣更多的钱，应该打老板的主意，讨老板的欢心。”可我发现老板的喜怒哀乐是同公司的业绩联系在一起的。老板不会突然高兴起来，毫无理由地给你加工资。

有些人说：“我们可以通过罢工来增加报酬。”但问题是一旦你开始罢工，则在下次合同到期时，你还要再罢工。而且通过请愿，你所获得的是很少的，是勉强可以度日的一点点。

你可以用面包和皮靴应付过去。但是，对于你并不是这样。你读书并不是为了得到日常生活的面包。你想得到的是盛宴，对吗？

我知道，有些生意人总是从这样的角度来观察问题，他们说：“我们将得到一些能教授销售诀窍的书籍。我们



在幸福中变得富有

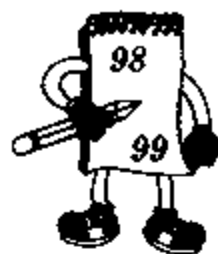
用它来做预测，用热情来迷惑顾客。当他们明白发生了什么事，钱已经到了我们的口袋里了。”好的，我相信你可以试试。但是，经验告诉我们，除非你给予的价值十分合理，否则，你将会滑到经济的谷底。

收入的提高不是通过诀窍和统计得到的，也不是通过请愿得到的。只能通过提高生产性能来得到。

我曾考虑过外部原因的影响。我发现，实际的表现取决于他们内在的素质。而我总是从外部来寻求答案。然后，我了解到成功和幸运不是来自对价值的追求，而是来自对价值的开发。

常有人问我：“我如何进行开发使收入高于平均水平？”答案是要成为高于平均水平的人。

就起步者而言，就是进行高于平均水平的交往。有些自称希望成功的人甚至和他人没有任何交往。本来是轻而易举的事，他们却忽略了。因为他们不清楚交往的重要性。你希望成为高于平均水平的人吗？那么，就做一做高于平均水平的微笑交往；对其他入投以高于平均水平的兴趣；使自己的精力较平均水平更为集中。这无疑会使每件事发生变化。



在不具有高于平均水平的能力下，去寻找具有高于平均水平的薪金和档次的职业，恐怕没有比这更盲目的了。我把这称为“失意”。

我曾说过：“我当然希望事情会发生改变。”这似乎是我的惟一愿望。如果事情没有发生我所预期的改变，我会感到有些沮丧。那么，我就会觉得自己对一切事情都无能为力，觉得自己没有生存的价值。

不久前，我在檀香山给各大石油公司的老总做演讲。我们围坐在一个圆形的会议桌周围，与会者是来自世界各地的风云人物。其中一个人问我：“罗恩先生，你认识世界上的一些重要人物，那么你认为未来的10年内，世界上会发生什么变化？”

我说：“尊敬的先生，我确实认识许多重要人物，而且我也可以准确地告诉你将会发生什么。”说到这里，房间变得非常安静。我继续说：“根据我所认识的这些人，根据我的生活经验，未来10年中，世界将和从前一样。”（现在你是不是很高兴我这么说？但不是所有人都乐意听这句话。）



在幸福中变得富有

我必须承认，这么说在一定程度上能缓和一下会场上狂傲的气氛，但另一方面，我这么说也是千真万确的。

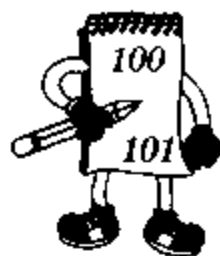
潮水涌来，然后会怎么样？对，没错，它会退下去。至少有历史记载的 600 年来是这样的，或许更长的历史时期以来也是这样的。走向光明，然后呢？回到黑暗，至少 600 年来的历史是这样的。我们不必为此担惊受怕。

当太阳落山时，如果有人说：“怎么回事？怎么回事？”我们可以肯定他是刚来到这个世界。对吧？秋天后边是……又对了，是冬天。那你说一下，有多少次是冬天在秋天之后降临？每次都是，毫无例外，至少已有 600 年了。

确实，有些冬季长些，有些冬季短些；有时气温较低，有时气温较高。但是，不管怎么样，冬天总是在秋天之后降临，这永远不会改变。

有时你可以弄得清楚，有时弄不清楚；有时风调雨顺，有时天灾频呈；有时顺利，有时困难重重。你看，没有发生变化。自有史记载的 600 年以来，生活中总是机遇与困难交织在一起。生活就是这样。

小伙子说：“好的，那么我的生活怎样才能改变？”答



案是：“只有你本身改变了，生活才会改变。”

我每次发表演讲，无论对象是商业老总还是中学少年，我给出的信息都是相同的：“只有你自己变得更好，才能使周围事物变得更好。”更好，不是你希望得到就能得到的，必须使你自己加以改变，才能更好。



## 生命季节

我希望你考虑下面这两种说法：第一，“生命和商业，有各自的季节”；第二，“你不能改变季节，但是你可以改变自己”。

现在，将这两种说法作为指南，了解一下生命季节，以及你怎样才能最好地“驾驶”它：

### 冬季：等待壮大的时间

首要的是，要学会如何安全度过冬季。有各种类型的冬季。有经济上的冬季，各种各样的账单会纷至沓来；有身体上的冬季，健康状况会恶化；有心理上的冬季，心情





在幸福中变得富有

会低落到极点。冬天是和失望、孤独、荒凉联系在一起的，蓝调音乐就是这样产生的。

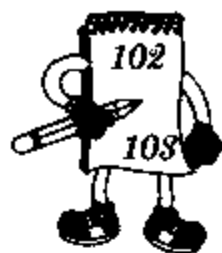
重要的问题是如何对待冬天。有些人走到日历前撕去元月份，自我安慰地认为不是冬天。但是，这是孩子们的做法，不能解决任何问题。

让我来告诉你吧，成熟的人是这样做的：使自己更加强壮，使自己更加聪明，使自己更加完善。

利用冬天进行自身的发展，这也是个不错的想法。

在我知道这些之前，一到冬天我就巴望着春天的到来，我的确对冬天并不了解。

后来，我在销售贸易中受到挫折，绍夫先生说：“不要希望它变得容易些，要希望自己更强些。别老想着没有问题才好，要希望自己技能更高。不要设想没有竞争，应该考虑看书如何能变得更精明。”自那之后，我虽然不是很盼望冬天的到来，但我可以告诉你，我将冬天视为自己发展和飞跃的契机，待冬季过后继续朝前发展，走向春天。



### 春季：取得优势的时间

现在谈谈如何取得春季发展优势。春季的伟大之处何在？正是在于它是在冬季之后。困难之后是机遇。退缩之后是发展，恰如时钟一样周而复始，这是必然之趋势。

春季是争取优势的时刻。有一句话值得我们注意，这就是**取得优势**。莫让那风和日丽、百芳争艳扰乱了你。假如你想在秋天里获得丰收，这无疑要求你掌握好播种耕耘的好时机。事实上，大家都面临着二者择一的局面。要么你在春天辛勤地播种，要么你就得学会在秋天里乞讨。

春季繁忙，没有空闲。对我们每个人说来，春季是忙季。比特里曾写道：“人生是那样的短暂。”对于纽约大街上的约翰·勒诺来说，春季显得分外的短。

### 夏季：仔细耕耘的时间

整个夏天，要注意滋养和保护耕耘的作物，这是要求我们必须学会的。肯定地说，刚刚播种耕耘完毕，昆虫和杂草就要祸害你种的庄稼。除非是严加防范，否则，它们就会得逞。

你要使事业取得成功，就得掌握防范的本领。这恐怕



在幸福中变得富有

是夏季最大的课题。

在夏季你必须掌握两条真理：

首先，你要注意，越是好的东西，越是容易受到侵害。你要问我为什么，我也不知道其原因。但这确实是事实，凡是果园都会受到侵害。不了解这点就未免太天真了。

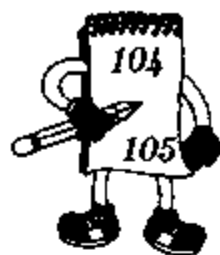
其次，你要学好如何保护各方面的价值。必须保护所有的，社会的、政治的、物资的和一般的价值。整个夏天都要小心翼翼地照顾每一座果园。如果你不保卫自己的信念和意志，到了秋天，你将一无所获。

### 秋季：收获的时间

秋季是收获春季和夏季艰辛耕耘结果的季节。收成是丰收还是歉收取决于我们为庄稼所付出的有效劳动。

对事物百分之百负责是人类成熟意志的最高表现形式，做到这一点是十分困难的。这也是你由幼稚走向成熟的标志。

要学会心平气和地迎接秋天的到来。如果你做得好，则不要骄傲；如果你没有做好，那也不要抱怨。这一点也



是难以做到的，而且也是一种成熟的表现。

回想早些年前，在这方面我也曾遇到过不少问题。如果有人问我，我会提出一大堆理由来为自己辩解。我称之为“我没有做好的系列原因”，其中有许多都是胡说八道。

我责备“政府”，“政府”位于我列出的原因之首。

我责备“课税”：“交完税，我没有剩下任何东西。”

我责备“价格”：“我带着 20 美元走进超级市场，发现口袋里的钱只够买半袋杂货。”

我责备“天气”。

我责备“交通状况”。

我责备“我的轿车和轿车制造厂商”。

我责备“紧张的人际关系”：“他们总是让我不顺心。”

我责备“我的尖酸刻薄的邻居”。

我责备“我居住的社区”。

唉！我有许许多多未做好的理由。至少当时我确实是这么想的。

绍夫先生十分和蔼，但是他说话却从不拐弯抹角。一天，他看着我，满脸疑惑地问我：“吉姆，处于好奇，请



在幸福中变得富有

你告诉我，为什么你至今还未能做好。”这是一个很巧妙的问题，对吗？

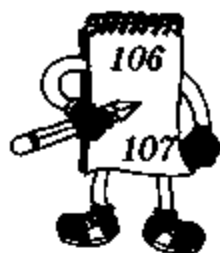
我也不能让自己表现得太差，我决定再次罗列出我那一系列的原因。我当时竟有些紧张，一种莫名其妙的紧张。

我从头到尾地把“政府”、“课税”、“价格”等等说了一遍。他听得很仔细，很耐心。他把这些原因记了下来。我说完之后，他又将这些原因看了一会儿。最后他摇了摇头说：“你只犯了一个错误，你自己也应该是其中的一个原因。”

后来，我将这一“没做好的原因”清单撕掉了，拿出一张新纸，在它的上面写了一个字：“我”。

黑人的一句格言说得好：“不要把责任推给你的父母、你的兄弟姐妹，应该把责任推给自己。”我曾经将自己没有长进的原因归咎于外部环境的影响。但是现在我明白了真正的问题在于内部。

并非发生了的客观事件决定了最后的结果。该发生的总会发生，谁也躲不开客观事件的影响。



兄弟俩人有一个爱骂人的酒鬼父亲。一个成为沦落的罪犯，另一个成为法官。同样的条件，不同的结果。为什么会这样呢？这是因为客观事件并不起决定性的作用，起决定性作用的是你和我对它做了些什么。我们听说过许多美好的故事，我过去的经历也可以说是这样的一个故事。这样的故事我们可以连续地讲上好几天。

你听说过墨非法则吗？墨非有这样的一条法则：“只要有出差错的可能，就一定会出差错。”这是千真万确的！我曾多次一败涂地。最倒霉的一次赔了200万美元！（那次让我差点儿没缓过来。）

现在我承认，对某些人来说，“200万”微不足道。然而这却是我当时所有的一切。如果你失去了自己拥有的一切，那可是致命的打击。在那时，只要你用完了钱，就一无所有了。而现在，通过借钱和透支，你仍然可以保持潇洒。而在那时银行不但不会借钱给你，而且会让你的信用卡作废。

每个人都可以讲述他（或她）的故事。某人说：“是的，但是你不了解我受到的挫折。”可是挫折并不是你特



在幸福中变得富有

有的，问题是你对它如何处理？

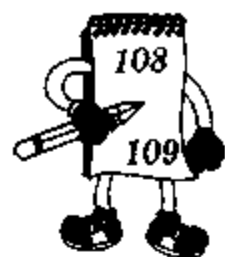


## 自身固有的障碍

要想取得成功，必须努力消除自身固有的一些阻碍个人发展的障碍。无论你是谁，都存在着三种自身固有的障碍。现在我来谈谈这三个方面。

第一个障碍是拖延。由于拖延具有累积的特性，因此特别危险。当我们拖延了一些小事情的完成，看来也并非都是那么要紧。但是如果我们每天都让几件事情溜过去，虽然这一天看起来过得也不坏，可是这样的日子积累得足够多时，这一年就会是很惨的一年。

责备是第二种自身固有的障碍。我们常常会为某事去责备别人。在这方面我们都受过长期的教育，这可以追溯到伊甸园的故事。亚当偷食禁果后却指责是夏娃的诱惑，而夏娃又指责是魔鬼在作祟。



为什么我们总是责备别人，而不看看自身呢？利己思想总是对自身设防的。因此，我们在指责外界因素时往往不能正视自身的弱点和缺点。这一定就是我有一个不太体面的“原因表”的原因。

原因表中我最看重的一项是每件事情的高费用。有一天，我就费用问题发表了一通空洞的高谈阔论时，绍夫先生打断了我的话。他说：“听我说，吉姆，你的问题不在费用上。不是费用太高了，而是你的支付能力太差了。”他说得对。

费用没有任何差错。假若你一味地坚持将责任推向费用，那么，你终究要遭受挫折。你永远也挣不到足够多的钱。但是，当你开始思索“我”这个词而不是“它”这个词时，你的个人发展和收入就会像浪涌一般地滚滚而来。

借口是第三种自身固有的障碍，它与责备有着密切的关系。试想一下现在的借口能有多少？是的，很多，有上百万个吧！人们在生活的进程中创造出了上百万个借口。事实上人们在竭尽全力地避免面对真理，人们应对此负责。我想人们宁愿去创造百万个借口，也不愿去创造百万





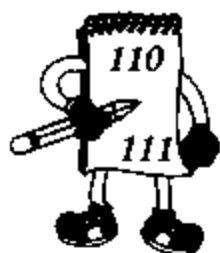
在幸福中变得富有

美元。(两者不可兼得。)

因此你必须回答一个十分重要的问题：为了提高自己，从现在开始你应该做些什么？它实际上可以归结为：如果你不能消除自身固有的障碍，下一个5年，除了你长了5岁以外，一切都将和上一个5年相同。但是如果你能认真对待，尽力消除自身固有的障碍，这个5年你会过得更有意义。这样说不是更鼓舞人心吗？

有许多人不太相信自身的能力。他们常问自己：“我能做哪些工作？我如何做才能消除我生活中的差距？”

我先作一个泛泛的回答来解释这些问题。要知道，你可以做那些非凡的事，无论什么样的困难都不在话下。人们在需要的时候可以应付难以置信的难事：一个妇女为了救她的孩子可以弄起2吨重的汽车；一个男人为了见到家人能忍受集中营中的饥饿和疾病的折磨；侨民含辛茹苦，在餐馆里洗了5年盘子，积攒的钱，开始新的生活，拥有了自己兴旺的事业，雇用当地人为自己工作。真是非同凡响啊！



我还发现，孩子们也能有惊人之举，也就是说，假如他们有非凡的事要做的话。只要把他们从电视机前拉开，对他们提出思想和身体方面的要求；他们将会成长为有所作为的人。（我也发现，如果他们没有什么大事要做，就很难说将来他们会怎么样，不过那是另外一回事了。）

人类可以做一些非凡的事，因为人类本身就是非凡的。你和我不是变形虫，不是鱼、飞鸟或狗。我们可以化无为有，积少成多，消灾获利。相反，狗只能以废物开始，以废物告终，一成不变。理由何在？因为它只是一只狗。它没有创造力。

那么，就请接受这样的现实吧：你是非凡的。对你来说，兴旺并不稀奇，你会交上好运，深入到你自身的内部，开发你自身的非凡天赋吧。它们在那里正等待着你的开发和使用。

一旦使你的天赋得以充分发挥，你就可以按照需要改变任何事物：

假若对你本身的现状不满意，就去改变它。

假若它不够充实，就使它充实起来。

假若它未满足你的要求，则使它满足你的要求。



在幸福中变得富有

记住：只有把自身变得更好，才能将所有事情变得更好。然而，人不能像植物或动物那样依靠本能来支配自己的行为。既然是一个人，就应该努力使自己成为非凡的人。

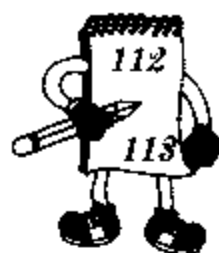
你和我都太理想化了，以至于认为只要读点哲学原理就能简单地去改变一切。要做的远远不只是这些。该做些什么呢？也许我得先告诉你不该做些什么。

有些人会对你说：“构成差异的是热忱。”这些天来，我总是听到热忱、热心、热情之类的字眼。总是坚持这种老的说法。在典型的销售会上，会听到盲人销售合唱团在齐唱的歌词中唱道：

“要激发起你的热情，你必须首先感受到热情。”

但是很遗憾，你知道单靠热情是不行的。

在你激动、跳跃和欢呼之后，还有些事要你去。除非你去做，否则事情是不会那么轻易改变的。一个人为了举起90千克的重量可能会有很高的热情，这种热情可能会一直保持到他走进体育馆。然而，这时他需要新的热情，长时期的热情，以便使他能坚持训练，直到能举起



90 千克的重量。我们称这种热情为磨炼。

坦诚地说，磨炼是惟一要做的事。它是实际进程的惟一推动力。假若有某项活动能鼓励你的话，那它就是磨炼。它激励你去完成成长中所必须做的事。这才是真正的热情、热心和热忱，而不是既满怀期望又惶惶不安。



## 如何改变

在我改变那些旧的和顽固的习惯时，没人能理解我所遇到的困难。但是当我们开始改变自己的观念时，旧的习惯也就开始改变了。

我们之中的大多数人未经受过巨大灾难性的变化。不，对于我们大多数人，任何变化几乎都是毫无察觉的变革性的变化过程。我们只要使自己沿着正确方向走下去，养成一两个好习惯，直至最后实现我们生活的主要目标。

## 个人发展的三个方面

在寻求个人发展中，有三个方面值得考虑：你应该关



在幸福中变得富有

注精神、身体和思维这三方面的发展。

### **精神上的自我发展**

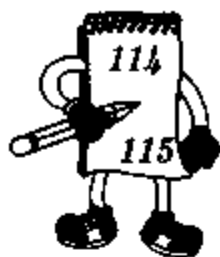
我必须承认，我在这方面是个外行。因为我是在一个充满宗教信仰的家庭里长大的，（我的父亲是个牧师。不论这个影响是好是坏，我都成长为一个牧师的儿子。）我对上帝的造物充满了爱。但是，不管你的背景如何（这部书正为各种背景和信仰的人写的），我认为你都应该考虑，你在这个十分重要的领域里希望有怎样的成长和变化。精神和伦理的价值有助于你建立起寻求富有和幸福的坚实基础。

### **身体上的自身发展**

圣经教导我们，应该像对待教堂那样对待自己的身体，使它保持清洁。犹太人的卫生法规精密又周详。

除了保持清洁以外，我们还要注意“对教堂的点缀”，使身体适应发展的需要，取得最后的成功。

我们在别人面前的表现是他们判断我们办事能力的一个依据。事实上，圣经中还有一句话，它说：“为了别人要注意自己的外表，为了上帝要注意自己的内心”。人们看重你的外表，至少在一开始时是这样的，而上帝却总是



看重你的内心。

现在你也许会想，人们不应该单凭外表来评价你。那好，我告诉你，他们就是这样！正是因为他们是这样，所以你应该注意修饰一下你的仪表。（有许多书是关于这方面的，我建议你去书店或图书馆弄一本来看看。）

有了好的体力，才能保持良好的脑力思维。为了有更好的精力，使你的思路清晰，你应该尽量使自己的身体保持良好的状态。这是进行身体发展的另一个方面。

你是否有一个正规的健身计划？如果没有，那么就赶快制定一个，并加以执行。还要注意营养的均衡。

### 思维上的自身发展

对于绝大多数人来说，思维发展还停留在早期阶段。他们一旦有较为理想的工作，思维就很容易停留在原来的状态，而不再继续朝前发展了。

听说过加速学习曲线吗？从刚降生到18岁，我们的学习曲线十分陡峭，学习量不断地增长。可随着我们长大成人，找到了自己的工作，学习曲线就呈台阶式地下降了。



在幸福中变得富有

在过去，如果你只是希望过平平淡淡的生活，那么这种不思进取的思想还是可以接受的。但这种时光不复存在了。现在的生活要求你必须不断增长知识和技能。

随着科学技术对变化节奏的不断加速，不会再有人40年一直从事同一项工作了。过去的那种“我爷爷在这里工作，我爸爸在这里工作，我也要在这里工作一辈子”的思想也一去不复返了。那些不愿意进行改变和不愿意适应环境的人终于被淘汰了。

反过来，如果你的学习曲线一直保持上升趋势，那又会怎样呢？你能想像自己会得到多么高的技能，多么深的见识呢？



## 磨炼的捷径

要养成个人发展的良好习惯，需要有惟有磨炼才能提供的持之以恒的努力，让我来告诉你磨炼的关键所在。

从小的磨炼开始起步，然后将许多小的磨炼结合在一起。你会逐渐发现，通过许多小的磨炼，你可以完成一次



大的磨炼。

我鼓励你去接受一项小的挑战，一项你现在立即就能去做的事情。然后再去接受另一项挑战。这样坚持下去，当大的挑战来到时，你就可以充满信心地应付自如了。

想减肥和降低体重吗？请开始食用无黄油的面包吧！

想去欧洲吗？请每周积攒 20 美元吧！

想严守时刻吗？请早起床半小时吧！

想完成百万美元的销售吗？请开始做 50 美元的销售吧！

正如罗伯特·苏尔所说的：“不积跬步，无以成千里。”如果你永远不做小事，那么所有的人都不会相信你能做成大事，包括你自己在内。有些人连个人预算都搞得一塌糊涂，却想大踏步地走出家门给大公司制定效益蓝图，真是可笑！

你看，每件事都会影响到其它事。一次磨炼做得好坏也会影响到其它磨炼。

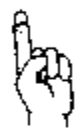
人们会辩解说：“我只能在此一处败落。”那不可能！每个低标准要求均会对其它性能产生不利的影响。为什么？本来你可以做得很好，但却没有做好，这说明你缺乏





在幸福中变得富有

自尊和自重，这一点是取得成功的最大障碍。



## 自我鼓励

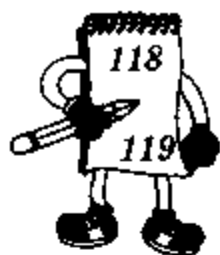
日前我曾在澳大利亚做学术交流，接受了新闻媒介的采访。他们说：“罗恩先生，你在一直激励和鼓舞着人们？”我说：“不，我是商人。我可以提供我的观念和经验。但是他们应该进行自我鼓励。”

我曾经尝试过改变别人，但很快就发现这是徒劳的。

有一次，我给一些浑浑噩噩不思进取的销售人员讲课。我感到这是一个不小的挑战。我说：“如果我不能让他们取得成功，那我干脆死了算了。”你猜结果怎么样，我差点儿就真的死掉了。

优秀的人可以通过寻找得到，但无法通过改变平庸的人来得到。当然，他们可以改变自己，但你却无能为力，无法改变他们。

成功管理的第一条规则：“莫让鸭子入鹰群。”为什么？因为鸭子不想工作。大家谁能寄希望于鸭子呢？鸭子



不能像鹰那样翱翔。鸭子只会呷、呷地叫，说一些没用的空话：“我知道……我尝试过”。

最近，我看到了一家旅馆连锁店所做的整版广告。标题是：“我们从不要求服务人员做得很优秀。”这引起了我的注意。在大标题下还有一行小字，写着：“因为我们只雇佣十分优秀的服务员。”这是一个多么好的创意啊！

动力是一种神秘的力量。为什么有的销售人员在早上7点钟就已经得到第一名客户，而有的人在11点钟才刚刚起床？我不清楚。这是我生活中的一个难解之谜。

有一次，我给一千多人作演讲。有一个人走出来说：“我一定要改变自己的生活。”而另一个人却一边打哈欠，一边走出来嘟哝着：“你的这些废话我不知道听了多少遍了。”这是为什么？为什么两个人的反应会截然不同？这是我另一个难解之谜。

一个百万富翁对一千多人说：“正是这本书使我走上了致富之路。”你猜想这一千多人会有多少人去读这本书呢？对，非常少。为什么不是每个人都买上一本并仔细阅读呢？这又是一个难解之谜。



在幸福中变得富有



现在你已经得到了许多有益的启发。你阅读本书证明你的内心有使你发展、使你改变的动力。我希望你以此为基础，最大限度地发挥你的潜能吧！

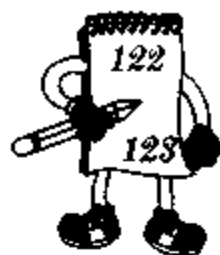
我知道你会的！

## 谋略之四

# 管理你的财务







## 第7章 怎样实现财务上的独立

**金** 钱是一个令人感到激动的话题，我们中的大多数人对它感到又爱又恨。一方面我们希望能够安全而方便地得到它，另一方面又担心财务上的成功会以某种方式腐蚀我们的道德观。当然，电视和电影总是将富有的人描绘成搞阴谋的和邪恶的。你在最近看到过将富人描绘成“友好朋友”的节目吗？

在宗教界，人们常常听到好心的人们错误地引用圣经中的话。一些人告诉我们“金钱是一切罪恶的根源”，其实“酷爱金钱才是一切罪恶的根源”。显然，后者才是对圣经的完整引用，它是完全正确的。如果你一心只是为了挣钱，追求发财致富，而不惜耗去其它价值，那你就只会失去，而不是赢得。

然而，让我们来考虑如下这样一个问题：如果你能够



在幸福中变得富有

做得更好些，你该怎么办呢？在你取得固定工资的期间内，难道你就不能设法去完成其它工作吗？

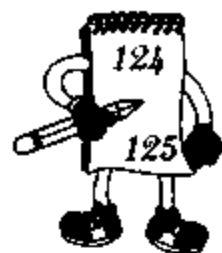
我相信，那些一直尽力在做好工作的人们在生活上会获得最大的满足。如果实际所做的工作并不是最好的工作，那就会加重我们心理上的负担。

看来人类是有进取心的动物。我们按照季节的要求，注意到土壤、阳光、雨水和种子，感到它们好像正在催促我们去利用它们。仿佛生命和大自然在说：“你有智慧使我们之中的某些东西成为独特之物吗？我们是原材料，你能创造出各种好东西来吗？”

你和我，作为有进取心的动物，应该心甘情愿地为了高产量，为了充分利用我们的智慧，为了全面开发我们生活中的潜力（包括致富的领域）而尽心尽力。这才是生活的本质。

有经验的人们知道，重要的不是事物的量，而是我们能利用上帝所赋予的实际能力进行一切工作。

上述思想是一部专著的精髓，这本专著叫做《巴比伦最富有的人》，由乔治·柯雷荪所著。这本书不厚，可以一口气把它读完，但是它涵盖有各项基本思想。我把它称为



“全面论述财务独立话题的开胃药”，并且将它推荐给你们。

我们的活动和收获在很大程度上展现了我们的自身。它展现出我们的人生哲理、我们的态度、知识和思想，甚至我们的性格。因为外表总是反映其内涵的。它对我们的衡量和察觉能力提供了现实的评论。

正如一则谚语所说的：“大声嚷嚷说不明事理。”

无需讳言，每件事情都是某些事物的征兆。这就是为什么高明的决策从不忽略任何征兆的原因。当你生活中的某些事情并不像它原本应该的那样进行运作时，它们就能起到早期报警系统的作用，自动地向愿意听取的人们宣布：对某些事情必须加以改变。

例如，你可以安排和你的收入相应的生活方式。如果你的消费多于你的所得，那么你在财务上就必定是犯了慢性自杀的错误。按照你的分期付款购买下一个“不实用的玩偶”，其毒害程度可能并不亚于银盘上为你准备的其它毒品。

现在我们来看看根据你当前的收入到底你该做些什





在幸福中变得富有

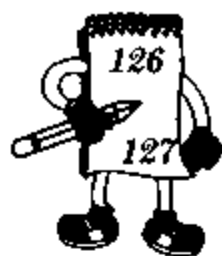
么。你能以聪明的方法来花费你的收入，使花费不超过你总收入的 70% 吗？或者，你每月生活的花费是否比你的收入超过了几百或几千美元？在事态变得严重之前，就应该关注这些征兆。

我记得曾对绍夫先生说过：“如果我有更多的钱，我就有一个更好的计划。”他很快回答道：“我会提议，如果你有一个较好的计划，你就会有更多的钱。”这是一句很重要的话！你要明白，这里考虑的不是统计的数值，而是计划。问题不是你支配了多少钱财，而是你怎样去支配它们。



## 财务收入的分配

在最近什么时候有人将我们的经济体系的运作情况告诉过你？我这里所指的并不是某些理论教科书的方法，而是指现在生活中日常运作的经济学。是否有人告诉过你如何聪明地分配你所挣来的每个美元？当然，直到绍夫先生耐



心地告诉我们，并且向我们解释之前，我没有得到过这方面的任何信息。

观察生活中的经济学一定是我们教育体系所疏忽的最明显的内容之一。我指出这一点是因为我在遍及全世界的讲演旅行中，所接触的一直都是各方面都受过良好教育的人，他们有医生、律师、一流的公司职员，甚至还有企业家，他们一点儿也不晓得怎样去管理他们的财务。

在其它方面，这些有经验的人们能够阅读复杂的年度报告，但是他们对日常运作的经济学似乎并不明白。

由于他们在这方面的无知，他们并没有把这种基本的经济学教给他们的孩子。由此一代接着一代地对这种自由经营体制保持着无知。

使我宽慰的是，我花时间分析了如何分配金钱，以便去创造财富。

### 税赋

我认识到从税赋问题开始来讨论创造财富似乎并不大合适。在我们的一生中，不论是年轻的或年长的人们，都必须懂得纳税的必要性。一旦我们的孩子有了若干金钱时，他们就应该懂得在花钱时，他们就成了消费者。所有



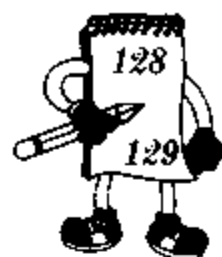
在幸福中变得富有

购买物品的和接受服务的消费者，不论多么年轻，都必须纳税。

如果一名儿童只有 6 岁，在他第 1 次去商店买某种东西而花了 1 元钱时，店主就会向他索取附加的 6 分钱。这名儿童可能会盯着价格标签，并询问店主，这 6 分钱是干什么用的。这时就要作出全面的解释。如果要向这名儿童收取 6 分钱，难道零售商不应该将这 6 分钱的去处告诉这名儿童吗？毕竟这 6 分钱是这名儿童的。这名儿童可以询问店主，谁将占有这 6 分钱。于是零售商应该说明，它是用于纳税的，而他自己并不占有这 6 分钱，仅仅是代收而已。

接下来的两个显而易见的问题是这名儿童可以询问，谁将得到它和用它来干什么？由这些问题引出一个很重要的答案。应该告诉这名儿童，我们大家和谐地生活在一起，我们将它称之为一个社会。而对于一个功能齐全的社会来说，有一些我们自身不能单独进行的事情。

例如，我们每个人不能建成一条街道。对一个人来说，机器可能会太昂贵，而且还要用太长的时间去学会怎样去使用它。于是，我们就有了政府。政府是由某些人组



成的，他们为我们做我们自己不能做或不愿做的那些事情。因为对街道、人行道、警察和消防部门都必须付费，所以我们同意每次在买东西时附加一些钱，把它交给政府。

明白了这一点是很重要的。我们的儿童必须学会这一点。我们必须懂得这一点。

下面我们接着来说明联邦税。这里有一个能很好说明它的方法。我称它为“照看和喂养孵金蛋的鹅”。在这里，重要的是喂养鹅，不是摧残鹅或折断它的翅膀，而是喂养和照料它。

你说什么？鹅吃得太多。这也许是事实。但是，我们大家不也吃得多吃得多吗？如果你站在磅秤上，你已超重 4.5 千克，你就会说：“是的，政府和我都超重 4.5 千克，都太重了。看来似乎我们两方面都吃得太多了。”关于这一点是没有任何疑问的。双方的食欲，你的，我的和政府的，都需要加以节制。对，也许我们都应该遵循有关饮食的规定。

绍夫先生鼓励我成为快活的纳税人。现在我必须承认



在幸福中变得富有

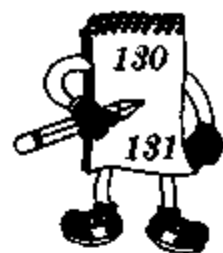
为做到这一点曾费了一些周折。但是，我最终确实成了一名快活的纳税人。在我开始明白税的功能和每个人支付他的公平合理的份额是一种权利的时候，就开始转变我的看法了。

我最终决定，我并不介意把我的那一份用于国防。为了我们的安全，国家要驱逐国际暴徒，这样做是必要的。有些人说：“为什么要使用那些昂贵的设备呢？他们也不会到我们这里来的。”显然，这些人并没有读好他们的历史课本。

另外一些人说：“我们不想承担用于国防的费用。”那么好，我建议他们搬到不把部分钱财用于国防的地方去。如果一个人要受益，那他就应该支付他的那一份额。

现在，在你走出去并匆匆忙忙地指责你的税务顾问之前，让我再多说一句：你支付的不要多于你应该付的。要用各种方法充分利用激励所带来的好处。纳税给予你的酬谢是把你的钱交给政府去发展经济。

我所说的一切就是，在计算了每件东西，采取了所有的合理折扣，并且按你的收入达到纳税的最后限值时，不论其数量多少，你应该将它付清。并且你要心甘情愿地愉



快地进行支付。要懂得，你正在喂养的是一只下金蛋的鹅，这可是一枚自由、安全、正义和自由经营的金蛋。

一些鹅！

一些蛋！

此外，我认为每个人都应该支付税金，即使是最贫困的人也应纳税。我并不问他每年的收入是多少，只要有一美元，那就足够了。其关键的一点在于每个人都应该享有支付他的公平合理份额的尊严。

这里有一个耶稣和他弟子们观看人们给大教堂提供捐助的故事。有一些人捐助很多，另一些人捐助的较少。最后有一个瘦小的妇人来了，并且小心翼翼地把两个便士放进金库里。耶稣指着那个妇人说：“请看这位极好的妇人，她给出了她的两个便士。”弟子们莫名其妙。“两个便士！”他们大声喊道，“今天进行的全部是最庄严的捐赠，为什么将这个贫困的妇人作为典范呢？”耶稣说：“你们不明白，她给予的甚至多于任何其他入。”弟子们说：“两个便士！甚至还多于任何其他入的？请给我们解释一下吧，先生。”耶稣说：“是的，对于她来说，两便士代表了她所有



在幸福中变得富有

的一切。”

多么非凡啊！

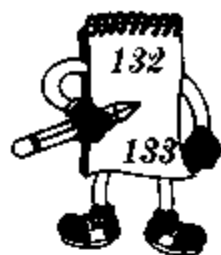
现在让我再进一步来回顾一下这个故事。有时，什么也不说，要比说些什么的教诲意义更加深长。请考虑一下，耶稣并没有做什么。他没有从金库中取出两便士，并将它还给那位妇人，说：“好了，妇人，我们已经看到你是很贫困可怜的，我们要把你的两便士还给你。”那将会有什么样的结果呢？那位妇人必定会说：“这是怎么回事，难道我的两便士不够好吗？它代表了我所挣得的大部分。难道你们要剥夺我的尊严吗？”当然这样的场面并未发生。但是这里面寄寓着意味深长的教诲。

### **70/30 规则**

在你付清了你的合理纳税份额之后，你就必须学会根据你的税后收入的 70% 来生活。这一点是很重要的。这是因为采用这种方法你就能分配所剩下的 30%。你把 70% 花在必需品和奢侈品上。那 30% 干什么用呢？让我们把它按下列各项来进行分配。

#### **慈善事业**

尚未花掉的 30%，1/3 应该用于捐助。捐助是回报你



所接受的那个社会的行为，用这些捐助去帮助那些需要帮助的人们。我认为奉献你税后收入的 10% 是一个应该力争做到的数值。（你可以选择较大或较小的数值，这是你的计划。）

有些人喜欢通过他们的教堂或互助机构来提供他们的捐助，另一些人则更喜欢单独提供捐助。但是不论是你自己支配这部分钱还是把它给予一个机构去管理，要确保把你收入中用于捐助的那份留出来。

应该尽早对人们进行赠与行动的教育。教育儿童进行慈善活动的最好时间是当孩子得到他自己的第一个美元的时候。要带领他去观光旅游。带他去旅游的地方，那里要有真正无依无靠的人，这样一来他们就学会了同情。如果一个儿童明白了这个道理，用一个银币作为赠与，就不会对他造成任何的困难。但这却使儿童具有了广阔的胸怀。

为什么赠与行为应该从小数额开始进行教育，这是有道理的，因为从一美元中取出一个银币（1/10）是很容易做到的。但是要给出 100 万美元中的 10 万美元就明显地较为困难。你会说：“嗨！如果我有 100 万，我就会毫不犹豫地给出 10 万来。”但我不这样认为。10 万美元是很





在幸福中变得富有

多的钱。能从早些时候开始做起，我们觉得更好，这样，在你拥有大量金钱之前，你就养成了赠与的习惯。

### 投资

你可以用你税后收入的另一个 10% 来创造财富。这就是你用于购买、调节、操作或售出的钱。将它用于商业上的交易，即使是业余的也好。

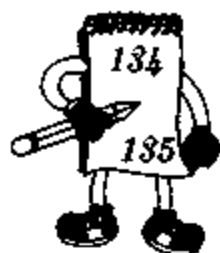
我认为在这个国家内的每个人都应该以某种形式的资本经营。在我们国家内，我认为资本掌握在人们的手中。

在美国像在所有其它自由经营的国家一样，我们相信公众是具有智慧的。智慧是属于个人的，而不是国家的。他们能跟上产品和服务的更新步伐。追求利润是强大的动力，它使每个人获得充裕的生活。

这样说来，你怎样利用为此留出来的 10% 的收入去创造价值呢？

这里有许多方法可供你任意选择。现在仔细考察一下你在工作中或在习惯中所开发的那些技能；你也许可以把这些技能用于可盈利的企业。

另外，你也可以用批发方式购买一种产品，再以零售方式将它卖出去。或者你可以购买一片地产，并加以改造



利用。如果你足够幸运的话，可以从事以超额生产作为酬金的工作，这样你能在工作中有更多的收入，并且可以用这种收入来购买股票，将它转化为对企业的所有权。

也可以利用这10%来购买你自己的设备、产品或类似的东西，并由此起步。不要让智慧躺在你身边睡大觉，等待好机会来临时再将它唤醒。

这是一个激动人心的思想！为什么不用全部时间来从事你的工作，而以部分时间去碰碰你的运气呢？真的，为什么不这样呢？你堂堂正正地说：“我在为致富而工作，而不仅仅是为支付我的账单而工作。”此时，你会有什么样的感觉呢？在你有了一个致富计划的时候，你就会受到激励，这样，你在晚上就会严格地遵照时间上床睡觉。

### 储蓄

最后的10%应该用于储蓄。我认为这是你的致富计划中最富有激情的部分，因为它能够使你应付生活中的“冬天”，从而使你心情平静。通过魔术般的组合，借助于现行的新的免税退休制度将极大地帮助我们国家的工作人员，经过几年的努力积累大量的资产。



在幸福中变得富有

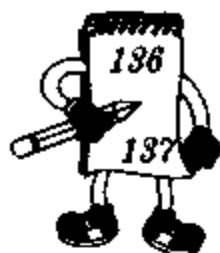
### 经济学入门：儿童的观点

当儿童发现他们自己已成为有用的人并能够挣到额外的钱时，这是对他们进行资本知识教育的最好时机。但是在赠予之外，你可以告诉你的孩子，怎样进行真正的经营。

例如，孩子们可以有两辆自行车，一辆用来自己骑，一辆用来出租。他们开始懂得商业世界的各种方法。当然在开始时金额不会太大，不会有百万美元。但令人鼓舞的是儿童能通过自行车出租的成功操练，学会通用电气公司运行时的基本商业原理。

下面是另一种思想。向儿童们表明怎样去用两美元买一块肥皂，然后以 3 美元的价格卖给邻居。这是活生生的商品经营，将利润、产品和服务带进了市场。这就是创造运气的原始形态。

要教育你的孩子利用他们是儿童的优势。要让他们知道，有些人从他们那里买东西的原因就是因为他们是一个孩子。



琼尼从他家出来，走过几家门口，敲响了琼斯夫人的家门。琼斯夫人答应着开了门。琼尼说：“琼斯夫人，我有一块肥皂，是这里最好的肥皂。我的母亲就用它，我知道很多人还没有这种肥皂。你应该买几块。我只卖3美元，我是你的邻居，我可以照顾你。另外，我还是一个孩子。”

这不是很简单吗？这里有一个商业活动的小例子，它是最起码的商品经营。

琼斯夫人说：“琼尼，感谢你的光临。我想你的产品是好的。但是说真的，我和你一样诚实，我已有很多肥皂了。”

“请让我进去看看，行吗。”琼尼一面说，一面拿着东西向前走。（孩子知道怎样去说服拒绝。他们不拘礼节。）

琼斯夫人知道，她的拒绝是无用了，便说：“好了，我会买你的肥皂的。”

琼尼激动而匆忙地回到家里。他说道：“我有3美元可以花了。”

“如果你花掉所有的3美元，”你提醒他说，“你就不能再做生意了。”



在幸福中变得富有

“嗨！”琼尼叹息着，有一点失望，“我不明白你的意思。”

你继续解释：“首先，你必须把两美元留出来，把它作为本钱去买另一块肥皂。你不能把本钱都花完了。必须谨慎地保住资本。你能设想农民会吃掉他的种子吗？只有愚蠢的人才会这样做，对吧！”众所周知，必须将作为种子的钱（资本）留出来。它是你获得另一次收获的惟一机会。

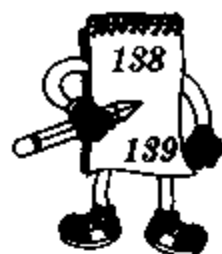
琼尼不会因你的解释而生气，因而在考虑了之后便说：“好的，我会把那两美元留出来，这样我就可以把生意继续做下去，并且继续赚取一美元的利润。但是我真想花掉那一美元的利润，行吗？”

现在你的机会来了，你向琼尼说明处于贫穷和摆脱贫穷而致富之间的差别。你说：“如果你花掉了你所有的利润，那将导致破产，而不是幸福。”

琼尼还是不明白。于是你将他带到城里最贫穷的邻居那里，然后问他：“你愿意这样生活吗？”

“不。”

“那么好了。你不能将所有的一元钱花掉。”



“那么我用它做什么呢？”

“首先你必须交纳你的税。”对孩子们来说这是很容易的。当他们花钱时，他们就交完税了。当他们开始赚取大量钱的时候，你就必须教导他关于联邦税的事了。（要记住鹅和鹅蛋的故事。）

接下来你要提醒琼尼有关捐赠的事。他还记得：“噢，是的，这里有10美分给予那些不能进行自救的人们。现在我能将剩下的钱花掉了吧？”

“不，不能。”你回答说，“你仍然会遭到破产的，只是少了一点点不愉快。”

“好的，我承认，那么现在该怎样呢？”琼尼变得不耐烦起来。

“接下来你的1美元利润中的10美分用于增加你的资本。如果你坚持不懈地把你所挣来的每个美元的10美分存起来，那你就会有足够的钱去买两块肥皂，而不是一块。”

“噢，的确如此。”现在琼尼真正明白了。“如果我能买两块肥皂，而不是一块，那么我就可以减少一次进货的麻烦了，并且可以卖出更多的肥皂。”



在幸福中变得富有

多么聪明能干的孩子！

接着你要说明，当你买两块肥皂时，有些公司就会给你打折扣。比方买一块要两美元，那么在买两块时可能就只要3美元80美分了。琼尼很受鼓舞。他大声说道：“噢！这样当我把肥皂卖出去的时候，我将得到更多的利润！”

这的确是真的。双方都从增加的投资中获益。公司每次卖出了两块，琼尼少了一次进货的麻烦并降低了成本，这样他可以将这些钱拿去进行储蓄，或将钱转借给琼斯夫人。

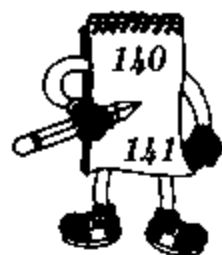
琼尼说：“嘿！这是纯利润。现在我总可以将剩余的利润花掉了吧？”

“不，不行，我们还需要做更多的事情。我们要把你的钱借给银行。”

“这种工作怎样做呢？”

于是你要加以解释：“从你的利润中拿出1/10存入像银行这样的金融机构。它们为借用你的钱而付给你一份酬金。他们将这称为利息。”

“银行为什么要这样做呢？”



“因为某些工程项目，像建造一幢大厦或一座工厂，所花费的资金要比任何个人所有的都多得多。于是我们就有了一个系统，让我们将钱投资给银行，这样银行就有足够的钱贷给较大的工程项目。这有助于创造更多的工作职位，从而帮助了每一个人。同时，银行还将为借用了你的钱而付给你利息。”

“他们付给孩子们哪一类利息呢？”

“它和付给成年人的利息相同。”

琼尼经过一段时间的困惑之后，才相信了这一点。“你是说我仅是一个孩子就得到了成年人的利息？”他怀疑地问道。

“是的，你的钱能够像所有的人那样迅速地增长。”

“我能够取回我的钱吗？”

“当然，而且你能拿到的钱总比你存入时的多。”

“嘿，这太好了。现在我可以将剩下的钱花掉了吗？”

“是的，琼尼，让我们去吃奶油冰激淋吧。”

我可以打赌，你大概已经懂得了上面所说的一切了吧。但是，在我25岁那年遇见绍夫先生时，我正像琼尼





在幸福中变得富有

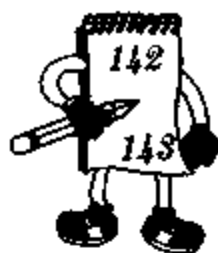
那样天真。我感到很惊奇，那么多的成年人从未受到过怎样制定致富计划的教育。

如果我有孩子，我一定会向他们说明致富计划。向他们说明如果在他们年轻时就开始采用 70/30 公式的话，那么当他们到 40 岁时就会成为在财务上独立的人。因此，他们就能够在一生中只做他们想做的事情。

现在让我给“贫穷”和“富有”下个定义。穷人花费他们的钱，而将他们剩余的储蓄起来。富人把他们的钱储蓄起来，而花掉剩余的钱。对待同样的钱，其哲学原则却完全不同。

假设在 20 年以前，有两个人，他们每人每月都赚 1000 美元，因而每年都有同样的收入。其中一个人的哲学原则是花费他的钱，而将剩余的钱储蓄起来。另一个人则将钱储蓄起来，而花掉剩余的钱。时至今日，如果你见到他们，你会称其中一个为穷人，而另一个为富人。

但是，储蓄像任何训练过程一样，有一种很微妙的效能。当一天、一周或一个月结束时，很难看出它的结果会有多大的变化。但是在 5 年之后，其差别就非常明显。在



10年之后，其差异就会戏剧性地引人注目。

这是一个伟大的哲学原则，我们可以从动物王国中的低等成员中学到它。这个哲学原则称为“蚂蚁哲学”。你知道蚂蚁吧。有一个合乎圣经宗旨的格言，激励着每个人，特别是激励着懒惰的人去学习蚂蚁。蚂蚁有两个因素是出类拔萃的：

第一，蚂蚁对任何事情从不放弃。如果它要到什么地方去，而你在它的行进道路上设置一个障碍物，那么它要么试图爬过去，或者从下面钻过去，或者绕过去。如果你移动障碍物，它仍然会绕过而继续前进。如果把另一个障碍物放在它的路上，那么它总会找出一条路——上面的、下面的或者绕着走。无论路有多么长，蚂蚁都会坚持这一尝试，直至死亡。蚂蚁是决不会退却或放弃的。

这是多么深刻的教育啊！

第二，蚂蚁是一种奇特的动物。请你猜猜看，蚂蚁在整个夏天都在干什么？是的，它干的都是为了冬天。一只蚂蚁在夏天里要收集多少东西来准备过冬呢？它将尽它



在幸福中变得富有

的一切力量去做。多么聪明！

你还记得关于蚱蜢的童话吗？它嘲笑蚂蚁整个夏天都在存储食物，而它只是在高高的草丛里跳来跳去，从不关心未来。在严寒的冬天到来时，它就要被饿死，而蚂蚁则丰衣足食。

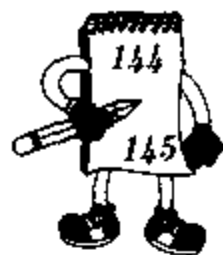
贫穷和富有，其区别不在于你所挣的钱有多少，而在于你怎样去使用你所挣的钱。选择是由你自己作出的。



## 中期修正

对于老年人，你想过些什么？你明白有多少无依无靠和只靠有限财源生活的人吗？的确，这是进入所谓“老年市民”群的大多数人所面临的主要状态。

如果我们能够改变这种景象，难道这不是奇迹吗？我对祖辈们应该是什么样的提出了一个新的概念。祖辈们的主要任务应该是教育他们的子孙们怎样像我们一样富有、



有教养和幸福。祖辈们不应该说：“我已经工作了整个一生，现在我需要得到帮助。”他们应该并且能够说：“我已经工作了整个一生，现在我能够帮助他人了。”

如果在40岁或50岁时，在财务上仍然不能独立自主，这并不是因为你生活在不完美的国家里，也不是由于你生活在不完善的社会里。并非因为你生活在错误的时间里，或你是一个有缺陷的人。简单地说，这是因为你有一个不恰当的计划。

你决非是惟一这样的人，我们多数人都偏离过航向。

当人们向月球发射火箭时，他们知道火箭也许会稍微偏离航向。第一套制导系统不能满足整个行程的要求，这就需要进行中期修正。

你和我并没有什么不同。如果我们要成为财务上独立的人，那么我们就必须随时对我们自己的计划进行中期修正。最后，难道你不想成为当作富有和幸福楷模那样的祖辈吗？



在幸福中变得富有



## 保存账目

我遇见绍夫先生后不久，他问我，我是否有一个财务报告。我回答说：“财务报告是什么？”绍夫先生耐心地解释说，这里重要的是要准确地知道你现在所处的位置，而不是和你自己开玩笑。只有当你知道你现在处于何处时，你才有可能有一个良好的计划，使你迈向你想要去的地方。

要做到这一点并不难。你只要把你的资产列在一张纸的一侧，而把你负有义务的或欠债的总和列在另一侧即可。而后，从你的资产中扣除你的债务，你就得到一个数，它代表你的财务净值。这里所说的并不是你作为一个人的价值有多少，而是你在财务方面的价值为多少。

我对绍夫先生说：“我的财务报告不会太好。”他说：“好不好看起来并不重要，重要的是你做了。”

于是我编写了我的第一个财务报告。发现我有很多的债务。我要给我的父母钱，支付金融公司费用，还有为我



的汽车付款，并要给预计按月付款的其它机构付款。在资产的一侧，我正在向下删除。我要放弃我能想到的每件东西，甚至包括我的鞋！毕竟它们是一些值钱的东西。噢，在工作了6年之后还如此之困难，多么难为情啊！

毫无疑问，你做的要比我好得多。但是，即使你不这样做，你也需要一个财务报告。你不必把结果贴在公告牌上，你是否将它公诸于世并不重要。但是，重要的是你知道了有关你现在的财务计划的账目。

通过你的财务报告开始管好你的收入和开支账册。你还听到过“我不知道走向何方”这样的说法吗？我想决没有一个人会这样说的。从现在起要找到一个明确的位置，知道它来自何处，又走向哪里。

嘿！我还发现只会挣钱还是不够的。一个人每月即使挣1万美元，他仍然可能破产。你会说：“一个月挣1万美元还能破产？”这很容易！只要花掉1万1千美元就行了。请相信我，在你挣得1万美元时，一定不能花掉1万1千美元。因为有人会立即向你说：“如果你的支出超过了你的收入，那么你的产业维持费用就会把你压垮



在幸福中变得富有

的。”

因此，一定要知道你已有什么和现在在干什么。这是一处要播下优异种子的地方，收获的将是巨额的财富、长期的健康、丰盛的果实、深远的影响和高贵的生活方式。将你的兴趣甚至爱好也投入进去。把小事情做好，这将帮助你成为一个老练的人，一个懂得基本致富和幸福策略的人。

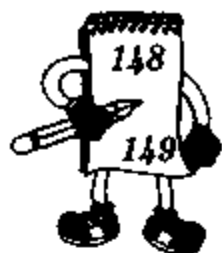
圣经上说，如果你对某些事情锲而不舍，那么总有一天你会成为许多事情的支配者。这就是事物的哲学原则。生活并不愿意将其命运和责任交给不会理财的人。无论如何你要负责管好你的财务账目，并采取重要步骤去实现富裕的生活。



## 对富有和幸福看法

我曾说过：“我不愿意纳税。”

绍夫先生说：“好了，只要你愿意的话，你可以那样



生活，在某种程度上，这也是一种生活态度。”

听了这个意见之后，我有点不知所措。我想这也是一种生活态度。我对他的意思感到很惊奇。

我曾说过：“我不愿意付账单。”

而他则说：“好了，你可以那样生活，只要你愿意的话。”

我想这是惟一的方法。

我曾说过：“我愿意把钱留在身边。”

绍夫先生则说：“这是对生活态度和生活方式的一种选择。”

最后，我问道：“是否还有接受这些事物的另外方式？”

绍夫先生回答道：“你是否在说我喜欢交税，因为我知道我这是为照料和喂养会孵金蛋的鹅所交纳的那一部分？你是否在说我喜欢支付我的账单，减少我的负债，并增加我的资产吗？你是否在说，我喜欢不将我的钱留在身边并将它投入流通之中，这样就能建造蓬蓬生机的经济？如果你学会了‘喜欢’而不是‘不愿’，这难道不是更好的方式吗？”





在幸福中变得富有

多么奇怪的关注生活的方式！尽管我花了一点时间让自己学会说“我喜欢”，但是在我的生活中，由憎恶变为喜欢有着惊人的差异。

绍夫先生甚至告诉我要满腔热情地支付我的汽车贷款。他说：“下一次你在付 1000 美元的分期付款时，将备忘录放在信封里，并在信封上写道：以极大的热情付给你 1000 美元。”他大声笑了起来，并接着说：“你不会相信，这给对方将会造成多么大的激情。他们从没有听到过像这样的话。但是，最重要的是你会感到在你这一方将会发生什么事。你会感到你很主动，它给你带来的是快乐的而不是受挫的哲学原则。”



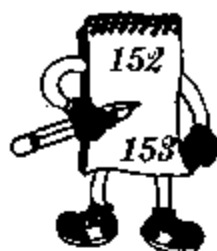
你在财务上能独立自主吗？你可以实现这一点。那么为什么不从今天开始呢？所要采取的一切就是让你的生活遵行“70/30 规则”。不论是年轻的或年长者，决不可过于迟缓才走上正确的航道。

谋略之五

## 管好你的时间







## 第8章 怎样出色地管理时间

几年前，我在南非演讲旅游期间，偶然看到一篇由 A·本纳特所写的有关时间问题的短论。我非常喜欢它，在此我将与你共享其中的片段：

时间是所有事物都需要而买不到的原材料。有了它一切都是可能的，没有它，则什么也就没有了。有了时间才会出现每日的奇迹，当人们检验它时，事情确实令人吃惊。

当早晨你醒来时，看呐！你的钱袋（资源）里奇迹般地满装着在你生命中尚未加以利用的 24 小时。它是属于你的。它是最昂贵的财产……没有人能从你那里把它拿走。它是不能窃取的。没有人得到的能比你所得到的多，也不会比你得到的少。



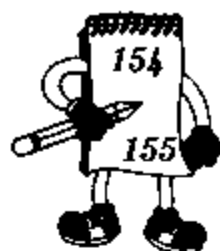
在幸福中变得富有

在时间的王国里，没有财富的贵族，也没有智力的贵族。它不会将时间奖励给天才，即使每天才奖励一个小时。它也不会加以克扣。你可以无限制地消费你的精美商品，但它决不会克扣你的时间。

进一步讲，你不能预支未来。不能借账！你只能让正在经历的时间消逝，但你不能消耗明天，它永远为你保留着。

如上所述，生活是个奇迹，难道不是吗？你每天有24个小时的时间去生活。由此，你可以过健康的、快乐的、富有的、心满意足的、受人尊敬的生活，并开发你那永世不朽的心灵。

最为紧迫和急迫的事是正确地利用和有效地使用时间。一切都依赖于这一点。朋友，你的幸福，你想抓住的难得的东西都取决于它。



如果一个人不能安排 24 小时的收入来正确地支付所有正常的消费项目，那这个人就糊里糊涂地度过他的整个一生。

我们决不会有更多的时间。我们有，而且始终有的是所存在的全部时间。



### 管理时间的四种态度

时间是我们所拥有的最为昂贵的东西。因而我们怎样管理它对于我们的生活具有最深远的影响。我们每个人都对时间抱有一种态度，不论是有意识的还是无意识的，情况都是一样。这种态度决定了一个人对时间的支配方式。

对时间有四种截然不同的态度。每一种态度产生截然不同的生活方式。

#### 流浪者的心理

流浪者完全不考虑时间问题。他们选择的是尽可能杂



在幸福中变得富有

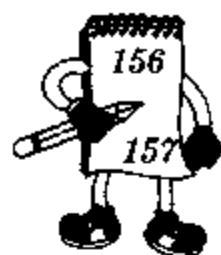
乱无章的生活方式。他们让自己的生活毫无目的地游荡着，像在荒漠的微风中飘忽不定的小草，喜欢不确定的和自发的生活方式。

如果他们找到一份工作，也总是一份暂时的工作，因为他们往往抵制任何组织机构，总是反对做任何固定时间的工作。典型的流浪者会说：“对我的生活，一切都太迟了。我似乎从来不能管理我的时间。让它见鬼去吧！在我满意而且充沛的时候，我就很容易地将时间打发掉，去到我要去的地方。”

持有这种态度有什么错误呢？我在说谁呢？这是你自己的生活。但是如果你发现你自己沾染上了这种生活方式，那就该考虑一下，在现实的生活中，沿着生命的高速公路和通道放任自流的话，那就会使自己在任何机遇之前停滞不前。你對自己放任自流不可能得到更好的生活。

### 9 比 5 的时间管理方式

另外一种人，也许是大多数人，他们对时间所采取的态度，在某些地方介于流浪者和工作迷之间。这些人似乎在中等劳动强度时能发挥最好的作用。他们喜欢有他们自



己自由支配的夜晚，去品尝终生难忘的“花香”。

一个人在为一家公司工作，而后决定要拥有他自己的企业。但是随着他所担负的职责有了变化，在他明白他必须在所有的人之前就提前上班，并且在看门人离开后，他还要留下很长的时间时，他就会想：“我宁可为某个人工作。让他们享有所有的荣誉和处理头痛的事去吧。”

他错了吗？当然不。只不过他的两个选择是按照钟点工作，或以9比5的工作量工作。（你会很快明白，在我们讨论第四种关于时间的态度时，这就不只是他们的选择了。）当他试着使他自己的公司运作时，工作超过了他为舒适地进行管理所承诺的最大水平。于是他决定从这种挑战中退下来，他认识到对他来说，成功的代价太高了。

不是每个人都能应付获得成功所需的高昂代价的。不仅在运作一个独立的企业时是这样，我知道，这在许多公司运作中，同样是这样的。这里有一个故事，它说明有些人应该在他们付出的代价上设置一个极限。

一个小女孩问她的母亲：“为什么爸爸不带我去玩呢？我爸爸下班回家就径直走进他的书房。一吃完午饭，他还要出去再做一些工作。我多么想和我爸爸玩啊！他不再那





在幸福中变得富有

样爱我了吗？”

于是，妈妈抑制住她自己的孤独、悲伤和痛苦，试着解释道：“亲爱的，你的爸爸非常忙。他特别爱你，这就是他为什么工作得这样辛苦的原因。他在办公室里有着那样多的工作要做，还不得不把其中的一些工作带回家来做。”

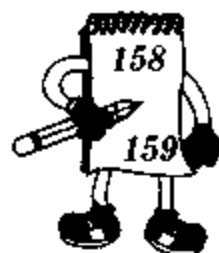
那个小女孩对她妈妈的话想了一会儿。突然，她眼睛里闪着光，并且说：“好了，如果他不能在办公室做完他所有的工作，为什么他们不将我爸爸安排在工作较少的一组里呢？”

真的，为什么不这样呢！一个人为钱财和人生的成功应该付出代价，但要设置一个极限。当为取得物质财富而牺牲其它重要价值时，就找到那个极限了。

我知道，我也应该在我的生活中寻找某些东西，只是要找出这些东西所要付出的代价太大了。我知道，在我开始之前，我已经损耗了不少，我决不能付出高昂的代价。

### 工作迷

早先有关成功的概念，正如 W·罗曼所著《商人的死亡》一书中所描写的，是指坚持更长的时间和更艰苦工作



的那种类型。对于工作迷来说，总嫌工作不够多。他（或她）每天工作 10、12、14 个小时。工作迷会找到两份工作，一件工作接着一件地干。只有在不休息的情况下，他才会感到满足。没有工作乐趣，但他完成了很多的工作。

我们大家知道，这种行为所造成的后果。当他引起局外人的赞誉时，工作迷的行为就能导致家庭关系的疏远和不和、健康的丧失，甚至造成价值观的危机。

具有讽刺意味的是，工作迷并不总是挣钱最多的人。这是因为她（或她）常常具有多个工作方向，而不是专一的方向。

如果我不得不在前面所说的有关时间的三种态度中作出选择的话，我很难选择到最好的方式。但是，幸运的是，还有另外一种我认为是理想的有关时间的态度。

### 出色的时间管理

第四种，也就是最出色的时间管理方法是由其它三种方法衍生而来的。出色的时间管理把时间分配给生活的各个方面。甚至分配一些时间来进行漫游，在这段时间里不



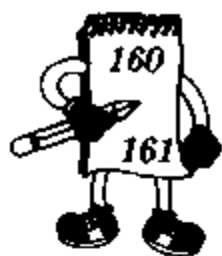
在幸福中变得富有

做任何其它事情。像坚持 9 比 5 时间管理的人那样，他知道限制工作的小时数，并且将一点时间用于家庭的其它重要的事情。他也像工作迷那样，在必要时也不怕长时间的工作。

出色的时间管理者之所以出色是由于他根据自己的能力来安排工作小时数，而他所做到的要比工作迷还多。他是怎样做到这点的呢？简单地说，是由于工作速率高，而不是工作时间长，即着眼于每个小时内具有很高的工作效率，而不是投入更多的小时数。

出色的时间管理者寻找新途径来提高他们的生产率。换句话说，他们通过所谓杠杆作用来创造财富。

利用杠杆作用能够使你的财源增加许多倍。例如，通过借贷你可以聪明地购买家产或创建一个企业，这就能够使你的钱财像杠杆作用那样增加。你可以通过增加或扩大销售，或者将少量的生产工作分配给熟练的雇员，为自己赢得较多的时间。



## 时间的管理权

这是理解时间管理的关键。不是你去管理一天的时间，就是一天的时间来操纵你。这是问题的关键。要知道，放弃管理、交出权力和丧失管理时间的能力是十分容易的。

重新获得管理时间的最好方法之一是学会最有效地使用管理时间的词汇。你知道它是什么吗？这个词汇就是“不”。要学会说“不”。

有了这一点，我仍然有困难。对于每件事情说“是”是如此容易，特别是对于“善良的”人们是这样的。说“是”的结果是我们为了承担在开始时不该同意的职责而花费掉很长的时间。这是一种很大的时间浪费。

我最终学会了恰当地说“不”。怎么样？这就是我所做的事情。我说：“不，我认为说我不能。但是如果情况有变化，我会打电话给你。”最后给他们打电话，告诉他们好消息，并且让他们知道你最终能够做到，这不是更好



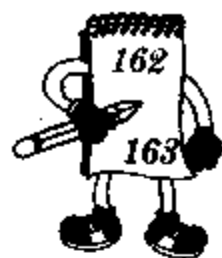
在幸福中变得富有

吗？试试看，它很有效！我的一位朋友 R·雷诺喜欢说：“不要让你的嘴压弯了你的腰。”

另一种重新管理你一天时间的方法如下所述：在工作时间内，你就工作；而在玩的时间内，你就玩。把两者混在一起绝对是行不通的。最终你所做的一切只是欺骗你自己而已。如果在同一个时间内，既工作又玩耍，那么你就会丧失完成工作任务后的快乐感，也失去了专一游戏后所得到的全面放松感。

我知道……我曾说过：“我得和我的全家人到海边去。我答应过和他们一起去的。如果我不陪他们一起去，他们对我会有什么想法呢？”于是我把他们送到海边，但是这时我考虑的却是：“我应该去办公室。我怎么能来到海边呢？我有那么多的事情要做，我怎样才能把这次旅行的时间缩短，从而能早点返回办公室去工作。”这样做的结果呢？由于在游玩的时间里想着工作，使美妙的时间白白地溜过去了。

以往我还做过一些事情正好和上述的情况相反。我会说：“我要在 3 点钟出发，以便在回来的路上骑上我的摩



托车。”猜猜看，我在那天的其它时间里都想了些什么？对了，只想到在回来的路上骑上我的摩托车。

现在，当我继续到西班牙、非洲或澳大利亚作演讲旅行时，我决定让它成为一次工作旅行。每天都安排演讲、参观和会议。但是当我的业务工作一结束时，我就抓紧时间去玩，去探险，去欣赏演出。这才是一次真正有价值的旅行。

我的一位朋友，一位成功的建筑师，每周编制一个工作日程表，并且每周编制一次。他将它称为他一周工作一周游玩的计划。实际上，如果将周末的时间也计算在内，它实际上游玩了9天时间，并且工作了5天。十分快活舒服，是吧？然而，让我将他的时间情况告诉你吧。在那工作的5天里，他真正地工作了。你不会相信他所表现出来的那种旋风般的积极性。就像是部长、会计、建筑师和指挥官汇集于他一个人身上那样，一小时接着一小时，真是征尘飞扬。他工作的5天里，他作出了最大的努力。整天在外面活动，从不停歇。而后，他扔下所有的事情并和他家里的人一起玩耍。多么令人惊奇啊！



在幸福中变得富有

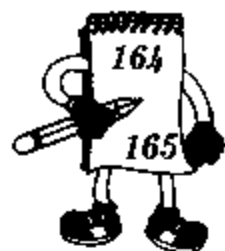
## 认识自我

建立时间管理的重要规则之一是认识你自己。我们每个人都有单独的生物钟，平时它控制着我们工作效率的高峰和低谷。要找出你在何时精神最好。如果在清晨时你的工作效率最高，那就利用这一时刻来制定一个日程表，把你最大的课题作为一天的首要工作来做。例如，如果你的工作包括对人的规劝，那就将约会安排在早饭后。

但是如果对你来说情况正好不是这样，比如你在午饭之前精神不好，甚至连你名字也记不起来，那就把你最主要的业务活动安排在下午和晚上进行。

下面再来分析一下你的习惯。例如，如果你不善于按日期安排你的书面工作，或者你已经决定在几年的时间内使自己保持更好的业绩，以便将账目平衡好，并且你已经这样做了，且得到了认可，还有人帮助你，那么你的习惯大概不会再变了。

如果你学会将工作进行合理分配，那你的弱点就不会对你造成危害。这也是进行时间管理的一部分。



几年前，我的同事得出一个结论，说我是一个不负责任的邮递员。因为我经常出外旅行，他们会请我把一些信转交给我要去的城市中的人。“保证没有问题！”我不经心地把信放进我外衣口袋里时回答道。过了一段时间，我多次从干洗工人那里得知，这些信并没有投寄出去。

在一段时间之后，我的同事将我看成是一个5岁的孩子。有一次他们说：“这个文件必须送到纽约。你能保证这次把它投递出去吗？”我说：“当然。请你相信我，我不是一个糊涂人。”不必说，在我回来的时候，文件仍然在我的行李箱内。

于是现在出来了这些闲话。我的同事教训每个新来的雇员：“不要把任何东西交给这位主席去投递。在很多事情上他都是优秀的，但他是一位不负责任的邮递员。你们还是另作安排吧！”

这就是我的特点。承认你不是在每件事情上都是优秀的并不是什么丢脸的事。只要你足够聪明，就不要使你的弱点阻碍你实现你的目标。的确认识你自己是进行时间管理的关键所在。





在幸福中变得富有

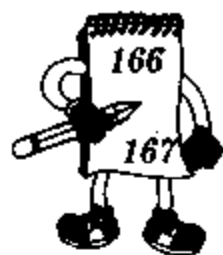
## 电话

我们大家都学会用电话进行联系。现今它已经很普遍了，不止是每个家庭都有一部，现在我们每个房间里都有一部电话，而且在不久之后，每辆汽车里都将会有一部电话。但是我们很少有人花时间去分析怎么样最有效地利用电话。为此，当我们认识到它具有巨大的潜在效率的同时，也要看到电话也可能是我们生活中的一种最浪费时间东西。

你明白，正因为电话对你对每个人来说是一种非凡的工具。你能够在几秒钟之内找到另一个人，其他人也能够立即找到你。这种现实会扰乱任何日常计划或程序。

因而，要确保电话主要是为你的便利服务。主要是要控制好谁以及什么时候到你这里来。如果你有一位秘书，那么就训练他（或她）来管理你电话的呼叫。或者使用一部应答机，这样你就能在你方便的时候去回电话。

要记住，电话会让其他人控制你的时间，甚至当你在家里时也来电话。这就意味着，除非你加以精心的安排，否则其他人也能介入你的家庭和空闲的时间。不要让这种情况发生。要找出一种方法，避免在和朋友或家庭聚会期



间回电话。你能够使用应答服务、应答机，或者干脆拔掉电话插头。当你和家人及朋友在一起的时候，不要让电话铃声来打扰，这一点太重要了。

此外，除了要控制给你打来的电话，还要控制你打出去的电话。这里有一个最简单的方法，那就是设一个备忘录。我们不要将时间和钱财浪费在毫无意义的电话交谈上。你自己也曾说过：“让我想一想，有时我有一件事情想告诉你，但是一下子想不起来了。到时候我会给你打电话的。”我们大家都会一次又一次地这样地说。这是很大的时间浪费，而且也违反行业上的习惯。

怎样解决呢？在每次打电话之前，写下想要说的关键内容。这能使你每次的谈话更加有效，更加简短。这也为你提供每次电话的记录。

万一你必须再打一个电话来进行交谈，你就有一个上次通话的记录。例如，你说：“约翰，你对那天我们所讨论的四件事做了些什么呢？”而约翰会回答说：“什么四件事？我们没有谈起过这些啊。”这时，你可以沉着地将你所写的关于你们谈话的记录告诉约翰。



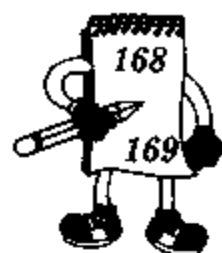
在幸福中变得富有

### 有效的时间安排

我们大家总是按照老习惯来办事。然而，当我们想做得更有效时，这就变成了费时的东西。于是就要花费些时间来分析你的工作方法。你的文件整理汇集方法是否更新了？今天借助于电子设备有了许多提高效率的有效方法。时代为我们提供了更快、更多地处理信息的极好的机会。你也许想利用它们中的一些来提高效益吧！

在我的办公室里有一台计算机，它能够做非常出色的事情，而且节省了大量的时间。此外，我还有一台便携式计算机，能在旅游时使用它。在输入信息之后，我很少通过调制解调器将信息传输到我的主计算机上。这是一台多么节省时间的设备啊！

当然，应该尽可能地减少使用这些新的电子设备的时间。成千上万的人都购买了计算机，用来平衡他们的支票簿，或用来保存电话号码。这就像坐进汽车，驱车，去拜访你的下一个邻居。这样，就要仔细地分析怎样去使用这些新的电子设备。如果你的业务活动较为复杂，就要让一位内行来帮助你操作计算机。要记住，你没有必要在每件事情上都是优秀的，可以让其他人来弥补你的不足



之处。

### 提出恰当的问题

作为管理人员时，最有效的节省时间的方法之一是提出问题，说得更具体些是提出恰当的问题。在行为心理学上，我们懂得了每件事情都是某些其它事物的结果。在提出问题时，通常在它的后面隐含着更深刻的问题。

了解事物最深层问题的最好方法是不要急于作出结论，而是提出问题。

如果玛丽未进行销售活动，我会说：“好的，我必须给玛丽讲一下有关销售的问题。”或者我们可能会问她的主管：“为什么玛丽未销售商品？”那个主管可能会说：“她没有进行充分的电话联系。”于是我进一步深究：“为什么她不充分利用电话联系？”其回答可能是：“这是因为她没有很早地开始她一天的工作。”我想我们的发问可能会在此停住，然后促使玛丽早些开始一天的工作。但是我们如果不停住，而是再提出一个问题：“为什么玛丽不早些开始她一天的工作？”最终我们就会触及到问题的核心。或许玛丽有她个人问题要处理，而不在于她的销售技能是否



在幸福中变得富有

需要改进。

真正重要的原因通常埋藏在深层。通过提出恰当的问题，你能更快地找到问题的根源，并节省大量的时间。

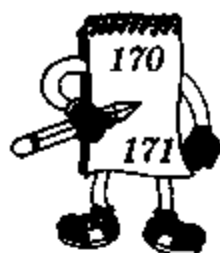


## 四种书面思考的方法

对于成功的时间管理，其最为重要的工具之一是具有书面思考的能力。建立一个成功的企业像建造一幢房屋一样，你先要将一个想法具体化，再把它写在纸上，并加以执行。在我的公司里，我们有一个说法：**操作并非来自思想，而是来自文件。**

对一天的工作，也要求在纸上进行思考。如上所述，一个人早上醒来时说：“让我想想，我今天该做些什么？”如果是这样，那就太迟了。最好是在头一天下班之后就规划好第二天、下一周甚至是下个月的工作。

书面思考是一个成长的过程，与制定具体工作的清单相比，这一过程需要做更多的事情。事实上，有四种不同的基本方法，你应该用他们来规划你的生活。



### 你的目标

在我的演讲里和强化研讨班上，我花费大量的时间来提倡使用日志。我这样做是因为我认为它是那些生活上成功和学习上认真的学生应有的非常重要的工具。

用日志来汇集所有的优秀信息和智慧。几乎在任何地方都可以产生好的想法。或许你可以听到一个特别有意义的启示，或者你能读到一点对你有用的资料。在这样的启发下，也许会使你形成一个重大的想法。

问题的关键在于不要让好的想法从你那里溜走。如果你能抓住某种伟大的理想，它就能改变你的一生。不论你在什么地方，你总要有一本日志。

### 计划书

你是如此的雄心勃勃和孜孜不倦，你有许多正在从事的课题，并且还有其他人参与。像你这样繁忙的人常常会有这样的感觉：好像他们是魔术师，必须始终保持所有的盘子都在运转。这是很不容易的。

使事物保持在控制之中的最好方法之一是作个计划书。如果你和其他人一道工作，那就将活页夹中的某个单



在幸福中变得富有

独部分分配给每个人。在每个人的标签下，保存有他（或她）的信息资料。注明每个人的特点、家庭历史、目标、长处、需求以及你所想到的其它有关事项。作为经理，你也可以想到要有像销售记录或进度表之类的资料。如果你需要估计进度，那么用这种方法你就会有一份有用的具体资料。

至此，你可以根据你的企业或行业的具体情况，给每个办公室或部门加上“标签”，或者将工程一项一项地进行分类。其中关键在于汇总所有的数据，这样你就能够集中进行考虑，而不必费时再在不计其数的遗漏的文件中去搜寻信息。

这种制定计划书的概念也可以用于个人的事务。

例如，你可以对你的每个孩子加上一个标签。对你的孩子加上标签听起来好像有点不近人情，是吧？那么让我来问你，你记得你的孩子最新的成绩报告单吗？如果记得的话，怎样将它和以前的成绩报告进行比较呢？你的孩子让你去参加什么活动？你都将它记下来了吗？记得你和他们在最近进行的有重要意义的面对面的谈话了吗？你的孩子主要关心的是什么？



你看，孩子们记得他们和父母所进行的全部交往。不幸的是，我们作为父母却常常有偏见和不留心。对每个孩子保留一个单独记录，可使我们总是想到其中的重要东西。

当然，你个人的财务也可以从这样的系统中获益，使你一看就能查到你所有的投资、保险单据和类似的事物。

那么，你真的需要将一本日志或一份计划书带在身边吗？当然不！你无需将他们带在身边，没有人真会这样去做的。但是对于在致富和祈福征途上前进的你们，这些技巧能令人信服地加快你的进程。

### 日程表

将你的想法写在纸上的另一种方法是使用日程表。我在这里所说的日程表并不是指给你提供用来写下约会时间之类的东西。我在这里说的是所谓“每日时间安排表”。每日时间安排表除了记录你每天的约会和议事日程之外，还要有足够的地方来记录企业的活动、开支、会议结果、电话内容和准备要做的事。





在幸福中变得富有

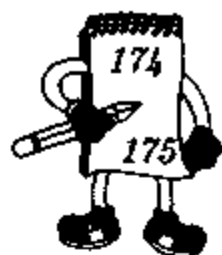
你的每日时间安排表也可以来汇集你想记在日志或计划书内每日或每周的要点。以它为中心，你可以进行你一天、一周、一月甚至一年的工作。

### 竞赛计划

制定有关通过竞赛如何改变生活的计划，可以是各种各样的。“竞赛计划”一词具有一定讽刺意义，因为即使我们认识到制定足球或篮球的竞赛策略是重要的，然而我们为自己的生活很少制定一个竞赛的计划。

对你生活上的竞赛计划有一条头等重要的规则，那就是：在你尚未制定好计划的时候，不要开始你一天的工作。因为每一天在你一生致富和祈福的策略中是极其宝贵的组成部分，在你开始一天工作之前，总要先做好计划，而且要每天这样做。是的，我知道，这里所写的都可能是乏味的。但是要记住，价值是努力的丰硕成果，而不是希望的结果。

当你一旦掌握了计划一天的艺术，你就为取得更大的成功做好了准备。下一个关键是：在制定好计划之前，不要开始一周的工作。



在开始你一周的工作之前，先要制定好一周的计划。假如在星期日晚上你问自己：“这一周我要做些什么？”想像一下你的生活会是什么样的。是的，我知道，这只是花一点精力，但是如果你学会了计划你的一天，将它作为整个一周竞赛计划的一部分时，那么，所有的各个部分会配合得更好。其结果是每天的工作将会更有成效。

当你一旦了解了计划一周的计划后，你也能够一次计划出你的一个月的生活。因而接下来的关键是：在制定好计划之前，不要开始你一个月的工作。

遵循这条规则，几天和几周就成为更大计划的一部分。你在推行你生活中的长期计划，你在使它具有更远大的前景，因为你现在正在制定计划。

你要根据你3个月、6个月和1年的目标，协调好你每天、每周的和每月的目标。

嘿，你正在进行一项巨大的实践。但是，当你完成这一工作时，你就将被称之为“老板”。这是一条通往征服时间的“高速公路”，我相信你会希望其他的老板能像你一样具有这种观点和口味！



在幸福中变得富有



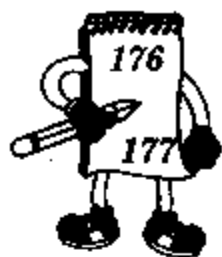
## 怎样制定一项竞赛计划

在制定竞赛计划时，应该明白两件事情。第一，竞赛计划的作用就像一张展开的图表，而不是排列的数字，它列出了各项活动。第二，你可以把竞赛计划应用于单项工程，或各种共同执行的工程项目。

以下说明它是怎样工作的：在一张图表纸上，按计划所包含的天数来设计纵向的栏目数。而后在纸的左侧划出“各项活动”的表头。在这些表头下列出在那个时间内要完成的所有活动。

例如，你要为一种新产品开展一项活动。要确定所要求的每一项活动（商品交易会、广告宣传、包装、市场调研）必须满足的最低界限，并把它写在展开的图表上。推算一下要完成这项任务所需的天数，并在你的竞赛计划图表上将它加上框。最后将一张清晰的任务表放在你的面前了。

当竞赛计划尚未制定好之前，在你为了使计划更为完



善时，可以先去掉其中的几项。你这样做是因为你发现将你所有的工程项目全部提前是有困难的。然而，一旦你把你的竞赛计划放在一起时，你就会感受到一种巨大的满足感。

要把你的竞赛计划放在你看得到的地方。把它挂在你的办公室的墙上，或者放在你的计划书里。它就会对你手头的任务给出不断的提示。

竞赛计划既令人激动，也令人头痛。它一直在提醒你跟上工作安排。当你落在日程安排之后时，也是令人头痛的。但是它也是激动人心的，因为它使你看到了梦想，看到了计划正在变成现实。这是莫大的回报。你的感觉并不亚于伟大的艺术家观察他刚完成的油画那样。这具有像触电一样的奇妙感觉。



要很好地安排一天的计划，要有始有终，有目标和内容；要生动多彩和有个性，要有感情和特征，这样安排得很好的一天会在总体上占有它应有的位置，成为宝贵的回



在幸福中变得富有

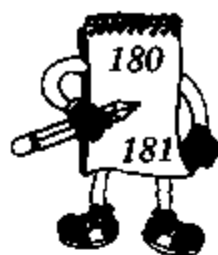
忆和财富。当一直精心安排的一天变成另一种情形时，它在生活中呈现的是经验和精神的财富。因此，曾经有人说：“在午夜，天使来了。将所有这些作品汇集在一起，并将他们送往另一个地方，将他们拼成一张美丽的图画。当然，某位天使偶尔会对另一位天使说：‘等一下，等到你看到这一情景时为止。’”

## 谋略之六

# 广招人才







## 第9章 交往的原则

**将** 一个人塑造成你所要求的人时，其主要影响是最难以理解的。你和其他人之间的交往，就使这些人进入了你的生活。你想过没有，其他人怎样影响你的生活？绍夫先生说过：“吉姆，决不可过低估计影响的作用。”在此之前，我从未产生过这样的想法。

当然，他是正确的。那些在我们周围的影响是那样的强有力，那样的神秘和不可思议，那样的逐渐变化，以至于我们甚至常常难以觉察它是怎样影响我们的。

请想一想，如果你周围的人都花掉他们的全部收入，那么你成为挥霍消费者的机会就很大。如果周围的人更多的是相互进行争斗和竞争，而不是相互协商，那么你大概就会参加到他们的行列中去。这是攀比力量的作用。

但是，情况还不止如此。如果你周围的人认为欺凌弱





在幸福中变得富有

小是对的，这也会诱使你让其他人陷于某种困境之中。人们把你轻轻推离生活的方向，并走过十多年的人生之路，直到有一天你醒来时，扪心自问：“我怎么走上这样的道路？”

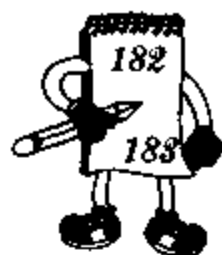
这可不是很幸福和快乐的时刻。

为了避免由于大量错误而浪费时间，你需要向你自己提出三个基本的问题：

1. 我和谁在一起消磨时间？
2. 他们在对我做些什么？
3. 这样的交往适合于我吗？

不要草率对待这些问题。要关注你和你的每一个主要合作者所消磨的时间。看看它是正面的、建设性的，还是负面的、破坏性的。

不能确定吗？那么请考虑一下以下的问题：



## 第9章 交往的原则

- ⊙ 他们已经让你做了些什么？
- ⊙ 他们已经让你听到了些什么？
- ⊙ 他们已经让你读了些什么？
- ⊙ 他们已经让你去过什么地方？
- ⊙ 他们已经让你想了些什么？
- ⊙ 他们如何和你谈的？
- ⊙ 他们已经给了你什么感觉？
- ⊙ 他们已经让你说了些什么？

最后，在你真正仔细考虑过上述问题之后，向你自己提出一个这样的问题：我现在的交往有助于我沿着所选的目标前进吗？如果你对这个问题的回答是“肯定的”，那你很幸运，我为此向你祝福。但是如果你的回答是“否定的”，那么现在就该评估你在生活中和某些关键竞争者之间的关系了。

要消除对这个问题的影响是很容易的。那个“青年人”说：“我生活在这里，但这有什么关系。我被这些人包围着，但是他们不会使我迷惑。”那么他错了。每件事情都是要紧的！要记住这是一句很好的话：每件事情都是



在幸福中变得富有

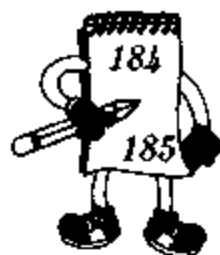
要紧的。

这本书不同于其它的许多书，因为它涉及到真实性，而不是痴心妄想。事实上，这本书的主要目标之一是让你说：“不要再欺骗自己了。我真想知道我已成了什么样的人和我正在变成什么样的人了。我想知道我的强项和弱点是什么，什么在支配我，又是什么在影响着我，什么在影响我的生活。”

因此要仔细看一看，而后还要再看一看。每件事情都值得花费一些时间去仔细看一看，特别是对那些有影响作用的事情。

大概你已经听过关于小燕子的故事……

小燕子用它的翅膀遮住它的眼睛，并且痛苦地叫着。一只猫头鹰飞到它的身边，问道：“小燕子，你怎么不舒服？”燕子挪动它的翅膀，露出一条小缝，在小缝后面显露出它的一只眼睛。“现在我明白了。”猫头鹰一面叫着一面眨着眼睛，“你在叫喊是因为乌鸦啄坏了你的眼睛吧！”“不！”那只小燕子悲哀地回答道，“我不是因为乌鸦啄坏了我的眼睛而叫喊，我叫喊是因为我容忍了它。”



是有人在弄坏你的视力吗？是有些人试图使你变成瞎子，而看不见你的梦想吗？嗨，让各种各样的干扰影响我们的生活是很容易的，特别是那些不利的影响。同时，让协作来决定我们的方向，让说服来进行协调，让潮水来进行冲刷，让压力来塑造我们，这也是很容易的。问题在于这是不是你所希望的？

你正在改变、实现和得到你想要的东西呢，还是正在让其他人窃取你的梦想呢？



### 摆脱影响

如果你分析了你的现有的相互关系之后，认为在你协作的园地里有一些杂草时，有两件你能够做的事情。

第一，你要和影响你美好生活的那些人保持距离。我承认这是一件很难办的事情，特别是如果其中有你的家庭成员时。但是，如果你发现有人试图通过破坏你的梦想、目标或信念来寻求最大的快乐时，那你就要迅速地摆脱他



在幸福中变得富有

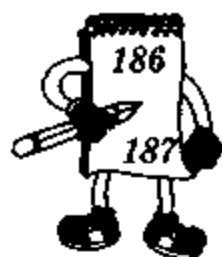
们的影响。要记住，这可能是挽救你生活质量的选择。

当然，生活并不那么很简单。有时我们发现我们自己不得不花费时间去陪伴我们并不喜欢的人，如与你合作的工人、企业联合体的人和其他的人。当你处于那些不能完全摆脱关系的环境之中时，要试着尽量对这样的交往加以限制。

还有这样一些情况，即表面上是愉快的交往却对你的生活有长期的不利影响。如果你每周花两个晚上去陪你的朋友喝酒，那你的生活可能会有最后失去平衡的危险。从现在起，往后的5年、10年、20年，可能就会受到损害。

保持平庸是容易的。这时你需要做的一切就是和少数人在一起，把主要的时间都花费在小事情上。有经验的人侧重于他们活动的分量。他们知道什么是重要的和什么是次要的。他们常常不会被这样的琐事来分散他们的注意力。

当然，有经验的人确实有些临时的朋友。其区别就在于他们所消磨的时间是休息时间或相对说来是不重要的时间，而不是消耗大量的时间去陪伴他们。他们只是不将他们的时间挥霍浪费在微不足道的友谊和无忧无虑一味寻欢



作乐的人身上。



## 扩大交往

让我们由摆脱影响转到一个较为欢乐的话题，即扩大交往上去。这里有一条扩大交往的原则：花较多的时间和合适的人在一起。谁是这些合适的人呢？这取决于你的目标和任务。但是一般说来，要看人的本质和文化，这样的人所花费的时间反映了他们生命的意义，这些人通过严明的纪律和坚韧不拔的毅力去完成一些伟大的事业。

下面就是在见到绍夫先生后，他简短地告诉我的话。他说：“如果你真的想成功，你就要广招合适的人才。”而后，他向四周看了一下，补充说道：“当然，你在现在的环境下，可能已经有了进行这件工作的计划和方案了。”这倒是真的！我已经有了计划和方案来广招合适的人才。

在早期，在应邀做代销人员进行送货时，我总是将我那辆没有消音器的旧汽车停在离开目的地还有几个街区的地方。人们总是一成不变地问我：“顺便问问，吉姆，你



在幸福中变得富有

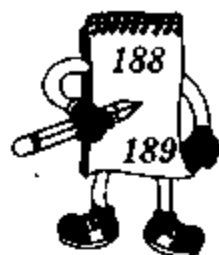
是怎样到这里来的？”对此，我会回答：“啊！有人把我顺便带到这里来的。”当然，那个人就是我自己。

真的，和成功的人交往并不困难。我有一位朋友开办了一项销售业务。她参加了她所在城镇的贸易团体，成为几个委员会的活跃分子。而在此之前，她受邀和一些城市的较有影响的人一起打过网球。现在你明白了吧！进行新的交往并不难。

同样地，正如前面所讨论的，要投富人之所好。要请富人们吃饭。但在一小时或两小时的有关致富的谈话中，并没有告诉你能够学会些什么。

在扩大你的交往中，要盯住你在生活中的优势所在。这就是所谓和目标要一致起来。

例如，找有一些成功的人帮助你制定成功的计划；找一些身体健康的人鼓励你制定锻炼和营养计划；找一些懂得怎样生活的人教你有益的生活秘诀。至于培养和这些人的友谊，是不会令人感到为难的。大多数成功的人喜欢将他们的知识和其他人共享。（这大概就是为什么他们首先成功的缘故）。



成功的人总在探索他们想要的东西。他们明白灵机妙想和知识能够从适当的交往方式中得到增长。我不反对这条规则。我有过这样的一种交往。我喜欢花尽可能多的时间和某个人在一起，他是大型猎物目标的探索者、百万富翁、旅行家和企业家。他还是世界著名的伟大哲学家。

我的朋友有许多技能，但是其中有两种是不可思议的。

第一，他有能极其详细地掌握一天内各项事情的本领。他不仅能确切地记得每一天的事物，我相信他还能记得在他成年后的每一天的事物。他能够记得他曾经读过的每一本书。他似乎记得所经历过的每件事情。如果让我选择是亲自去外国旅行，或让他去旅行，回来后向我重述他旅行的情况，那么我大概会选择后者。为什么呢？因为他不会忘记任何重要的情节。他能像海绵吸水一样地吸取他所见到的每件事物。

第二，他的表述能力非常强。在他旅行回来时，他能生动地详细描述那个国家的语言和色彩、那里的民俗和行业、他旅行时的小经验和偶然遇到的重大事件。他能把他所看到的、接触到的和感觉到的一切，用令人激动的、声情





在幸福中变得富有

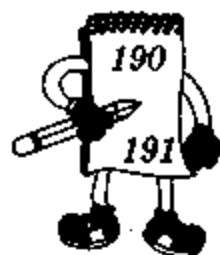
并茂的言辞表达出来。

在他叙述旅行经过时，他的听众似乎能够感觉到瀑布的倾泻声、北风的呼啸声、城市和乡村的色彩与气息。认识他对我们来说是何等的荣耀呀！

一个人能在这样独特的交往中获得什么好处呢？我说不大好，但是，我可以满怀信心地说，通过交往，已经使我的知识、理解力、技能、事业以及生活方式扩展了许多倍。

你到什么地方去寻找你的智慧的“宴席”呢？遗憾的是开一家受人们欢迎“餐厅”的人并不是一位受人们欢迎的思想家。那种人尽心地喂养他们的身体，而不是培育他们的思想和灵魂。

今天，应感谢古德堡、马可尼和其他记录信息领域的先驱们，是他们使我们能够飞越空间和时间来进行交往。或许你见不到某人，但是你能够阅读他的作品或聆听他的录音。虽然丘吉尔、亚里士多德和林肯已不在世，但是他们的作品仍然能够使人敬仰，令人鼓舞，并使人从中得到教诲。



交往是获取财富和幸福的七个谋略之一。要消除影响你生活中的“杂草”，换句话说，要“培育”建设性影响的种子。不要无根据地相信，你将获得好运的收获！



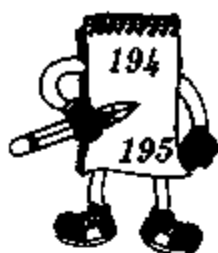


## 谋略之七

# 学会使生活 美好的艺术







## 第10章 通向富裕生活之路

**作** 为一位教师，绍夫先生不断地向我提出任务。一旦我在某个方面实现了他的原则，他就会立即提出另外一个基本的重要原则。

一旦我开始踏上市场的道路，并赚得较多的钱时，他就说：“吉姆，不要只学会赚钱，而要学会生活！”

我不明白。事实上，对此我从未给予过多的注意。“我正在努力工作，争取达到目标并取得成功。”我想，他在告诉我什么呢？他是认为我正在丢失某些东西吗？还是其它的事情呢？

了解了我的想法后，绍夫先生笑着说：“吉姆，有那么一些人，在他们的周围尽是美好的事物，而他们仍然还认为并不幸福；而另外一些人已经聚集了大量的钱财，但在精神上还是贫乏的，在他们的生活中很难找到乐趣。我



在幸福中变得富有

想，你要学会设计一种生活方式的艺术，学会怎样生活的艺术。”

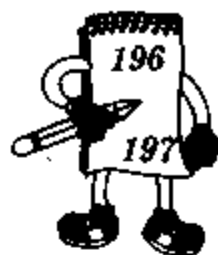
“太好了！”我回答道，“在我真正有很多钱的时候，我就会想到这一点的。而现在我只学会赚钱，难道你不认为是这样的吗？”

“不，吉姆！”他摇着头说道，“用少量的钱就能学会设计一种生活方式的艺术。事实上，开始时只要用5角钱就够了。”

“5角钱？”我惊叫道，“一个人怎么可能用5角钱来创造一种生活方式呢？”

绍夫先生咯咯地笑了。内行的销售人员最清楚我所关心的事。“可以猜得出来，你想要有一双闪亮的鞋子。为你擦鞋的那个孩子正在为你做一件惊人的工作！事实上，你要得到一双总是光彩夺目的鞋。在你为了这样的光彩付钱给他时，你在考虑给他多少小费呢？你在想：‘我是给他2角5分还是5角钱呢？’如果你心里有两个不同的数量，总是要选用较大的那个，那你就成为付5角钱的人。”

“我必须损失某种东西。”我想，我不知道该怎么办才好。我便问他：“2角5分和5角钱有什么不同？”



“这是两个完全不同的境界。如果你说：‘好了，我只给他 2 角 5 分钱。’这就会使你在那天的其余时间里感到不安。你就会感觉到有一点负罪感，心里有点不安。当你有时盯住你的光亮的皮鞋看的时候，你会说：‘我真有点贪便宜。只用了 2 角 5 分钱就使鞋尖这样光亮了！’”

“如果事情不是这样，”他说，“如果你给了 5 角钱，你就会感到很幸福，并且在一整天内都会充满自信。你可能难以相信 5 角钱就能造成完全不同的心理状态。”

几年后，底特律的一个人赶来参加我的一次强化研讨班，之后他说：“罗恩先生，今天晚上你关于 5 角钱的描述激励了我。我决心改变我的全部生活。总有一天，你会听到我的消息的。”而后他就离开了。

我完全相信。几个月后，当我再次在底特律作演讲时，同一个人咧着嘴笑着走到讲台前，并说：“你还记得我吗？”

“当然，我记得。”我回答道，“你是说过要改变生活的那个人。”

他点点头，说：“我要告诉你一个故事。”





在幸福中变得富有

“在参加你的上一期强化研讨班之后，我开始想到要改变我的生活，并且决定从我们家开始。我有两个可爱的小女儿，她们是任何人都喜欢的最好的孩子。她们从不给我惹任何麻烦。然而我总是让她们度过艰难的时光。她们最喜欢做的事情之一就是参加摇滚音乐会，观看她们所喜欢的演奏家。但是我总是在这方面为难她们。她们要求容许她们去参加，我会说：‘不，我不想让你们去。这种地方音响太大了。会弄坏你们听力的。再说，也太拥挤了。’”

“此后，同样的事总是不断地发生。她们会请求说：‘谢谢你了，爸爸，我们想去呀！我们不会给你惹任何麻烦的。我们是好孩子。请让我们去吧！’”

“在她们乞求了相当长的时间之后，我会不情愿地把钱扔给她们并说：‘好了，如果你们一定要参加那不好的……’”

“这就是我决定开始使我的生活作某些改变时的情况。以下就是我所做的事情：我看见了由我女儿所喜爱的演奏家们举行音乐会的广告，于是我去售票处，亲自买了几张票。”



“在我回到家里时，我将一个信封递给她们，并说：‘这里有两张下一场的摇滚音乐会的入场券。我知道你们喜欢这个乐队。’”

“吉姆，”那人继续说道，泪水情不自禁地涌入他的眼眶，“你可能已经看到了她们脸上的模样。我告诉她们，乞求的日子过去了。我是多么庆幸！而后我让她们答应我，在她们到达音乐会之前不要打开这个信封。”

“你知道怎么啦！因为我给她们的入场券是第十排中间的座位，只要一想到她们的激动情景，整个晚上我都沉浸在幸福之中。”

“当她们回到家里时，给我真正的回报来到了。她们中的一个爬上我的膝盖，而另一个用她的胳膊搂住我的脖子，她们说：‘爸爸，你是最伟大的。’”

多么美妙的故事！多么迷人的例子，它使这一切成为现实。仅仅是态度的微小改变，就转变了一个人的生活方式。这只不过是学着用宽容的心情，将2角5分钱的想法拓宽为5角钱后出现的事情。



在幸福中变得富有



## 相同的钱，不同的方式

这里有一个重要的思想，那就是：利用你所有的一切去追求你所想要的，这就是幸福。

我试着用这种想法去度过我生活中的每一天。

学会生活的艺术，实际上并不困难。每个人都能够以朴实无华的方法来感受完善的生活方式。他们简单地把一些买汽水的钱积存起来去买一瓶好酒；或者少到电影院和剧院去，或者将全年的钱积存起来，这样就有足够的钱到欧洲去旅行；或用来收藏成色很好的艺术作品。

不能一次花掉你全部钱的四分之一。要储存起来去购买一些特殊的東西，要一些成色好的有永久保存价值的东西，或者买一些会给你有生之年以强烈记忆的东西。要记住，所有买糖果的钱都能积存成一小份财富。对于一个很世故的人来说，质量远比数量重要。几颗珠宝要比满屋子的废旧杂物更好。



这里我将生活方式定义为知识、价值、教育和锻炼有素的鉴赏力的综合艺术。实际上是一门带来乐趣的艺术。为欣赏和享受生活中所经历的事和可能的事，要慎重地做出选择。

生活方式指的是扩展你的知识以及来自书本、人、影片和风险活动的经验。所以，要注意欣赏和学习你所遇到的每件事和每个人。

考虑一下你今天能够做的一些事情，使你感到更加富有，使你的生活更加美好。如打电话预订音乐会的入场券，买一些优美音乐的录音带，赠送鲜花，发出感谢信件，计划一次旅行和开始阅读一本经典著作等。

仍然还有一些没有考虑的事情。我敢打赌，就在你周围方圆 80 千米的范围内，有一些你从未看到过的地方，一些你从来未品尝过的食物，一些你从未体验过的经历。

对我来说，确实如此。你知道，我是在爱达荷州长大的，那里是伟大的黄石国家公园所在地的一部分。我还从未去过那里。想想看吧！数百万人从世界各地来此旅游，



在幸福中变得富有

来看一看灰白色的古老的圣地。而我，一位爱达荷州的居民却从来没有去过。我去过非洲，而不是黄石国家公园。

在你的生活中有“黄石”的故事吗？你是一名从未到过自由女神像的纽约人吗？或者是从未到过阿拉莫的得克萨斯人吗？或者是从未到过渥太华的加拿大人？也许你像我一样，正在丧失去体验那广阔生活方式的某些美好的机会。

让我们设定新的不丧失任何东西的目标，特别是不要丧失那些在我们范围内的事情。对我们来说，拿出一点创造力来，而不要想着什么样的报酬正在等待着我们！我们需要做的一切是从单纯的思想中涌出的自觉行动。而这样的行动会在我们的梦想和新经历的现实之间架起一座桥梁。

至此，你知道，在生活中物质财富的价值方面，我是富有的。但是也可能将钱估计得过高，甚至顶礼膜拜。它常常是一些不能简单地占有的动力。

我记得曾对绍夫先生说：“如果我有更多的钱，我将是幸福的。”但是他回答道：“幸福的关键不在于更多。幸

## 第10章 通向富裕生活之路



福是一门需要学习和实践的艺术。更多的钱只能使你更快地到达目的地。因此，如果你不想幸福，你就会将更多的钱用于奢侈品而不能自拔。如果你想要变坏，那么财富会将你变成一个可怕的人。如果你总想喝得再多一点，那么较多的钱只能将你毁灭在暴饮之中。”

“另一方面，如果你掌握了生活方式和幸福的艺术，较多的钱就会帮助你增加你的幸福和内心的财富。”

生活方式是凌驾于数量之上的方式，而且这种方式是一门艺术，一门生活的艺术。你不能用钱买到方式。你不能用钱买到好的品质。你只能用钱买到数量上的“更多”。

生活方式是文化修养，是对优美的音乐、舞蹈、艺术、雕塑、文学和演奏的欣赏。它是对美好的、独特的和美丽的品位。

哲学家 M·阿德勒说过：“如果我们不追求更高的品位，那我们就永远是低等人。”

所以要不忘记探索。它使我们得到最好的时光。这里说的不是它的量，而是它的质。

生活方式也意味着对美德的赞赏，不论你在什么地方



在幸福中变得富有

发现了它，都不要把它看成是生活中的小事。下面让我以一个人的轶事来说明这一点。

我的女朋友和我去加州采购和考察，途中我们在一个加油站前停下。就在我们把汽车停在加油泵前面时，一位十八九岁的年轻人，匆匆忙忙地走到汽车旁，大声笑着说：“我能帮助你吗？”

“是的”，我回答道，“请灌满油箱。”

我不准备再要什么了。处于自我服务和恶劣对待顾客的现今年代，这个年轻人检查了每个轮胎，冲洗每个车窗，甚至太阳罩，他在整个时间内都唱着歌，吹着口哨。我简直难以相信他的服务质量和他工作时的乐观态度。

在我拿着账单时，我对那个年轻人说：“嘿！你确实给了我们很好的服务，我很感激。”

他回答道：“我真乐意工作。对于我来说，这是娱乐，而且我遇到了像你们这样的好人。”

这小子到底是怎么回事！

我说：“我们是在去加州的途中，我们想买些牛奶、冰淇淋，你能告诉我们附近的食品店吗？”



“食品店离这里有几个街区远。”他给我们指出准确的方向时说道。而后他补充说：“不要把车停在前面，不要停在靠近路边的地方，否则会将你们的汽车的边沿擦伤。”

多么好的小伙子！

当我们到达食品店时，我们买了 3 份。而后我们返回加油站。我们的年轻朋友冲了出来迎接我们。“唉！我知道，你们买到牛奶冰淇淋了。”

“是的，这是给你的！”

他的嘴张着问道：“给我的？”

“当然，由于你使我们得到了很好的服务，难道不能给你留下这份牛奶冰淇淋吗？”

“喔！”他惊叫起来。

在我们驱车离开时，我在汽车的后视镜中看到他还站在那儿，咧着嘴大笑，嘴都咧到了耳根。

那么，这种慷慨大方的小动作让我破费了多少呢？仅仅两美元。（这个钱数为我们提示了一个问题，不是吗？）你已经看到了，这并不在于金钱，而在于它的方式。

那天，我一直感受到有特别的创造力。在我们到达目





在幸福中变得富有

的地时，我直接将车开到花店门口，并说：“我需要一束带长把的玫瑰，当我们到市场购物时，我的女朋友要一直拿着。”

那位店主显出一副很不热情的样子，他回答道：“我们是论打来出售鲜花的。”

“我不需要一打。”我说道，“只要一束。”

“好的！”他傲慢地回答道“那你得付两美元。”

“天哪！”我惊呼道，“没有任何东西比便宜的玫瑰更糟的了。”

经过仔细地挑选，我把玫瑰交给我的女朋友。她是那样地受感动！并且问花了多少钱？两美元，就只是两美元。（稍后一会儿，她看了一眼说：“吉姆，我一定是今天惟一拿着玫瑰花的妇女了。”）

除了5角钱的一课外，绍夫先生又给我上了“小费”的另一堂课。他对我解释道，术语“小费”tip来自词语“保证及时”to insure promptness。

“现在，”他说道，“如果小费指的是保证及时，那么小费应该在什么时候给呢？”



我知道他想说的是什么，但是我仍然想着“平均”。“当你吃了一顿饭，并且得到了优良的服务，你就留下了一份小费。如果你得到了糟糕的服务，就不付给小费。”这是我的回答。

“不，吉姆，你没有明白。有经验的人不把给小费的时机放在良好的服务之后。由于给钱在先，他们才保证给予良好的服务。”

你不妨试一试。下一次，你在饭馆吃一顿特殊的饭时，先让服务小姐到桌边来，你把手放在她的肩上，并说：“这是 5 美元，我想你会很好地照顾我和我的朋友的，是吧？”

正如绍夫先生所说的那样：“使你难以相信的事发生了。她们会一直站在桌边。你不必为她们去了什么地方或等待第二杯咖啡而感到惊讶。”

你在收集这种信息吗！相同的钱，不同的方式。



在幸福中变得富有



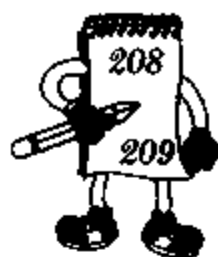
## 爱情和友谊

当今的现实生活是指朝气蓬勃的均衡生活。均衡生活最重要的要素之一是要爱别人和爱你自己。如果你关心某个人，那比任何东西都更有价值。一个人无微不至地关心别人，表明他的生活是丰富多彩的。

要不遗余力地维护爱情。不要让任何东西挡在路上。如果有一把椅子挡在去路上，那么我建议你将那把椅子毁掉。不要让任何东西阻碍爱情。

很久以前，人们明智地说：“世上有许多珍宝，但最伟大的是爱情。”换句话说，住在海边沙滩上的帐篷里要比单独住在高楼大厦里更懂得爱情。要问我的话，我也知道。你的家庭和你的爱情一定得像花园一样加以培育。时间、努力和想像必定会永远焕发青春，永远蓬勃发展和不断成长。

友谊是紧接爱情之后最重要的，它是无价的。朋友是



那些知道你的一切并且喜欢你的极好的人。朋友是那些在人们要抛开你时而来到你面前的人。由于生活并无保障，要记住，你在走上坡路时要结交那些会在你走下坡路时提携你的朋友。在生活中有上坡路和下坡路，而朋友，真正的朋友，应该是在走上坡路时更加兴奋鼓舞，而在走下坡路时并不诋毁破坏的人。

我就有一位这样的朋友。如果我被不公正地投入某个国外的监牢，我首先要打电话的人就是他。你知道为什么要先给他打电话吗？对，因为他会来的。现在，就是这位朋友，他会将我从国外的监牢中保释出去，而且我知道如果保释我需要花很多钱的话，那他也会花的。如果要花费很长的时间，那么不论要多久，他都会去做的。这才是真正的朋友。我希望你有位这样的朋友。

我也有一些临时的朋友、熟人，他们大概会说：“在你回到国内时打电话给我。”我猜想，我们大家都有这样的朋友。如果我们把他们在我们生活中的作用和真正的朋友混为一谈的话，那问题就来了。



在幸福中变得富有



在作结论时，你要记住这一点：美好的生活不在乎它的数量；它是一种态度、一种行为、一个理想、一种发现、一种探求。美好的生活来源于充分发展的生活方式（它和你的银行帐户的规模大小无关），来源于向你提供生活乐趣的生活方式，来源于激励你成为具有价值和成就的人所要求的生活方式。总之，一句话，不这样就是无人格的富有、无艺术的勤奋、无质量的数量、无满足的进取心、无快乐的拥有。

你可以成为一位有教养的文明人，跻身于整个文明之中。你可以成为特殊材料组成的人，拥有这样的风格和品性，让子子孙孙都成为受益的人。



## 第 11 章 转变生活方向的日子

**我**们在一起已经走过一段很长的路。我在本书中和你们一起分享了思想的盛宴，满足了你们有过的富有和兴奋的欲望。我甚至和你们一起分享到一份关怀。

你们知道，如果你们融会贯通本书中的所有信息，你们就能使自己成为富有和幸福方面的理论专家。你甚至毫无疑问地能做一次成功的学术演讲。在这方面发出美好的呼声。

然而在生活中，你所做的事情一定多于在理论上知道如何去做的事情。在自由经营的体系中，你必须行动起来让事物不断地涌现，并且只需考虑实用的知识。

这么说来，你怎样在知识和行动之间的缝隙上架起桥梁来？是否有起着催化剂作用的第三种组分？幸运的是，有。它就是我们的情绪。



在幸福中变得富有



## 情 绪

情绪是我们内心最强大的作用力。在情绪的推动下，人们能够实行最勇敢壮烈（以及最野蛮）的行动。我们可以将高度文明本身看成是情绪的理智通道。情绪是燃料，才智是舵手。它们一起推进文明进步的航船。

### 厌恶

通常人们不把词语“厌恶”和正面行为相提并论。然而，通过恰当地疏导，厌恶能够改变一个人的生活。

感到厌恶的人已经达到了无退路的顶点。他（或她）准备向生活本身挑战，说：“我已经受够了！”

在我受到有关小女孩和她的两美元甜饼干的屈辱以后，我就说过这样的话。“我已经受够了！”我说道，“我不再想这样地生活。我受够破产的滋味，我受够了贫穷，我受够了欺骗谎言。”

是的，当一个人说“要适可而止”时，多重的厌恶感



觉就来了。事情就是这样。

作为失败者的“年轻人”已经受够了，他们受够了贫穷，受够了恐惧，受够了痛苦和耻辱。他们看着妻子走过超级市场的货物通道，去买一个罐头，知道会发生什么事情。他们知道她们会盯着价格为 69 美分和 67 美分的标签看。她们知道，尽管她们更喜欢 69 美分的，但是她们会买 67 美分的那种。而且知道买便宜的罐头的原因是可以节省两美分！我们的“年轻人”内心并不舒服，他会说：“跪在地上乞求几便士，我真受够了！我不愿再这样生活下去了。”

注意！这就可能是转变生活方向的那一天。你愿意称它是什么？你可以称它为“我已经受够了”的那天，“决不再有的”那天，或“适可而止的”那天。不论你称它是什么，你都可以称它为非常强烈的一天！当清除了内心的厌恶之后，让生活发生变化是毫无问题的。

相反，没有任何事比内心厌恶更为可怜。有人说：“我似乎感到我受够了……”多么可怜，多么优柔寡断。在那样的情绪中没有足够的动力来推动水缸里的玩具小





在幸福中变得富有

船！

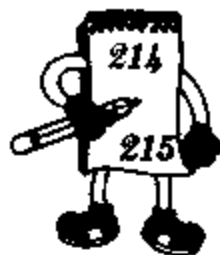
### 决定

我们中的大多数人一直要到碰壁时才做出决定。而且，一旦我们到了那个地步，就不得不涉及到和处理与做决定一起涌来的矛盾心理。我们已经来到道路的三岔路口了。

现在这个路口可能是两岔路口、三岔路口，甚至是四岔路口。无疑，做出决定能在我们心中形成一些难解的结，使我们在半夜里睡不着觉，或者出一身冷汗。

可以将做出改变生活的决定比喻为一场内战。矛盾双方的情绪都具有各自的理由，都为我们头脑中的霸权思想而相互争斗。而我们的最后决定不管是大胆的或是胆怯的，不管是深思熟虑的或感情用事的，其行为方针可以是给定的，或者是盲目的。

关于做决定的问题，我无法向你提供更多的建议。但是有一点，不论你做什么决定，都不要道路的岔口上安营扎寨。要做出决定，即使做出一个不完全的决定也比完全不做决定要好。我们每个人都必须勇敢地面对我们的情



绪冲动，并协调好我们的情绪。

如一位年轻的企业家决定冒一切风险来开创一家新企业之后，他对我说：“我已经对于除去我心中的蝴蝶的想法认输了，至少在现在是这样。我可以让他们在大部分的时间里进行飞翔。”

当然，你有一种用于做出决定的强有力的工具，对吧？如果你对目标的设定进行了检验（你做到了，不是吗？如果没有做到，现在来做还不算太迟），你就对你自己的生活有一个长期的和短期的计划。你现在要做的一切就在于采取用来表达适当愿望的行动。

### 愿望

怎样实现主要的愿望呢？我想我不能直接回答你这个问题，因为有许多方法和途径。但是我的确知道关于愿望的如下两点内容：

1. 它来自内部而不是外部。
2. 它能够由外部力量引起。



在幸福中变得富有

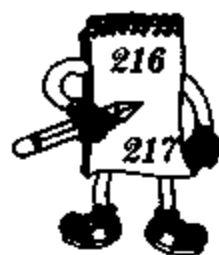
几乎任何事情都能引发愿望。只是准备时间长短的问题。它可以是牵动心思的一首歌，也可以是难以忘怀的说教。它可以是一部电影或一段痛苦的经历。甚至像本书一样，也能激发内心的机构。它会使一些人说：“我现在需要它！”

因而，在探索你单纯而原始愿望的“热点”时，应欢迎进入你生活的每个积极的经历。不要设置妨碍你经历生活的壁垒。防止失望侵入的同一壁垒也挡住了丰富经历的阳光。所以你要深入生活。下一次接触生活就可能会转变生活的方向。

### 决心

决心是指“我决心要”。这个词组在英语中是最强烈的。

B·迪斯雷利，这位伟大的英国公民，有一次说：“即使人类的生存押在意志之上，也没有任何东西能阻止人类的决心。”换句话说，当某些人坚定地“去做或者为此而死亡”时，没有任何东西能使他停下来。



登山者说：“我要爬这座山。他们告诉我说，山太高了，太远了，太陡了，岩石太多了，总之是太困难了。但是它是我的山。我决心要爬上去！你很快就会看到我在山顶上向你招手，否则你可能再也看不到我了，因为除非我达到顶峰，否则我决不回来。”谁能够和这样的坚定信念相争辩呢！

在面对这样的钢铁意志般的决定时，我可以看到时间、命运和环境在匆匆地开会，并决定：“我们可以让他做他自己的梦。他说过，他要达到那儿，否则就死亡”。

关于决心的最好定义，我还从未在加州弗斯特市的女童子军那里听到过。作为我的习惯，我曾经对初中的一群聪明的孩子们做过题为成功的演讲。我问道：“谁能告诉我，决心意味着什么呢？”几只手举了起来，我得到了一些相当好的定义。但是最后一个是最好的。一位羞涩的姑娘从教室后面走上讲台，她平静地说：“我认为决心意味着相信你自己，你将决不会放弃。”就是这样！这是我从未听到过的最好的定义：相信你自己，你决不会放弃。

想想看，一个小孩子要尝试多长时间才学会如何走路



在幸福中变得富有

的？当你说“就是这样，你已有了成功的希望”这句话之前，你给一般的孩子付出了多少时间？你说这话荒唐可笑吗？当然是的。世界上的任何一位母亲会说：“我的宝贝会坚持尝试的，直到他学会如何走路！”

毫不奇怪！

这是一堂生动的课。你问自己：“我要工作多长时间才能使我的梦想成为现实呢？”我建议你回答：“需要多久就多久。”这就是决心所涉及的一切。

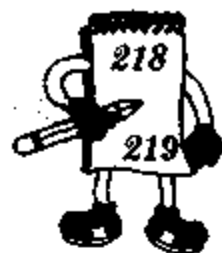


## 行 动

当知识加上激情就等于行动。行动是这一公式的最后部分，它是确保其结果的要素。只有行动才能引起反应。更确切地说，只有明确的行动才能激发起明确的反应。

行动。整个世界都乐意关注使事物不断涌现的人们，并且以生产企业所形成的汹涌浪潮来回报他们。

我强调这一点是因为今天我看到许多人，他们实际上热衷于誓言。但有句名言说：“不付诸行动的誓言毫无实



际意义。”这句话是多么正确啊！

我并不想反对用誓言来作为产生行动的手段。不断加强训练计划，诺言将有助于产生令人惊奇的效果。

在诚实和愚蠢之间有一条很细的界限。你是知道的，没有行动的诺言是自己欺骗自己的开始。而对你幸福生活而言，它比自欺欺人更坏。正像走出商品交易会的销售经理激动地说：“我要做成最大的生意。”但在这以后，在她说过这句话之后，并没有按照这一思想去付诸行动。她也可能要走向西方去寻求日出！



## 四个问题

在我们接近我们共同旅行的终点时，我有一些想要你们深思的问题。其中，第一个问题是为什么你应该去尝试？儿童们常常提出“为什么”的问题。这是一个重要的“为什么”的问题。我是说，为什么要早点起床？为什么工作这样辛苦？为什么要读这么多的书？为什么要交这么多的朋友？为什么走那么远？为什么吃那么多？为什么付出那么多？



在幸福中变得富有

对于“为什么你应该尝试”这个问题的最好回答是提另一个问题：为什么不？你在有生之年中要做些什么？为什么不看一看你能走多远？为什么不看一看你能吃多少？或者阅读多少？或者分享多少？为什么不看一看你能成为什么样的人或你有多少发展？为什么不呢？总之，你不向前走就只呆在原地。为什么不堂而皇之地呆在那儿呢？

第三个问题稍微进了一步。这就是：“为什么不是你？”一些人以其有限的经历作为基础做了许多惊人的事情。一些人也做了他们所知道的一切。为什么不是你呢？

为什么不是你去看与苏格兰一海相隔的希伯德斯群岛上的晨雾呢？为什么不是你来听取伦敦塔的历史或者揭开西班牙的难解之谜呢？为什么不是你在迷人的咖啡馆里就餐并俯视巴黎著名的爱丽舍大街？为什么不是你呢？

没有任何事情能够和信步走过凡尔赛宫的镜子收藏馆相比？或者和去卢浮宫凝视蒙娜·丽莎相比。

为什么不是你在加勒比海中驾驶一艘扬帆的快艇？你知道最漂亮的贝壳在迈阿密的什么地方？我可以告诉你。

为什么不是你在纽约市的第五大街去买东西，逗留在



瓦道而夫、派拉斯或者在卡丽斯勒，或者去卢桥品尝放在苹果馅上的切成片的烤鹅肉？为什么不是你在亚利桑那日落时畅饮呢？为什么不是你享受生活所提供的一切？你知道这就是坚持持久努力的回报吗？

为什么不是你呢？

现在，我的朋友，这是给你的最后一个问题：为什么不是现在呢？在这么多奇妙的事物等待你来支配时，为什么你要推延到更美好的未来呢？今天就来实现它吧！买一些新书，制定你的详细目标计划，请百万富翁就餐，找出提高生产的新方法，发展你的博爱的生活风格，重新努力地去相信你自己，并且付诸行动。

最后，请求上天的帮忙。是的，我相信，我们的成功将一定会到来。但是我也知道，我们大家，尤其是当我们面临逆境和坚定信念被削弱的时候需要精神上的支持。

这里有一个故事，一个被关进监狱的人，他在两年内将这座监狱变成了一座花园，里面种满了最美丽的鲜花。一天，一位圣人来了，他听说这里有座花园，因为花园的





在幸福中变得富有

名声在方圆数里之内早有传扬。但是他想去验证一下，花园里的花匠是否将最早的“创始人”忘记了。于是他说：“花匠，上帝肯定保佑你有个美丽的花园。”那花匠不明白他的意思。“你是对的，圣人。”他说，“如果没有阳光、雨水、土壤和种子以及季节的奇妙作用，根本就不会有花园。但是，在若干年之前，当上帝把这一切都给了‘他自己’的时候，你应该来过这个地方。”



你和我都已经得到了生活的权力，但是我们所面临的是我们是否决心想利用上帝的法则促使它生长和繁荣。

[ G e n e r a l   I n f o r m a t i o n ]

书名= 在幸福中变得富有：快乐致富七大谋略

作者=

页数= 1 0 0 0

S S 号= 0

出版日期=

封面  
书名  
版权  
前言  
目录  
正文